

ASSOCIACIÓ EMPRESARIAL D'INSTAL·LADORS DE BARCELONA



NÚM. 40 - SEPTIEMBRE 2024

Ei bcn

Escola Gremial d'Instal·ladors d'Electricitat i Fontaneria de BCN



ARTÍCULO INFORMATIVO
DEPÓSITS HÍBRIDS.
¿Qué es una instalación híbrida?



ENTREVISTA
SALVADOR ESCODA y
MARTA ESCODA
Con motivo del 50 aniversario
de SALVADOR ESCODA



FERIA
EFINTEC 2024 - Todo
listo para la 5ª edición

Be sure. **testo**

testo SMART WORLD

testo 310 II

Flux gas measurement

Parameter	Value
AT	17.7 °C
O ₂	15.4 %
CO	12 ppm
CO ₂	6.1 %
Clamp	33 ppm
CO ₂ L	4.31 %
CO ₂ H	93.9 %

testo 300

Flux Gas

Sample	Value
1	27.0 °C
2	21.0 °C
3	38.0 mbar
4	27.5 °C
5	25.1 °C
6	2.4 °C

testo 510

SIMPLIFICA TU MUNDO.

Con la gama de herramientas Smart Testo. Facilita tu trabajo como técnico en sistemas de calefacción tradicional y bombas de calor.

www.testo.com

Associada a:

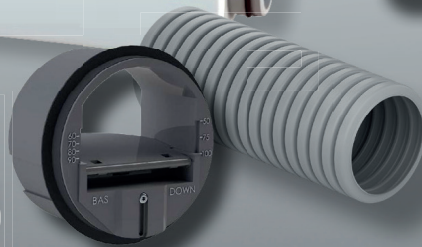
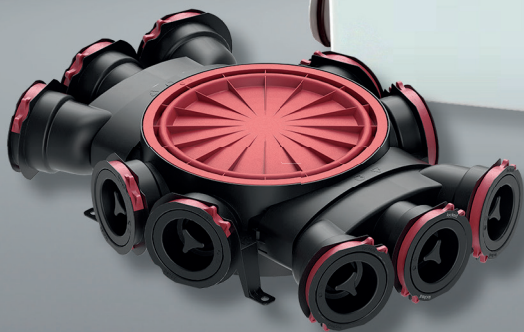


www.gremibcn.cat | www.egibcn.net

VMC

MUNDOCLIMA®

Ventilación Mecánica Controlada



Solicite el nuevo catálogo técnico de
VMC Ventilación Mecánica Controlada Mundoclimate en:
publicidad@salvadorescoda.com



Nàpols, 249 planta 1
08013 BARCELONA
Tel. 93 446 27 80
info@salvadorescoda.com
www.salvadorescoda.com

EDITORIAL

Benvinguts al nou número de tardor de la revista del GremiBCN, un número especial perquè estem orgullosos de portar 10 anys facilitant-vos tota la informació del sector de les instal·lacions: normativa, esdeveniments, entrevistes, i moltes altres informacions que considerem del vostre interès.

Aquesta tardor es presenta molt animada, amb diferents fires, esdeveniments especials i jornades que sens dubte us poden interessar. A l'interior de la revista trobeu amplia informació de les mateixes però a continuació us fem un petit avançament:

EFINTEC 2024, el punt de trobada del sector, que tindrà lloc a la Fira de Barcelona, recinte Montjuïc, al pavelló 8, els dies 16 i 17 d'octubre. Aquesta edició, sota el lema "Apostant pel futur", reunirà a més de 8.000 professionals, que assistiran per conèixer les últimes novetats en tecnologia, innovació i desenvolupament de producte, així com trobar solucions efectives en el camp de la instal·lació.

També estarem presents a la fira BizBarcelona 2024 els dies 23 i 24 d'octubre, un altre espai de networking pensat pels professionals.

Pel que respecta a la nostra participació en el Pla de Barcelona + Sostenible promogut per l'Ajuntament de Barcelona, hem estat presents a la presentació del Pla 2024-2034 el passat mes de juliol i participem activament en el Repte Descarbonitzem-nos proposant-vos una sèrie de jornades d'Estalvi i Eficiència Energètica, estigueu atents a les nostres comunicacions mitjançant els INFORMAS.

I per acabar, us convidem a participar també en la propera edició d'INSTALPADEL, el torneig de Padel organitzat conjuntament amb el gremi de l'Hospitalet APEI.

Desitgem que aquestes propostes siguin del vostre interès i ens retrobem al proper número d'hivern.

La Junta Directiva

20



GREMI INFORMA

26



ESCOLA GREMI

30



ENTREVISTA

- SALVADOR ESCODA
Presidente SALVADOR ESCODA
- MARTA ESCODA
Dir. General SALVADOR ESCODA
- GASPAR MARTIN
Presidente de ACTECIR

46

34



ART. INFORMATIVO

- Impacto de la eficiencia energética en la reforma de la edificación
- Depósitos Híbridos. ¿Qué es una Instalación híbrida?
- Aplicación de la detección de fugas de refrigerante de CO₂ en aplicaciones de venta minorista de alimentos

38 · 54

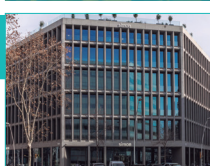
50



ART. TÉCNICO

- Frío Solar Fotovoltaico

58



CASO PRÁCTICO

- Simon presenta SWITCH - su innovadora sede corporativa global en el 22@

64



ART. NORMATIVA

- Vehículo eléctrico: Importantes novedades en la directiva europea [UE] 2024/1275]

68



FERIAS EVENTOS

- Previo Matelec
- Todo listo para la 5 edición de Efintec
- Éxito rotundo en el 2º Congreso Nacional de Ingeniería de Instalaciones

70 · 72

74



NOVEDADES Y NOTICIAS

SAC de NOTICIAS - GREMI de BARCELONA

Edita:

• Gremi d'Instal·ladors de Barcelona
C. Bruc, 94 - 08009 Barcelona.
Tel. 93 453 69 06
info@gremibcn.cat

• Escola Gremial d'electricitat i fontaneria de Barcelona
C/ Mallorca 462 - 08013 Barcelona
Tel.: 93 45192 66 - Fax: 93 451 93 22
egibcn@egibcn.net
Direcció Publicació/Direcció Publicació:
Daniel Carrasco

La reproducció total o parcial de esta publicació sólo esta permitida con previa autorización del editor. Esta publicación no se responsabiliza de las opiniones expresadas por sus colaboradores o entrevistados

Diseño y maquetación - Coordinación editorial/
Disseny i maquetació - Coordinació editorial:
Inercia Grafica, S.L.

Publicidad: Departamento propio Inercia Gráfica S.L./
Publicitat: Departament propi Inercia Gráfica S.L.
sacnoticias@inerciagrafica.com

Asesor/Assessor:
Patrice Moreno - patrice@inerciagrafica.com

Impresión/Impressió:
Ediciones Gráficas Rey, S.L.

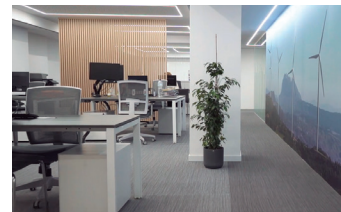
Depósito legal/Dipòsit legal:
B 22049-2014

La reproducció total o parcial d'aquesta publicació només està permesa amb prèvia autorització de l'editor. Aquesta publicació no es responsabiliza de les opinions expressades pels seus col·laboradors o entrevistats



GIB SERVEIS DEL GREMI DE BARCELONA

Més de 100 anys donant servei



ADMINISTRACIÓ

- ◊ **Assessorament i tramitació de la documentació oficial** (RASIC, Certificats de Professionalitat, Certificats de Gasos Fluorats, ...)
- ◊ **Servei de Custòdia de documentació oficial.**
- ◊ **Certificats gremials** d'empresa per l'elaboració de pressupostos.
- ◊ **Subministrament** de Llibres de Manteniment i llibres de Reglaments tècnics.

ASSESSORIA I SERVEIS

- ◊ **Assessorament i Tramitació d'altres de gas** per a nous subministres amb Nedgia, Fenie Energia i Conaif Energia.
- ◊ **Assessorament i Tramitació d'altres de llum** amb E-Distribució, Fenie Energia i Conaif Energia.
- ◊ **Assessorament i Gestió per a la Reclamació d'Expedients amb incidències** davant les Companyies Subministradores.
- ◊ **Assessorament tècnic** (Projectes i Memòries, Legalitzacions..)
- ◊ **Assessorament fiscal, laboral i jurídic** (morositat, intrusisme, ...)
- ◊ **Assessorament, Gestió i Tramitació per a la legalització d'instal·lacions amb TÜV RHEINLAND.**
- ◊ **Junta Arbitral de Consum de Barcelona.** Intervenció en peritatges.
- ◊ **Prevenió de Riscos Laborals i Targeta Professional de la Construcció TPC.**
- ◊ **Protecció de dades, RGPD i LSSI.**
- ◊ **Preus especials en Assegurances de Responsabilitat Civil i altres** (vehicles, botiga, salut, eines, ...)
- ◊ **Web del GremiBCN amb informació actualitzada.** www.gremibcn.cat
- ◊ **Revista "Sac de Notícies".** Edició trimestral amb articles tècnics, entrevistes i notícies destacades del sector.
- ◊ **Newsletter "Sac de Notícies".** Edició quinzenal amb les últimes novetats del sector.
- ◊ **INFORMA.** Circular puntual amb informació considerada d'especial interès per l'associat.
- ◊ **WHATSAPP BUSINESS.** Enviament d'informació important i immediata.
- ◊ **Borsa de Treball.** Gestió d'Ofertes i Demandes.
- ◊ **Representació en la Negociació del Conveni Laboral.**

FORMACIÓ

- ◊ **Cursos per a l'obtenció de Certificats Professionals i carnets oficials.**
- ◊ **Cursos de reciclatge professionals i empresarial. Subvencionats i Bonificats.**
- ◊ **Venda de publicacions professionals.**
- ◊ **Jornades Tècniques, Empresarials i col·loquis.**
- ◊ **Web de l'Escola** www.egibcn.net



ACORDS I AVANTATGES

- ◊ **Descomptes** en Aparcaments a Barcelona (AREA-DUM, fins a 6 hores), Combustible, Recollida de Residus, compra de vehicles industrials, ...
- ◊ **Ajuntament de Barcelona (Barcelona + Sostenible).** 10% de descompte en la taxa de residus anual i obtenció de la Targeta de Residu Zero amb un 50% de descompte en la factura del Punt Verd.
- ◊ **Preus especials en el Servei de Prevenció de Riscos Laborals.**

ALTRES

- ◊ **Assistència a Fires i Congressos nacionals i internacionals.**
- ◊ **Imatge corporativa amb la placa professional d'identificació del Gremi.**

GENEBRE

Serie
Kloe

Feel
the
water



WWW.GENEBRE.ES



HORARIS D'ATENCIÓ I MAILS



Atenció a l'associat

Telèfon 93 453 69 06

☎ 699 69 12 26

Horari de visita:

De Dilluns a Dijous de 8:30 a 17h.

i Divendres de 8:30 a 14 hores

General: info@gremibcn.cat

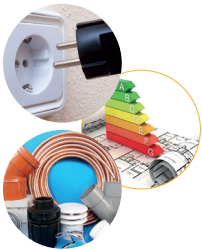
Marta Poveda: administracio@gremibcn.cat

Iván Tomás: gremibcn@gremibcn.cat

Mónica Cuevas: gestio@gremibcn.cat

David Capó: comercial@gremibcn.cat

Daniel Camuñas: tramits2@gremibcn.cat



Consultes Tècniques

Electricitat - Fontaneria

Tèrmiques - Telecomunicacions

Frigoristes - Eficiència energètica

Energies renovables

Telèfon 93 453 69 06

TÈCNIC. Albert Morales

Horari consultes: Dilluns a Dijous de 8:30 a 14 h. / 15 a 17h.

Divendres de 8:30 a 14 hores

Dies presencials a oficina: Dilluns, Dimecres i Dijous.

consultestecnicas@gremibcn.cat



Consultes Gas

Telèfon 93 453 69 06

TÈCNIC. Albert Morales i altres.

consultesgas@gremibcn.cat



Legalització
d'instal·lacions

Telèfon 93 452 16 60

Horari de visita: Dilluns a Dijous de 8:30 a 17h.

Divendres de 8:30 a 14 hores

barcelona@es.tuv.com



Assessoria Jurídica

Telèfon 93 453 69 06

☎ 699 69 12 26

Demanar Cita Prèvia:

gestio@gremibcn.cat



Assessoria Fiscal

Telèfon 93 453 69 06

☎ 699 69 12 26

Demanar Cita Prèvia:

gestio@gremibcn.cat



Assessoria Laboral

Telèfon 93 453 69 06

☎ 699 69 12 26

Demanar Cita Prèvia:

gestio@gremibcn.cat



Correduria

d'Assegurances

Telèfon 93 452 16 64

☎ 618 15 92 20

Horari de visita: Dilluns a Divendres de 9 a 15 hores

seguros@gremibcn.cat · Responsable: Tania Barragán

SEU DEL GREMIBCN: c/ Bruc, 94 baixos 08009 Barcelona

HORARI DE DILLUNS A DIJOURS DE 8.30 A 17 HORES / DIVENDRES DE 8.30 A 14 HORES

APARCA AMB EL GREMIBCN A LA ZONA DE CÀRREGA I DESCÀRREGA SPRO



[spro]

És fàcil. És còmoda.
És metropolitana.

És la nova aplicació
per aparcar a la DUM

Us informem que ja està en marxa la nova aplicació d'estacionament a la zona de càrrega i descarrega de Barcelona SPRO, exclusivament pels vehicles de mercaderies (mixtes de 2 seients).

Si vols gaudir de les següents Condicions Excepcionals:

- 2 hores de 8 a 10h i de 14 a 20 hores
- i fins a 6 permisos especials al mes, que permetran una duració màxima de fins a 6 hores en la franja compresa entre les 14 i les 20 hores

Fes arribar al mail; recepcio@gremibcn.cat la següent documentació:

1. Fitxa tècnica del vehicle
2. Permis de circulació
3. Assegurança del vehicle (pòlissa i rebut vigent)
4. En el cas de ser vehicle de rènting el contracte amb l'empresa.



IMPORTANT

- Es necessari obrir un Compte (Empresa o Personal) a la web de l'Ajuntament de BCN (consulta codi QR).
- En el cas de Flotes de més de 4 vehicles s'haurà de tenir necessàriament un **Compte d'Empresa**
- Els vehicles autoritzats per estacionar a SPRO han de ser amb la Classificació CL 20. vehicles destinats exclusivament al transport de mercaderies (mixtes de 2 seients).

A continuació us copiem el text íntegre de la raó que ens indiquen des de B:SM:

Tal com indica l'Ordenança Fiscal 3.12, que recull les taxes per l'estacionament regulat de vehicles a la via pública de la ciutat de Barcelona i en els senyals verticals situats a les places DUM, l'estacionament en aquestes places està reservat a vehicles destinats exclusivament al transport de mercaderies en operacions de càrrega i descarrega.

Per verificar la categoria a la Direcció General de Trànsit (DGT) ho podeu fer mitjançant alguna de les següents opcions:

- Telèfon: 060
- Web DGT:



Per a qualsevol aclaració al respecte estem a la vostra disposició al telèfon 93 453 69 06.

NOU PROGRAMA PER A LA CONFECCIÓ DE CERTIFICATS

Us informem que disposeu d'un nou Programa per a la confecció dels certificats d'electricitat, gas, aigua i climatització amb IT9.

Podeu sol·licitar més informació al mail: info@gremibcn.cat o al telèfon 93 453 69 06.

App (Android) per a la confecció del BRIE des del mòbil i/o tablet

BRIE9 - Butlletins de Reconeixement

SUIT9

PACK DE PROGRAMES PER A LA CONFECCIÓ DE BUTLLETINS, CERTIFICATS I MEMÒRIES D'ELECTRICITAT, AIGUA, GAS I CLIMATITZACIÓ

CARACTERÍSTIQUES:

- Multiusuari
- Multiempresa
- Possibilitat de treballar en xarxa (SERVIDOR)
- Possibilitat de treballar des del mòbil (Dropbox, Google Drive, Escritori Remot...)
- Una sola icona a l'escriptori (SUIT9)
- Tots ells comparteixen la base de dades de clients i tècnics
- Treballen d'una forma similar i tenen el mateix aspecte
- Imprimeixen tota la documentació oficial d'Iniciativa

Demanda i manual a www.it9.cat

Informàtics al servei de l'instal·lador!

93 769 13 12
it9@it9.cat
www.it9.cat

GIB **SOFTWARE-IT9** **GIB**

AQA9

CONFECCIÓ DE BUTLLETINS OFICIALS INTERIORS D'AIGUA

- Instal·lació Interior
- Esquema Exterior

GAS9

CONFECCIÓ DELS CERTIFICATS D'INSTAL·LACIÓ DE GAS

- Instal·lació Individual i Comuna
- Instal·lació Escomesa Interior
- Certificat Revisió Periòdica i Posada en Marxa
- Informe Anomalies Instal·lació Receptora i Comuna
- Justificant Correcció Anomalies NEDGIA
- Altres repositoris

CLIMA9

CONFECCIÓ DE LES MEMÒRIES TÈCNICIS OFICIALS DE LES INSTAL·LACIONS TÈRMIOQUES EN ELS EDIFICIS (ITE)

- Certificat ITE
- Memòria Tècnica ITE (5 kw ≤ P ≤ 70 kw)
- Manteniment ITE
- Certificats d'instal·lacions Petrolíferes

BT9

CONFECCIÓ DE LA MEMÒRIA TÈCNICA DE DISSENY DE BAJA TENSIÓ I CàLCUL DE LA CÀRREGA TOTAL DE LA LÍNIA D'ENLLAÇ (LGA)

- Esquema Unifilar
- Memòria Tècnica
- Certificats d'instal·lació:
 - ELEC-1: GIE
 - ELEC-11: Instal·lacions Generadores
 - ELEC-12: Fires i Estands
- Butlletí de Reconeixement
- Declaració Responsable
- Contracte de Manteniment
- Plànol de l'Emplaçament
- Línia General d'Alimentació (LGA)

LLICÈNCIES ANUALS

Programa BT9 (pack elèctric)	120 €
Pack SuT9 (tots els programes)	155 €
Treballar en xarxa (SERVIDOR)	50 €



CELEBRA SU JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS 2024, DEMOSTRANDO SU SOLIDEZ EN EL SECTOR



Fenie Energía, comercializadora independiente líder en España, ha celebrado recientemente en su sede madrileña su **Junta General de Accionistas**, que por tercer año consecutivo se ha celebrado en formato híbrido. Tras años complejos en el sector, con un escenario muy inestable en materia regulatoria y de precios, la Compañía se ha focalizado durante 2023 en la consolidación de su negocio y en la diversificación de la cartera de productos y servicios puestos al servicio de los clientes, lo que le permitirá afrontar los próximos ejercicios con la fuerza y perseverancia necesarias para continuar liderando el sector.

La **Compañía de los Instaladores**, como le gusta denominarse a Fenie Energía, **cierra 2023 con unas buenas cifras** que refuerzan su senda de estabilidad y consolidación: un resultado neto de **5 millones de euros**, un EBITDA de **13,1 millones** y una cifra de negocio de **544,6 millones**.

La **posición de liquidez y solvencia de la Compañía arroja una evolución muy notable**, mostrando una deuda financiera neta con las entidades bancarias de -8 millones (tesorería de 28 millones superior a la deuda bruta de 20 millones) respecto al cierre de 2022, que se situaba en 31 millones. Todo ello, gracias a la buena gestión de riesgos y liquidez de la Compañía, que cuenta con un amplio y diversificado portfolio de entidades financieras colaboradoras que mantienen un nivel de recursos financieros suficientes para hacer frente al nuevo Plan Estratégico 2024-

2026 y a las posibles volatilidades del precio de la electricidad.

Además, la Junta General de Accionistas ha aprobado la distribución de un dividendo de 921.500 euros brutos entre sus más de 3.000 accionistas, la mayoría empresas instaladoras.

En palabras de **Paula Román, directora general de Fenie Energía**, “nuestro proyecto de empresa está más fortalecido que nunca. Es el momento de mirar hacia el futuro que se abre ante nosotros, en el que seguiremos haciendo crecer nuestra Compañía, creando valor para nuestros Agentes, Accionistas, Clientes y Empleados, y promoviendo el desarrollo sostenible”.

Por su parte, **Jaume Fornés, presidente de Fenie Energía**, hizo hincapié durante su intervención en la importancia de continuar afrontando el gran reto de la transición energética: “Nuestras actuaciones deben ir dirigidas a lograr un modelo energético más limpio y sostenible, en el que la electrificación se impone como la vía más eficiente para descarbonizar la sociedad y la economía al ritmo que requiere nuestro planeta”.

COMPROMETIDOS CON EL ENTORNO: MEMORIA DE SOSTENIBILIDAD 2023

Fenie Energía lleva desde su origen dedicando sus esfuerzos a mitigar el impacto que sus acciones tienen en el medioambiente y tiene implícito en su ADN el compromiso con el entorno y la sociedad. Este desempeño de la empresa ha quedado plasmado en su primera **Memoria de Sostenibilidad** que en esta Junta General ha presentado también a sus accionistas.

Además, la Compañía, que se ensalzó como la primera comercializadora energética en **lanzar un programa de pagarés verdes en el MARF**, lo ha renovado en este ejercicio y ha medido y **compensado su huella de carbono logrando la neutralidad**. •

¿QUIERES FORMAR PARTE DEL EQUIPO Y CONOCER LAS VENTAJAS DE SER ASESOR ENERGÉTICO DE FENIE ENERGIA?

Envía un mail a gremibcn@gremibcn.cat o llama al 93 453 69 06 e informate de como puedes formar parte de este gran equipo. ¡TE ESPERAMOS!

LA EXPERIENCIA

EL ASESORAMIENTO

LA EXCELENCIA

LAS MARCAS

Instalador profesional, lo tenemos
TODO para ti y lo puedes ver en:



EFINTEC
Exposició i Fòrum
de les Empreses Instal·ladors
i Noves Tecnologies

Stand n° C10

ABC

Connectant amb tu

Te lo vamos a contar **TODO** en la feria o en
cualquiera de nuestros 36 puntos de venta



TARGETES PROFESSIONALS PER ESTACIONAMENT AREA VERDA PARQUÍMETRES + APARCAMENTS B:SM



♦ QUÈ SÓN LES TARGETES PROFESSIONALS PER ESTACIONAMENT?

Són unes targetes físiques, amb el seu corresponent registre digital i codi QR, que proporcionen unes condicions d'estacionament especials als seus posseïdors.

El GremiBCN és qui actua com a dipositori de les targetes i les assigna a l'associat que les compra.

♦ ON I COM ES PODEN UTILITZAR?

Són de doble ús. Es poden fer servir per una banda als parquímetres de Barcelona per estacionar a l'Àrea Verda (es descomptarà el cost de l'estacionament del saldo de la targeta) i per una altra banda a la Xarxa d'Aparcaments B:SM, on s'aplicarà el descompte en el caixer automàtic de l'aparcament per mitjà de la lectura de la banda magnètica, però s'ha de pagar amb una targeta normal de pagament o en efectiu.

El saldo inicial es de 50 €, el saldo disponible queda reflectit en el registre digital de la targeta i es pot consultar al GremiBCN.

MÉS INFORMACIÓ AL
TEL. 93 453 69 06



La targeta té caducitat?

En el cas de l'aparcament a l'Àrea Verda ♦ **NO**, té validesa fins que s'esgoti el saldo.

En el cas dels parquings B:SM ♦ **SI**, caducarà a l'any del seu primer ús.

♦ BENEFICIS

- Tarifa d'estacionament en Àrea Verda: **2'50 €/h. o preu marcat per l'etiqueta ambiental del vehicle.**
- **Descompte del 25% sobre tarifa vigent per pagament en minuts** a la Xarxa d'aparcaments B:SM.

Ampliació del termini de vigència corresponent als ajuts MOVES III

Us informem en relació amb que l'ICAEN ha ampliat el termini de vigència per tramitar les diferents sol·licituds d'ajudes vinculades al Programa MOVES III fins el 31 de desembre de 2024. A continuació, es mostra un recordatori de les novetats relacionades amb el present programa d'ajuts:

♦ **REDUCCIÓ DE L'AJUT PER LA INFRASTRUCTURA DE RECÀRREGA:** L'ajut s'ha reduït del 30% al 20% per a empreses i administracions públiques amb activitat econòmica.

Les PIMES es poden acollir al reglament de mínims per evitar aquesta reducció.

♦ **AJUTS PER LA INSTAL·LACIÓ DE PUNTS DE RECÀRREGA:** Els ajuts per a instal·lar punts de recàrrega en aparcaments comunitaris en blocs d'edificis oscil·len entre el 70% i el 80% de la inversió.

Els ajuts varien entre 1.100 euros (motos) i 9.000 euros (furgonetes amb desballestament d'un altre vehicle).

Per als turismes amb més de 90 km d'autonomia, l'ajut és de 4.500 euros, i puja fins a 7.000 euros si s'acredita el desballestament d'un vehicle vell.



Us adjuntem la informació i els documents resum sobre el MOVES III, en el següent codi QR:



ASESORIA FISCAL INFORMA

► L'EMPRESA POT RECUPERAR L'IVA DELS IMPAGATS

Si un client deixa de pagar-li a una empresa una factura, **transcorregut un any des de la meritació de l'operació podrà realitzar els tràmits de recuperació de l'IVA repercutit** (si la vostra empresa factura menys de 6.010.121,04 euros anuals, només haurà d'esperar sis mesos per iniciar aquests tràmits). En tots dos casos tindrà sis mesos per fer-los.

Això no obstant, si abans que finalitzin aquests terminis el client es declara en concurs, haurà d'anticipar els tràmits de recuperació de l'IVA:

- Haurà d'emetre la factura rectificativa en el termini de tres mesos des de la publicació al BOE de la interlocutòria de concurs i remetre-la al deutor (amb còpia a l'administrador concursal).

- Disposarà d'un mes des de l'emissió de la factura rectificativa per comunicar a Hisenda –mitjançant el formulari específic que apareix a la Seu Electrònica– que ha fet aquesta rectificació.

En aquest sentit, l'administrador concursal ha de comunicar a tots els creditors la publicació de la interlocutòria de concurs. No obstant això, es podria endarrerir en aquest tràmit, amb el risc que la seva empresa no pugui fer a temps la rectificació). Vegeu com reduir aquest risc:

- Si sospiteu que un client caurà en concurs, consulteu periòdicament el Tauló Edictal Judicial Únic del BOE (apartat d'edictes Judicials”), en què es publiquen els anuncis de concursos de creditors.

A la següent web (codi QR) també es pot comprovar si un deutor està en concurs (encara que a la pràctica la informació triga una mica més a aparèixer que al BOE).



► DEDUCCIONS PER OBRES DE MILLORA D'EFICIÈNCIA ENERGÈTICA EN HABITATGES

Us informem de l'actualització del quadre-resum de les possibles deduccions per obres de millora d'eficiència energètica tal i com s'estableix a l'Agència Tributària:

Diferències	Deducció per obres de millora que redueixin la demanda de calefacció i refrigeració (1)	Deducció per obres de millora que redueixin el consum d'energia primària no renovable (2)	Deducció per obres de rehabilitació energètica d'edificis (3)
Tipus d'habitatge (en propietat)	- Habitual - Llogada com a habitatge o en expectativa sempre que es llogui abans 31/12/2025 - Excloses: segones residències, habitatges turístics, part afecta a activitat econòmica, places de garatge, trasters, jardins, piscines, instal·lacions esportives i elements anàlegs.	- Habitual - Llogada com a habitatge o en expectativa sempre que es llogui abans 31/12/2025 - Excloses: segones residències, habitatges turístics, part afecta a activitat econòmica, places de garatge, trasters, jardins, piscines, instal·lacions esportives i elements anàlegs.	- Tota mena d'habitatges en propietat, llevat dels habitatges afectes a activitats econòmiques. S'assimilen als habitatges les places de garatge i trasters adquirits conjuntament.
Termini per fer les obres i abonar-les	Des de 06/10/2021 fins a 31/12/2024	Des de 06/10/2021 fins a 31/12/2024	Des de 06/10/2021 fins a 31/12/2025
Període impositiu en què es pot practicar la deducció	En el període impositiu en què s'expedeixi el certificat d'eficiència energètica . Si es satisfan quantitats abans de la seva expedició s'han d'incloure totes en el període en què es practiqui la deducció. El certificat de després de les obres, ha de ser expedit abans de 01/01/2025.	En el període impositiu en què s'expedeixi el certificat d'eficiència energètica . Si es satisfan quantitats abans de la seva expedició s'han d'incloure totes en el període en què es practiqui la deducció. El certificat de després de les obres, ha de ser expedit abans de 01/01/2025.	La deducció es practicarà en els períodes impositius 2021, 2022, 2023, 2024 i 2025 , en relació amb les quantitats satisfetes en cadascun d'ells, sempre que s'hagi expedit, abans de la finalització del període impositiu en què es practicarà la deducció, el certificat d'eficiència energètica . El certificat expedit després de les obres ha de ser expedit abans de 01/01/2026.
Certificat eficiència energètica	Reducció d'almenys un 7% la suma dels indicadors de demanda de calefacció i refrigeració (certificat d'eficiència energètica de l'habitatge posterior a les obres respecte de l'anterior)	Reducció d'almenys un 30% l'indicador de consum d'energia primària no renovable o obtenir una qualificació energètica "A" o "B" (certificat d'eficiència energètica de l'habitatge posterior a les obres respecte de l'anterior)	Reducció d'almenys un 30% l'indicador de consum d'energia primària no renovable o obtenir una qualificació energètica "A" o "B" (certificat d'eficiència energètica edifici posterior a les obres respecte de l'anterior)
Percentatge de deducció	20%	40%	60%
Base de deducció	Les quantitats satisfetes per la realització de les obres que es paguin per qualsevol mitjà exclosos els lliuraments de diners de curs legal. No s'inclouen en les quantitats esmentades els costos relatius a la instal·lació o substitució d'equips que utilitzin combustibles d'origen fòssil.	Les quantitats satisfetes per la realització de les obres que es paguin per qualsevol mitjà exclosos els lliuraments de diners de curs legal. No s'inclouen en les quantitats esmentades els costos relatius a la instal·lació o substitució d'equips que utilitzin combustibles d'origen fòssil.	Les quantitats satisfetes per la realització de les obres que es paguin per qualsevol mitjà exclosos els lliuraments de diners de curs legal. No s'inclouen en les quantitats esmentades els costos relatius a la instal·lació o substitució d'equips que utilitzin combustibles d'origen fòssil.



ASESORIA FISCAL INFORMA

Diferències	Deducció per obres de millora que redueixin la demanda de calefacció i refrigeració (1)	Deducció per obres de millora que redueixin el consum d'energia primària no renovable (2)	Deducció per obres de rehabilitació energètica d'edificis (3)
	Es descomptarà de la base les subvencions concebudes.	Es descomptarà de la base les subvencions concebudes.	Per a obres realitzades per les comunitats de propietaris. La base serà el resultat d'aplicar a les quantitats satisfetes per la comunitat el coeficient de participació que el contribuïent hi tingui. Es descomptarà de la base les subvencions concebudes.
Base anual màxima per declaració	5.000€	7.500€	5.000€
Límit màxim plurianual (base acumulada)	No	No	15.000€
Romanent pels exercicis següents	No	No	Les quantitats satisfetes no deduïdes per excedir de la base màxima anual de deducció podran deduir-se, amb el mateix límit, en els quatre exercicis següents , sense que en cap cas la base acumulada de la deducció pugui excedir de 15.000 euros.

A continuació, disposeu del codi QR de l'enllaç corresponent a la seu electrònica de l'agència tributària:



Us recordem que disposeu del **SERVEI D'ASSESSORAMENT FISCAL** al telèfon 93 453 69 06 o al e-correu gestio@gremibcn.cat

TRASPASO ZONA VARIAS (GRÀCIA, ENSANCHE DERECHO)

Se traspasa por jubilación empresa en pleno funcionamiento con más de 35 años de antigüedad.

Dedicada a instalaciones, reparaciones y reformas de electricidad, fontanería, gas, calefacción y otros.

La empresa cuenta con dos puntos de negocio en diferentes zonas del centro Barcelona con alquiler mensual en Gracia, Eixample Dret, clientes consolidados como comunidades de propietarios y administradores;

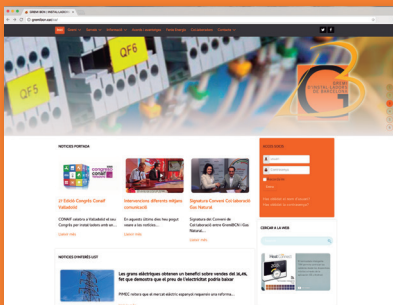
- 1) Local de atención al cliente, ventas y almacén de 90 m².
- 2) Local de atención al cliente, ventas y almacén de 60 m².

MÁS INFO >

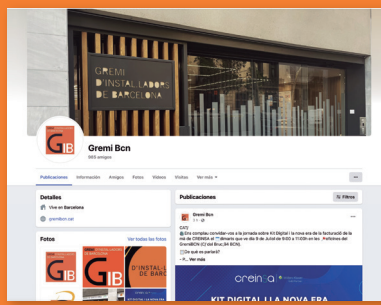
ASUNTO: Traspaso negocio Zona VARIAS

INTERESADOS: Contactar con el GremiBCN y preguntar por Mónica Cuevas al mail gestio@gremibcn.cat o al teléfono 93 453 69 06 INDICAR EL ASUNTO PARA MÁS INFORMACIÓN

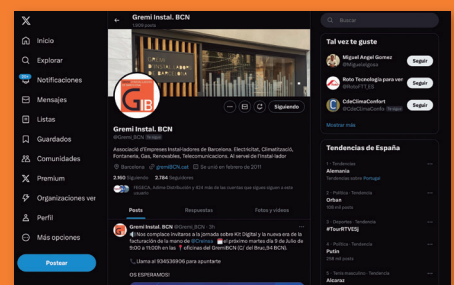
> VISITA LA NOSTRE WEBSITE I SEGUEIX-NOS A LES XARXES SOCIALS <



> www.gremibcn.cat



> www.facebook.com/GremiBcn



> www.x.com/gremi_bcn

AEROTÈRMIA BAXI



CADA PAS AMB TU.

NOVA GAMMA DE BOMBES DE CALOR PLATINUM BC IR32



Perquè quan instal·les una aerotèrmia BAXI, estem amb tu des del principi. Des del càlcul de la instal·lació fins a la posada en marxa, i sempre amb el nostre suport tècnic. I a més, **si vols aprendre més, pots venir als nostres centres de formació.**

BAXI
CLIMATITZACIÓ



¿QUIERES COMERCIALIZAR LUZ, GAS Y AUTOCONSUMO? ÚNETE A CONAIF ENERGÍA, NUESTRA ENERGÍA

Seguimos creciendo, ya tenemos miles de contratos en marcha y cientos de instaladores que ya son Agentes de Conaif Energía

Conaif Energía, la energía de los instaladores de Conaif

¿Aún no conoces Conaif Energía? Es una marca propia con la que tú, instalador, podrás completar el servicio que les das a tus clientes, con asesoramiento personalizado, tarifas de luz, gas y autoconsumo que se adaptan a sus necesidades y les proporcionan un gran ahorro.

NO TE QUEDES ATRÁS Y ÚNETE A CONAIF ENERGÍA, NUESTRA ENERGÍA



LLAMA AL 93 453 69 06 O ENVIA UN MAIL A: gestio@gremibcn.cat E INFÓRMATE DE COMO PUEDES FORMAR PARTE DE ESTE GRAN EQUIPO. ¡TE ESPERAMOS!

Te presentamos a continuación el FLYER digital que los agentes de Conaif Energía pueden hacer llegar a sus clientes por medios digitales o analógicos para informarles de que eres su AGENTE DE CONFIANZA y al que se puede añadir vuestro logotipo y datos de la empresa.

OS ANIMAMOS A FORMAR PARTE DEL COLECTIVO DE LOS INSTALADORES AUTORIZADOS

¿QUIERES SER EMPRESA COLABORADORA DEL GREMIBCN Y LA ESCOLA GREMIAL?

En este cuadro encontrarás todas las ventajas de ser Empresa Colaboradora del GremiBCN y de la Escola Gremial.

SERVICIO	COLABORACIÓN GREMI 900 € + IVA	COLABORACIÓN ESCOLA 1.280€ + IVA	COLABORACIÓN PREMIUM 1.870 € + IVA
Logotipo en el Panel de Colaboradores	Logotipo en el Panel de Colaboradores en la sede del GremiBCN	Logotipo en el Panel de Colaboradores en la sede de la Escola	Logotipo en el Panel de Colaboradores en las sedes de la Escola y del GremiBCN
Propaganda física	Posibilidad de promoción directa en las oficinas del GremiBCN	Posibilidad de promoción directa en las oficinas de la Escola	Posibilidad de promoción directa en las oficinas del GremiBCN y la Escola.
Logotipo en web y enlace a la web de la empresa	Incluido en la web del GremiBCN en el apartado de Colaboradores	Incluido en la web de la Escola en el apartado de Colaboradores	Inclusión en las webs del GremiBCN y de la Escola
Banner en la newsletter mensual Sac de Notícies	no incluido	no incluido	Incluido banner C anual de 300x80 píxels
Inclusión de noticias y novedades de productos en la sección Colaboradores del Sac de Notícies	Incluido	Incluido	Incluido
Mailings anuales	2	No incluido	4
Jornadas técnicas en la Escola anuales	1	4	Ilimitadas según disponibilidad del Centro.
Acceso a contenidos y normativa técnica del sector	Incluido	Incluido	Incluido
Visibilidad en Facebook y Twitter	Incluido	Incluido	Incluido
Patrocinio Aula	No incluido	Según presupuesto	Según presupuesto
Anuncio publicitario en la Revista trimestral Sac de Notícies	Precio tarifa	Precio tarifa	Descuento de 10% sobre tarifa

Para más información estamos a su disposición en el teléfono 93 453 69 06 o en el email: marketing@gremibcn.cat (At. Iván Tomas)

VEHICLES ELÈCTRICS MATRICULATS A CATALUNYA



Us informem de les últimes dades sobre el creixement del parc de vehicles elèctrics a Catalunya. Segons les xifres publicades per l'Institut Català d'Energia (ICAEN), Catalunya ja compta amb 82.494 vehicles elèctrics circulant per les seves carreteres. L'any 2023 es va tancar amb 20.412 noves matriculacions.

Tot i que el 2023 ha estat l'any amb més matriculacions de vehicles elèctrics i híbrids endollables, la seva quota de mercat va disminuir lleugerament respecte a l'any anterior. Els vehicles elèctrics es van situar en un 6,17% del mercat, mentre que els híbrids endollables van assolir el 3,99%.

A continuació es mostra el total de matriculacions segons la tipologia de vehicle:

- ◆ **ELÈCTRICS: 57.156 UNITATS**
- ◆ **HÍBRIDS ENDOLLABLES AMB BENZINA: 24.666 UNITATS**
- ◆ **HÍBRIDS ENDOLLABLES AMB GASOIL: 663 UNITATS.**

Podeu trobar més informació detallada, incloent la distribució per tipologia de vehicle i tecnologia (elèctric pur o híbrid), mitjançant les dades obertes que l'ICAEN ha posat a disposició al codi QR: ICAEN - Dades obertes sobre matriculacions de vehicles elèctrics.

Aquestes xifres mostren l'avanç cap a una mobilitat més sostenible, i resalten el paper clau que el nostre sector juga en aquest procés. •

La eHome que estabais esperando.

NEW

eHome 5

Equipo de recarga VE para tu hogar

- ☰ Integración fotovoltaica y tres modos de carga
- ⚡ Carga más segura gracias a la protección eléctrica integrada
- 📱 App para autenticar, gestionar y supervisar sesiones de carga
- ⚖️ Control del consumo y ajuste de la demanda para evitar apagones.





ASESORIA LABORAL INFORMA

► OBLIGACIONS LABORALS A LES EMPRESES EL 2024

Us informem d'una sèrie d'obligacions laborals per a les empreses, que es recullen a l'anomenat COMPLIANCE LABORAL, que són de compliment obligat i el seu incompliment deriva en sancions administratives de la Inspecció de Treball.

1. Obligacions laborals per a totes les empreses

> REGISTRE HORARI I CONTROL DE LA JORNADA

D'acord amb el que estableixen els articles 34.9 i 12.4 del RD Legislatiu 2/2015, de 23 d'octubre, que aprova el text refós de la Llei de l'Estatut dels treballadors, les empreses tenen l'obligació d'assegurar el registre horari de la jornada de plantilla.

Les sancions per no comptar amb Registre Horari a l'empresa van des de 751 a 225.018 euros.

Quant a la implantació i la vigència de la mateixa, s'ha de renovar anualment.

1.1 Registre Retributiu o Salarial

Segons el RD 902/2020, del 13 d'octubre, totes les empreses han de comptar amb un registre salarial per identificar possibles disparitats salarials entre ambdós gèneres.

Les sancions per no comptar amb registre retributiu a l'empresa, igual que en el cas anterior, van des de 751 euros a 225.018 euros.

La vigència del registre s'ha de renovar anualment.

1.2 Protocol d'assetjament a l'empresa

Totes les empreses, sense importar-ne la mida, han d'implementar un protocol d'assetjament, per tal de prevenir i eliminar conductes d'assetjament moral, sexual i per raó de sexe.

Les sancions per no comptar amb Protocol d'assetjament a l'empresa van des de 7.501 a 225.018 euros.

Compte amb vigència permanent, per la qual cosa únicament haurà de desenvolupar-se i implantar-se una vegada.

1.3 Pla de Prevenció de Riscos Laborals

Les empreses tenen la responsabilitat de garantir la seguretat laboral dels seus empleats, incorporant mesures preventives i adoptant les accions necessàries per mantenir un entorn laboral sense riscos ni accidents.

1.4 Formació a l'empresa

Les empreses que compten amb empleats a càrrec seu tenen assignat un crèdit formatiu anual, determinat per les cotitzacions a la SS de l'any anterior, amb un mínim de 420€ a l'any.

1.5 Assegurança de conveni col·lectiu obligatori

Una altra de les obligacions laborals que afecten totes les empreses és l'assegurança de conveni col·lectiu. Aquesta assegurança ofereix cobertura als accidents que un treballador pugui experimentar durant l'exercici de les seves funcions laborals. En cas de mort o invalidesa com a resultat d'un accident, la companyia asseguradora ha d'atorgar una compensació al treballador.

1.6 Calendari laboral anual

Segons estableix l'Estatut dels Treballadors, les empreses estan obligades a elaborar un calendari laboral anual i exposar-lo a un lloc visible del centre de treball. Aquest inclourà els dies laborals i els dies festius.

1.7 Acord de teletreball

El Govern obliga a signar un acord de teletreball a totes les companyies que vulguin impulsar el treball a distància totalment o parcialment. En cas que no se signi l'acord, podria implicar multes d'entre 7.500 i 225.000 euros.

2. Obligacions laborals per a empreses de més de 50 treballadors en plantilla

2.1 Pla d'igualtat a l'empresa

Des del març del 2022, totes les empreses amb 50 o més empleats estan obligades a implementar un Pla d'igualtat i registrar-lo públicament.

Les sancions per no comptar amb un pla d'igualtat a l'empresa varien des de 751 euros fins a 225.018 euros.

La vigència és permanent, revisable cada 4 anys.

2.2 Auditoria Retributiva

L'Auditoria Retributiva consisteix en una anàlisi del sistema salarial de l'empresa per obtenir la informació necessària per comprovar si el sistema retributiu de l'organització, de manera transversal i completa, compleix el principi d'igualtat entre dones i homes en matèria retributiva.

Un incompliment formal de les obligacions respecte a la Igualtat Retributiva, pot ser considerat com una infracció lleu, greu o molt greu de les relacions laborals, segons es recull a la LISOS (Llei sobre Infraccions i Sancions a l'Ordre Social), en funció de la gravetat dels fets. **Les sancions per no comptar amb l'auditoria retributiva** a l'empresa varien des de 751 fins a 225.018 euros.

La vigència és permanent, revisable cada 4 anys.

2.3 Protocol d'assetjament LGTBI

Des de l'1 de març del 2024, les empreses de més de 50 treballadors hauran de comptar amb un Pla LGTBI,

ASESORIA LABORAL INFORMA

que inclourà un conjunt de mesures i recursos per assolir la igualtat real i efectiva de les persones LGTBI, erradicant situacions de discriminació.

Les sancions per no comptar amb un protocol d'assestament del col·lectiu LGTBI varien des de 200 euros fins a 150.000 euros.

La seva vigència és permanent, per la qual cosa només s'haurà de desenvolupar i implantar una vegada.

2.4 Canal de Denúncies

Les empreses de més de 50 empleats han de comptar amb un Canal de Denúncies que proporcioni al personal un mitjà segur i confidencial per informar sobre frau, abusos o qualsevol comportament contrari a l'ètica a l'àmbit laboral.

Les sancions per no comptar amb un canal de denúncies varien des de 100.000 fins a 1.000.000 euros.

La seva vigència és permanent, per la qual cosa només s'haurà de desenvolupar i implantar una vegada.

2.5 Protocol de desconexió digital

Un protocol de desconexió digital és un document on es recullen la política interna i les mesures preses per l'empresa per garantir el dret a la desconexió digital de tots els seus empleats (presencials, a distància, a jornada completa, a jornada parcial, inclosos directius).

Les sancions per no comptar amb un protocol de desconexió digital varien des de 751 fins a 7.500 euros. Tot i això, poden arribar fins als 984.000 euros per falta de mesures preventives

La seva vigència és permanent, per la qual cosa només s'haurà de desenvolupar i implantar una vegada.

2.6 Quota de reserva de llocs de treball per a persones amb discapacitat

Les empreses amb una plantilla de 50 o més empleats tenen la responsabilitat de garantir que almenys el 2% del personal tingui el certificat de discapacitat, amb un nivell de discapacitat igual o superior al 33%.

➤ DEDUÏBILITAT DE LES RETRIBUCIONS D'ADMINISTRADORS A L'IMPOST SOBRE SOCIETATS SENSE ESTAR EN ESTATUTS SOCIALS

El passat 1 de maig de 2024 es va aprovar l'Ordre **ISM/386/2024**, de 29 d'abril, per la qual es regula la subscripció de conveni especial amb la Seguretat Social a efectes del còmput de la cotització pels períodes de pràctiques formatives i de pràctiques acadèmiques externes regulades en la disposició addicional cinquanta-dosena del text refós de la Llei General de la

Seguretat Social, aprovat pel **Reial Decret Legislatiu 8/2015**, de 30 d'octubre, realitzades amb anterioritat a la data d'entrada en vigor.

Aquesta ordre té per objecte establir les condicions, el termini i les normes de procediment per realitzar la subscripció del conveni especial a l'efecte de poder computar la cotització pels períodes de pràctiques formatives i de pràctiques acadèmiques externes, permetent la recuperació de períodes de pràctiques com anys cotitzats.

Aquesta mesura beneficia antics alumnes universitaris, de formació professional i d'ensenyaments artístics i esportius.

L'àmbit d'aplicació d'aquesta ordre s'estén a pràctiques no remunerades realitzades abans de l'1 de gener del 2024, i pràctiques remunerades realitzades abans de l'1 de novembre del 2011.

Els sol·licitants podran subscriure el conveni especial per una única vegada, i els permetrà recuperar fins a un màxim de 1.825 dies de cotització.

És important destacar que els pensionistes de jubilació o incapacitat permanent de la Seguretat Social no podran subscriure aquest conveni, llevat de casos específics permesos per la normativa.

Per a la subscripció del conveni especial serà necessari acreditar per part del sol·licitant la realització de les pràctiques formatives o les pràctiques acadèmiques externes mitjançant certificació expedida per la universitat o el centre educatiu

en què es van cursar els respectius estudis, en què haurà de constar si les pràctiques van ser remunerades o no i el període de durada de les pràctiques realitzades, amb indicació expressa del nombre de dies en què s'han dut a terme.

La subscripció del conveni especial s'haurà de sol·licitar dins el termini de dos anys, comptadors des de la data d'entrada en vigor d'aquesta ordre.

Els directors de les administracions de la Seguretat Social seran els responsables de resoldre les sol·licituds d'aquest conveni especial, havent de notificar la resolució en un termini màxim de sis mesos. En cas de no rebre resposta en aquest termini, la sol·licitud s'entendrà estimada per silenci administratiu.

L'ingrés de la cotització que correspongui per aquest conveni especial es pot fer, a elecció del sol·licitant, mitjançant un pagament únic o mitjançant un pagament fraccionat en un nombre màxim de mensualitats igual al d'aquelles per les quals s'hagi formalitzat el conveni.



ASESORIA LABORAL INFORMA

En tots dos casos, l'ingrés s'ha de fer a través del sistema de domiciliació en compte, obert en una entitat financera autoritzada per actuar com a oficina recaptadora de la Seguretat Social.

El conveni especial tindrà efectes a partir del mes següent a la subscripció, en què s'abonarà la totalitat de l'import o el primer pagament. La cotització pels períodes de pràctiques reconeguts en aquest conveni especial cobrirà les prestacions de jubilació, incapacitat permanent, mort i supervivència per contingències comunes.

➤ **GUIA EVITEM ELS ACCIDENTS LABORALS PER CAIGUDA D'ALTURA**



Les caigudes d'altura, i especialment les caigudes des de les cobertes dels edificis (teulades, celoberts i terrats), són una de les principals causes d'accidents de treball greus i mortals que tenen lloc a Catalunya.

És essencial que tots els agents que participen en aquestes intervencions prenguin consciència d'aquest fet, des de la iniciativa de dur-la a terme fins a la seva realització.

Per aquest motiu us informem que teniu a la vostra disposició en les nostres oficines la **Guia per a Persones treballadores, per evitar els accidents laborals per caiguda d'altura**.

A continuació podeu descarregar en format digital aquesta guia i també les altres dirigides a: persones titulars i usuàries de l'edifici, empreses i persones treballadores autònomes, i persones treballadores.



GUIA PER A PERSONES TITULARS I USUÀRIES DELS EDIFICIS



GUIA PER A EMPRESES I PERSONES TREBALLADORES AUTÒNOMES



GUIA PER A PERSONES TREBALLADORES

Us recordem que disposeu del **SERVEI D'ASSESSORAMENT LABORAL** al telèfon 93 453 69 06 o al e-correu gestio@gremibcn.cat

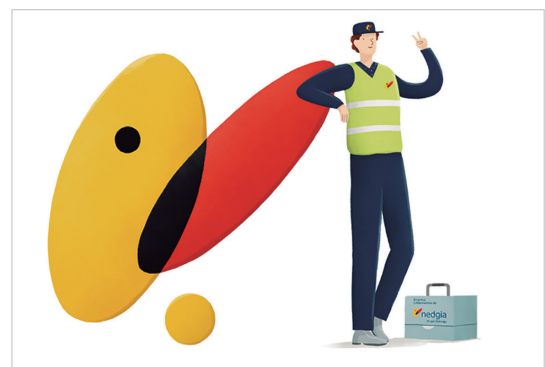


TRAMITA LES TEVES ALTES DE GAS AMB EL GREMIBCN I LA OFERTA PÚBLICA I OBTÉ IMPORTANTS BONIFICACIONS

Us recordem que el GremiBCN, Fegicat i Nedgia han signat un Acord de Col·laboració amb l'objectiu de promoure les altes de gas per a nous subministres entre els instal·ladors i que aquestes siguin tramitades pel propi gremi, el que suposarà un increment en l'aportació que rep l'empresa instal·ladora.

Per a les altes de gas de Mercat SV s'apliquen les bonificacions de la Oferta Pública de Nedgia (noves o que faci més de 3 anys que no tenen servei).

Us animem a portar les vostres altes de gas al GremiBCN i us ajudem a gestionar-les amb la distribuïdora Nedgia.



DEMANA MÉS INFORMACIÓ I PREUS DEL SERVEI al telèfon 93 453 69 06 (Mònica Cuevas) o al mail gestio@gremibcn.cat

GREMI D'INSTAL·LADORS
DE BARCELONA

GIB

SEGURO DE ACCIDENTES CONVENIO COLECTIVO PARA ASOCIADOS A GREMI BCN

Seguro de CONTRATACIÓN OBLIGATORIA

Seguro para los trabajadores de **contratación obligatoria** según el **Convenio de Industrias Siderometalúrgicas de la provincia de Barcelona**.

Condiciones exclusivas

Condiciones exclusivas para asociados a GREMI BCN.
Las condiciones más competitivas del sector.

Ventajas para autónomos

Posibilidad de asegurar al profesional autónomo en las mismas condiciones que los empleados.

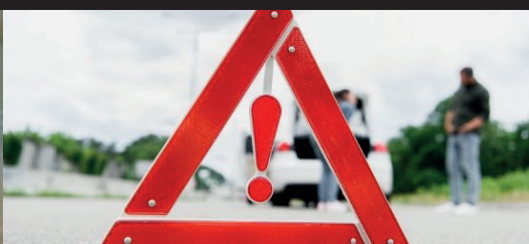
Evite sanciones

No tener contratada esta póliza puede ser considerado por la Inspección de Trabajo como una **falta muy grave con sanciones hasta 187.000€**.

Coberturas

Muerte por accidente laboral	33.315,80 €
Muerte por enfermedad profesional	33.315,80 €
Invalidez permanente por accidente laboral	26.182,05 €
Gran invalidez por accidente laboral	37.519,50 €
Invalidez permanente absoluta por enfermedad profesional	26.182,05 €
Gran invalidez por enfermedad profesional	37.519,50 €

Prima por empleado / año = 8,70€



GREMI BCN
C/ BRUC, 94, BAIXOS
08009 BARCELONA



Tania Barragán
Departament Assegurances



934536906



seguros@gremibcn.cat

LA CORREDURÍA DE SEGUROS DEL INSTALADOR

Seguros contratados a través de CSM correduría de seguros, inscrita en la D.G.S. nº j-0148, con seguros de R.C. y Caución según legislación vigente



RED.ES MODIFICA LES BASES I AMPLIA L'AJUDA PER AL SEGMENT III DEL KIT DIGITAL



Red.es (entitat adscrita al Ministeri per a la Transformació Digital i de la Funció Pública a través de la Secretaria d'Estat de Digitalització i Intel·ligència Artificial) ha anunciat la modificació de l'Ordre ETD/1498/2021, de 29 de desembre, per la que s'aproven les bases reguladores de la concessió d'ajudes del programa **Kit Digital**, per a la digitalització de mitjanes, petites empreses, microempreses i autònoms, en el marc de l'Agenda Espanya Digital 2026, el Pla de Digitalització PIMES 2021-2025 i el **Pla de Recuperació, Transformació i Resiliència d'Espanya**, finançat per la Unió Europea a través dels fons NextGeneration EU.

Amb la modificació de l'ordre de bases del Programa Kit Digital **s'inclou un augment de la quantia de l'ajuda per a les empreses pertanyents al segment III, aquell compost per empreses d'entre 0 i menys de 3 empleats**. Actualment, la quantia de l'ajuda és de 2.000 euros i passa a ser de **3.000 euros**.

Aquest augment de l'ajuda **tindrà caràcter retroactiu**, és a dir, la podran sol·licitar aquelles empreses beneficiàries del **segment III** que ja l'haguessin demanat amb anterioritat i fins i tot si ja n'han consumit el bo digital, garantint així els principis d'igualtat de tracte, no discriminació i transparència.

La sol·licitud de l'ajut amb la nova quantia es podrà fer un cop s'hagi obert el formulari de sol·licitud al mes de juny. A partir d'aquell moment, les empreses del segment III poden sol·licitar l'ajut de 3.000 euros. **Si l'empresa ja n'ha estat beneficiària, i vol sol·licitar l'ampliació de 1000 euros, el procés serà molt senzill**: només ha d'entrar al seu expedient, seleccionar el botó habilitat per fer-ho i signar aquesta conformitat. En aquest cas, la concessió és automàtica.

Amb aquesta modificació de l'Ordre de Bases, **s'actualitza també el Catàleg de Solucions de Digitalització per a aquest segment III i es crea la solució «Lloc de treball segur»** que inclou un dispositiu maquinari que ha de tenir integrat al producte i al preu, una llicència que

compleixi els requisits establerts per a la categoria X, de Ciberseguretat, a més d'un encriptat/xifrat en repòs, que asseguri la privadesa de les dades i documents emmagatzemats al dispositiu.

La quantia màxima subvencionable per a aquesta solució és de 1.000 euros, i són subvencionables ordinadors portàtils o ordinadors de sobretaula nous, que hauran de complir uns requisits mínims quant a emmagatzematge, processador, memòria RAM, sistema operatiu, entre altres requisits que recull al complet l'Ordre de Bases i que a més es poden consultar a la següent web que trobareu escanejant el codi QR:



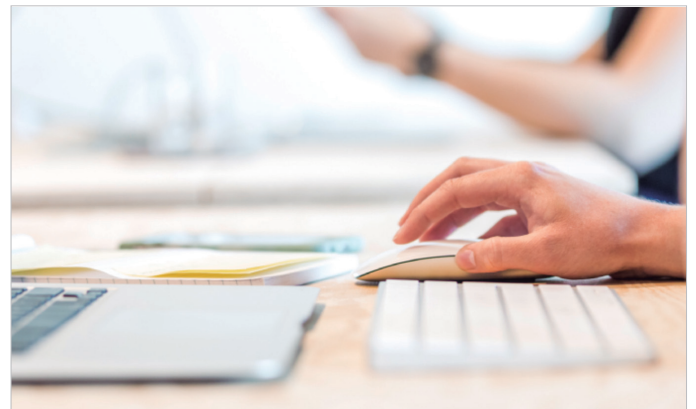
LES MITJANES EMPRESES, NOVES BENEFICIÀRIES DEL PROGRAMA

En aquesta modificació s'inclouen a més les empreses mitjanes com a noves beneficiàries de l'ajuda de Kit Digital i s'estableixen dos nous segments en funció del nombre d'empleats:

- **El segment IV**, que estarà format per empreses **d'entre 50 i menys de 100 empleats**, la quantia de l'ajuda dels quals serà de 25.000 euros.

- **El segment V** compost per empreses **entre 100 i menys de 250 empleats** per als quals el bo digital serà de 29.000 euros.

La sol·licitud per a mitjanes empreses es podrà realitzar una vegada es publiqui la convocatòria corresponent i posteriorment s'obri el formulari de sol·licitud. Està previst que sigui el **darrer trimestre de l'any 2024**. •



SIGNATURA DEL COMPROMÍS CIUTADÀ PER UNA BARCELONA + SOSTENIBLE 2024-2034



El GremiBCN va assistir a l'Acte de signatura del **Compromís Ciutadà per una Barcelona + Sostenible 2024-2034** el passat 9 de juliol al Palauet Albèniz, amb la presència de l'alcalde, Jaume Collboni.

A l'acte es va realitzar la presentació del Compromís i dels Reptes de la Xarxa Barcelona + Sostenible per aquest nou període 2024-2034, del que el GremiBCN en forma part.

També va tenir lloc la signatura simbòlica del Compromís amb diferents membres de la Xarxa i en acabar, ens van lliurar el document d'adhesió oficial.

SUMEM-NOS

Sabem que totes les persones som, i hem de ser, protagonistes en la transformació necessària que implica l'aposta per la sostenibilitat, cadascú des de la seva parcel·la de responsabilitat i capacitat d'acció. Centres educatius, entitats, **empreses**, comerços, sindicats, **organitzacions socials**, infants, joves, persones adultes i grans: tothom és necessari en aquesta mobilització.

SUMA-T'HI TU TAMBÉ!

Sumant-te al Compromís Ciutadà per una Barcelona + Sostenible 2024-2034, formaràs part de la Xarxa Barcelona + Sostenible i actuaràs conjuntament per fer front als reptes climàtics de la ciutat.

Estigueu atent a les informacions que us farem arribar properament des de el GremiBCN.

- www.barcelona.cat/bcnsostenible
- [#BcnSostenible](https://twitter.com/BcnSostenible)

eco
INSTAL·LADORS
GENT COMPROMESA

**ANTONI.
ECOINSTAL·LADOR,
COMPROMÈS**

NO ÉS EL MATEIX RECICLAR, QUE RECICLAR BÉ

CONSULTA MÉS
DETALLS A:





LEGISLACIÓ I NORMATIVA A CONSIDERAR EN LES INSTAL·LACIONS

Us recordem que podeu fer les vostres consultes tècniques al departament d'Assessoria Tècnica:

- > **PRESENCIAL:** - Dilluns, dimecres i dijous.
- > **HORARI:** - Dilluns a Dijous de 8:30 a 14h. i de 15 a 17h.
- Divendres de 9:30 a 14h
- > **TELÈFON:** 93 453 69 06
- > **CORREU ELECTRÒNIC:** consultestecnicas@gremibcn.cat

ELECTRICITAT

CRITERIS PER COMPTABILITZAR ELS SUBMINISTRAMENTS D'UN EDIFICI I PODER APLICAR EL CONTRACTE DE MANTENIMENT

Us informem en relació a un aclariment important sobre com comptar els subministraments elèctrics de BT en els edificis per determinar si es necessita un contracte de manteniment obligatori per a instal·lacions amb projecte, tal i com indica el Decret 192/2023.

Com comptar els subministraments elèctrics de BT dependent dels següents casos:

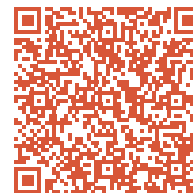
- > **Unificació de subministraments:** En els casos on s'hagi realitzat una unificació de subministraments, com ara el de l'escala i l'ascensor, on anteriorment existien dos CUPS i ara només n'hi ha un en ús, es comptarà com un únic subministrament. El CUPS que queda registrat però sense ús (i que no es preveu que tingui ús en el futur) no es comptarà.
- > **CUPS duplicats en el mateix pis:** Si en una mateixa finca un pis té oberts dos CUPS (per exemple, un registrat com a 'àtic' i l'altre com a 'sisè pis', però corresponent al mateix pis físicament), només se n'ha de comptar un. El CUPS que no està en ús no es considera a l'hora de fer el recompte dels 20 subministraments.

És crucial que apliquem aquest criteri de manera correcta per evitar sancions i garantir que totes les instal·lacions compleixin amb la normativa vigent.

VIGÈNCIA DE LA NOTA INFORMATIVA DEL 04/10/2021 DE LA SGSI EN RELACIÓ A LA DOCUMENTACIÓ NECESSÀRIA PER EFECTUAR ELS TRÀMITS ASSOCIATS A LES INSTAL·LACIONS DE BAIXA TENSIÓ DAVANT LES EMPRESES DISTRIBUÏDORES ELÈCTRIQUES

Després de la celebració de la darrera Taula Consultiva d'Instal·lacions Elèctriques de Baixa Tensió, la Subdirecció General de Seguretat Industrial (SGSI) va comunicar que la Nota Informativa del 04/10/2021 la qual fa referència a la documentació necessària per efectuar els tràmits associats a les instal·lacions de baixa tensió davant les empreses distribuïdores elèctriques encara es troba vigent.

Aprofitem la present Circular per fer-vos arribar la Nota Informativa mencionada i l'enllaç corresponent al Canal Empresa per poder consultar el conjunt de comunicacions aclaridores en relació a instal·lacions elèctriques de baixa tensió:



DESCRIPCIÓ DEL TRÀMIT DE LEGALITZACIÓ DE LES IRVES EN FUNCIÓ DE L'ESQUEMA ESCOLLIT SEGONS LA ITC-BT-52

D'acord amb la jornada interna presentada per la Subcomissió de Mobilitat Elèctrica, us informem en relació als sistemes de tramitació per a la legalització de les instal·lacions de recàrrega de vehicle elèctric en funció de la tipologia d'esquema utilitzat per l'execució de la instal·lació (segons la ITC BT-52 del REBT):

Esquema segons ITC-BT-52	Descripció del tràmit de legalització
Esquema 1a	Instal·lació nova que s'instal·la en un aparcament. Cada circuit nou que s'incorpori a la instal·lació serà una ampliació de la mateixa.
Esquema 1b	Instal·lació nova que s'instal·la en un aparcament. Nova centralització de comptadors i probablement caldrà una nova legalització de l'edifici. Cada circuit nou que s'incorpori a la instal·lació serà una ampliació de la mateixa.
Esquema 1c	Instal·lació nova que s'instal·la en un aparcament. Cada circuit nou que s'incorpori a la instal·lació serà una ampliació de la mateixa.
Esquema 2	Ampliació de la instal·lació de l'habitaatge.
Esquema 3a	Instal·lació nova per cada punt de recàrrega.
Esquema 3b	Instal·lació nova per cada punt de recàrrega. Nova centralització de comptadors i probablement caldrà una nova legalització de l'edifici.
Esquema 4a	Ampliació de la instal·lació de l'habitaatge.
Esquema 4b	Ampliació de la instal·lació existent.

Cal destacar que la instal·lació per la recàrrega del vehicle elèctric es podrà projectar com una ampliació de la instal·lació de baixa tensió ja existent o amb una alimentació directa de la xarxa de distribució mitjançant una instal·lació d'enllaç pròpia independent de l'existent (punt 5 de la ITC-BT-52).

ACTUALITZACIÓ NORMATIVA SOBRE LA UTILITZACIÓ DE LA CGP-1-100

Us informem en relació a que la companyia distribuïdora E-Distribución va publicar, al mes de març de 2024, la nova

edició de la Guia d'interpretació de la normativa NRZ103 sobre les instal·lacions d'enllaç connectades a la xarxa de distribució. Aquesta edició, estableix noves directrius que afecten les instal·lacions de baixa tensió.

Entre les novetats més destacades, cal mencionar que la CGP-1-100 monofàsica per 100.

A no apareix a la relació de CGP per utilitzar en noves instal·lacions degut a que aquesta només es podrà seguir instal·lant per a tasques de manteniment en instal·lacions existents, però **no està permesa la seva instal·lació en nous projectes.**

A continuació s'adjunta l'enllaç de la web amb la normativa vigent de E-Distribució:



TERMIQUES

◊ CANCEL·LACIÓ DEL CONTRACTE DE MANTENIMENT D'INSTAL·LACIÓ RITE PER CANVI DE COMERCIALIZADORA DE GAS

Us informem d'una disposició normativa que afecta els contractes de manteniment del gas en cas de canvi de comercialitzadora. El 18 d'octubre de 2022 es va publicar el RD 18/2022 que estableix noves regles sobre aquesta qüestió.

Segons el Reial decret publicat, **quan un client decideix canviar de comercialitzadora de gas, s'ha de procedir a la cancel·lació automàtica del contracte de manteniment de la instal·lació tèrmica de l'habitatge.** Aquesta mesura busca simplificar els processos administratius i garantir que els clients no es vegin obligats a mantenir serveis que no desitgen.

◊ Excepció:

És important destacar que **aquesta cancel·lació automàtica no s'aplicarà si el client manifesta explícitament el seu desig de mantenir el contracte de manteniment vigent.** En aquest cas, el client haurà de comunicar-ho a la nova comercialitzadora de gas per evitar la cancel·lació del servei de manteniment.

◊ Implicacions pels instal·ladors:

Us recomanem que informeu els vostres clients d'aquesta nova normativa per assegurar que estan plenament conscients dels canvis i les opcions disponibles. **En cas que el client desitgi mantenir el contracte de manteniment, és important que ho manifesti de manera clara i escrita a la nova comercialitzadora.**

◊ Recordatori de periodicitat de manteniment segons RITE

S'adjunta la taula 3.1 de la IT 3.3 del RITE per tal de que pugueu consultar la periodicitat de manteniment segons l'equip tèrmic i la seva potència associada:

Equipos y potencias útiles nominales (Pn)	Usos	
	Viviendas	Restantes usos
Calentadores de agua caliente sanitaria a gas Pn ≤ 24,4 kW.	5 años.	2 años.
Calentadores de agua caliente sanitaria a gas 24,4 kW < Pn ≤ 70 kW.	2 años.	Anual.
Calderas murales a gas Pn ≤ 70 kW.	2 años.	Anual.
Resto instalaciones calefacción Pn ≥ 70 kW.	Anual.	Anual.
Aire acondicionado Pn ≤ 12 kW.	4 años.	2 años.
Aire acondicionado 12 kW < Pn ≤ 70 kW.	2 años.	Anual.
Bomba de calor para agua caliente sanitaria Pn ≤ 12 kW.	4 años.	2 años.
Bomba de calor para agua caliente sanitaria 12 kW < Pn ≤ 70 kW.	2 años.	Anual.
Instalaciones de potencia superior a 70 kW.	Mensual.	Mensual.
Instalaciones solares térmicas Pn ≤ 14 kW.	Anual.	Anual.
Instalaciones solares térmicas Pn > 14 kW.	Semestral.	Semestral.

◊ INSCRIPCIÓ AL RITSIC D'AQUESTES INSTAL·LACIONS

Us informem sobre els **requisits per a la inscripció de les instal·lacions tèrmiques en edificis (RITE)** al Registre d'Instal·lacions Tècniques de Seguretat Industrial de Catalunya (RITSIC).

Quan és necessari registrar una instal·lació tèrmica?

És obligatori inscriure una instal·lació tèrmica al RITSIC en els següents casos:

1. Potència de la instal·lació:

- ◊ Igual o superior a 5 kW per a calefacció o climatització.
- ◊ Totes les instal·lacions d'energia solar tèrmica de qual·sevol potència.

Procediment d'inscripció

El titular de la instal·lació o el seu representant legal ha de dur a terme el tràmit de declaració responsable de la instal·lació per tal d'inscriure-la al Registre d'Instal·lacions Tècniques de Seguretat Industrial de Catalunya (RITSIC). Aquesta inscripció és un pas imprescindible per garantir que la instal·lació compleix amb les normatives vigents.

US RECORDEM QUE A LES NOSTRES OFICINES DISPOSEU DEL SERVEI DE LEGALITZACIÓ AMB TÜV RHEINLAND.

Certificat de posada en servei

Abans de la posada en servei d'una ampliació d'una instal·lació, o d'una reforma que l'afecti substancialment, l'empresa instal·ladora-conservadora ha de lliurar al titular un certificat que acrediti que la instal·lació reuneix les condicions tècniques requerides pel Reglament d'instal·lacions tèrmiques en els edificis (RITE).

◊ DADES SOBRE LA CAMPANYA D'INSPECCIONS REALITZADES DURANT L'ANY 2023

L'Oficina Catalana del Canvi Climàtic (OCCC) de la Generalitat de Catalunya ha publicat les dades sobre les inspeccions realitzades durant l'any 2023 en la compra i instal·lació d'equips d'aire condicionat per assegurar que aquests equips han estat instal·lats per instal·ladors autoritzats.

Objectiu:

Eliminar l'intrusisme en les instal·lacions d'aire condicionat i reduir l'emissió de gasos fluorats d'efecte hivernacle (GFEI) a l'atmosfera.



A qui afecta?

A tots els comerciants que venguin equips no segellats hermèticament que continguin gasos fluorats en el seu interior, com a equips de refrigeració, aire condicionat o bombes de calor.

Quines són les obligacions del comerciant en la venda dels equips?

- Si es fa la venda a un instal·lador autoritzat amb personal certificat per la seva instal·lació, el venedor ha de fer aquesta comprovació i sol·licitar la documentació pertinent.
- Si es fa la venda a un particular, el venedor ha de donar-li al comprador el Document A per a què el signi i arxivar-ho. En el termini d'un any, el venedor té l'obligació d'enviar a l'OCCC el Document B, signat per l'instal·lador autoritzat escollit pel comprador i que hagi fet la instal·lació de l'equip venut.

Control i conseqüències

L'Oficina Catalana del Canvi Climàtic realitza inspeccions anuals i cada vegada amb més impacte. Els comerciants que no compleixin les normatives poden enfrontar-se a multes de fins a 20.000 €.

Dades de les inspeccions del 2023

En l'any 2023, s'ha observat un increment significatiu en el nombre d'inspeccions realitzades, gràcies en part a la col·laboració de FEGICAT que va enviar a l'OCCC un llistat amb més de 300 punts de venda d'equips de climatització al setembre de 2023.

Aquest esforç ha permès ampliar el número d'inspeccions i assegurar que més equips han estat instal·lats per professionals autoritzats.

A continuació es mostren les dades de les inspeccions realitzades durant l'exercici del passat any 2023:

IMPORT SANCIÓ (€)	NOMBRE D'EXPEDIENTS INCOATS	EQUIPS SENSE B
600	172	172
1200	73	146
1800	63	189
2400	29	116
3000	16	80
3600	12	72
4200	4	28
4800	9	72
5400	2	18
6000	5	50
6600	3	33
7800	1	12
8400	2	26
TOTAL GENERAL	391	1014

L'esforç col·lectiu de FEGICAT i els gremis associats ha contribuït a un major control i supervisió en el sector, reforçant la importància de la professionalitat i el compliment de les normatives vigents.

◊ INSTAL·LACIONS TÈRMiques EN EDIFICIS AMB POTÈNCIA INFERIOR O IGUAL A 70 KW. DOCUMENTACIÓ QUE HA DE DISPOSAR EL TITULAR AL LLARG DE LA VIDA ÚTIL DE LA INSTAL·LACIÓ

Us informem sobre la documentació que el titular d'una instal·lació tèrmica de classe M (potència tèrmica total inferior o igual a 70 kW) ha de disposar i mantenir durant tota la vida útil de la instal·lació, d'acord amb la normativa vigent.

Documentació necessària:

El titular de la instal·lació ha de tenir a la seva disposició la següent documentació:

- Declaració responsable** per instal·lacions tèrmiques en edificis (inclou la posada en servei, modificacions i baixa de la instal·lació).
- Memòria tècnica de la instal·lació (MTD)**. Ha de seguir el model de memòria tècnica de la instal·lació tèrmica en edificis per a una potència de $5 \leq P \leq 70$ kW.
- Certificat d'instal·lacions tèrmiques en edificis**.
- Manual d'ús i manteniment de la instal·lació**.
- Relació de materials i equips instal·lats** (inclou les característiques, documentació i garantia dels materials i equips).
- Certificat del darrer manteniment**. Ha de seguir el model de certificat de manteniment.
- Model quadre-resum dels consums i aportacions anuals** del certificat de manteniment
- Document que acredita la conformitat de la instal·lació**. Aquest document certifica l'aplicació de solucions alternatives al RITE, si és el cas.
- Certificats CE de conformitat dels equips** de la instal·lació (inclou el rendiment de calderes, aparells de gas, aparells de ventilació mecànica i xemeneies).
- En cas d'una instal·lació d'aire condicionat, a més s'haurà de disposar del **certificat de posada en servei de la instal·lació**.

Documentació específica per canvi de refrigerant en instal·lacions de climatització:

- Certificat d'execució del canvi de refrigerant** (emès per una empresa mantenidora del RITE o per una empresa frigorista habilitada, indicant que no s'han alterat les característiques de la instal·lació).
- Certificat de reciclatge o tractament de residus del refrigerant recuperat** (emès per una empresa gestora de residus autoritzada).

Documentació específica per Baixa definitiva d'una instal·lació de climatització:

D'acord amb el Reial decret 552/2019, que aprova el Reglament de Seguretat per a Instal·lacions Frigorífiques i les seves instruccions tècniques complementàries (RSIF):



1. Certificat d'execució del desmantellament de la instal·lació (emès per una empresa mantenidora del RITE o per una empresa frigorista habilitada).

2. Certificat d'actuacions de tractament de residus de la instal·lació (emès per una empresa gestora de residus autoritzada).

Conservació de la documentació:

És important que el titular disposi d'aquesta documentació (encara que no cal que la presenti per realitzar el tràmit) i la conservi durant tota la vida útil de la instal·lació juntament amb la declaració responsable presentada i el justificant d'inscripció al RITSIC (RITE-14-XXXXXXX-Q) que rebrà en finalitzar el tràmit.

Si la instal·lació està sotmesa a inspecció, els certificats de les inspeccions fetes al llarg de la seva vida útil també han de ser conservats.

◊ INSTAL·LACIONS TÈRMiques EN EDIFICIS AMB POTÈNCIA SUPERIOR A 70 KW. DOCUMENTACIÓ QUE HA DE DISPO-SAR EL TITULAR AL LLARG DE LA VIDA ÚTIL DE LA INSTAL·LACIÓ

Us informem sobre la documentació que el titular d'una instal·lació tèrmica de classe P (potència tèrmica superior a 70 kW) ha de disposar i mantenir durant tota la vida útil de la instal·lació, d'acord amb la normativa vigent.

Documentació necessària:

1. Projecte de la instal·lació

• Segons el Reial decret 1027/2007, consolidat si la potència tèrmica total supera els 70 kW tèrmics.

2. Certificat de direcció i acabament d'obra

3. Contracte de manteniment amb una empresa inscrita en el Registre d'Agents de la Seguretat Industrial de Catalunya (RASIC), o en el registre corresponent d'una altra Comunitat Autònoma.

4. Manual d'ús i manteniment de la instal·lació.

5. Relació de materials i equips instal·lats (inclou les característiques, documentació i garantia dels materials i equips).

6. Certificat del darrer manteniment.

7. Model quadre-resum dels consums i aportacions anuals del certificat de manteniment.

8. Document que acredita la conformitat de la instal·lació.

Aquest document certifica l'aplicació de solucions alternatives al RITE, si és el cas.

9. Certificats CE de conformitat dels equips de la instal·lació (inclou el rendiment de calderes, aparells de gas, aparells de pressió i xemeneies).

10. En cas d'una instal·lació d'aire condicionat:

• Certificat de posada en servei de la instal·lació.

• Certificat d'estanquitat de la instal·lació frigorífica de l'aire condicionat.

Documentació específica per canvi de refrigerant en instal·lacions de climatització:

1. Certificat d'execució del canvi de refrigerant (emès per una empresa mantenidora del RITE o per una empresa frigorista habilitada, indicant que no s'han alterat les característiques de la instal·lació).

2. Certificat de reciclatge o tractament de residus del refrigerant recuperat (emès per una empresa gestora de residus autoritzada).

Documentació específica per Baixa definitiva d'una instal·lació de climatització:

D'acord amb el Reial decret 552/2019, que aprova el Reglament de Seguretat per a Instal·lacions Frigorífiques i les seves instruccions tècniques complementàries (RSIF):

1. Certificat d'execució del desmantellament de la instal·lació (emès per una empresa mantenidora del RITE o per una empresa frigorista habilitada).

2. Certificat d'actuacions de tractament de residus de la instal·lació (emès per una empresa gestora de residus autoritzada).

Conservació de la documentació:

És important que el titular disposi d'aquesta documentació (encara que no cal que la presenti per realitzar el tràmit) i la conservi durant tota la vida útil de la instal·lació juntament amb la declaració responsable presentada i el justificant d'inscripció al RITSIC (RITE-14-XXXXXXX-Q) que rebrà en finalitzar el tràmit.

Si la instal·lació està sotmesa a inspecció, els certificats de les inspeccions fetes al llarg de la seva vida útil també han de ser conservats.

LEGIONELA

◊ RESUMEN CAMBIOS REAL DECRETO 614/24 DE PREVENCIÓN DE LA PROLIFERACIÓN DE LA LEGIONELLA Y FAQs SOBRE EL REAL DECRETO 487/2022

Os informamos de la publicación del Real Decreto 614/2024, el cuál modifica el Real Decreto 487/2022 sobre el control de la Legionella, los puntos más destacados son:

1. Este decreto entró en vigor el día 4 de julio de 2024.

2. El principal cambio introducido es la necesidad de acreditación conforme a la norma UNE EN ISO 17025 para la toma de muestras para el análisis de Legionella mediante cultivo.

3. Esta disposición no se aplicará de forma plena hasta 2030.



Así mismo os informamos que disponemos del documento siguiente, lo podéis descargar de la web del GremiBCN o solicitar en el mail gestio@gremibcn.cat Asunto: FAQs Legionela RD 487/2022.

Respuesta a las cuestiones más frecuentes formuladas en relación al Real Decreto 487/2022, de 21 de junio, por el que se establecen los requisitos sanitarios para la prevención y el control de la legionelosis.

GAS

PRESENTACIÓN JORNADA NEDGIA DEL DÍA 30 DE MAYO DE 2024

Os informamos que tenemos a vuestra disposición la presentación de la Jornada Nedgia del pasado 30 de mayo que tuvo lugar en la Escuela Gremial, en la que se trataron temas técnicos, cambios en la Norma UNE 60670, el gas renovable, mejores prácticas para dar gas a la primera y la Retribución al instalador por altas nuevas de gas (Oferta Pública mercado SV) entre otros.

NUEVO MODELO DE JCA DE NEDGIA

Os presentamos a continuación el nuevo modelo de Justificante de Corrección de Anomalías que los inspectores de Nedgia están dejando en los hogares inspeccionados. Uno de los datos más importantes, entre otros, es el CUPS, que identifica la instalación inspeccionada.



GENERAL

DIRECTIVA EUROPEA D'EFICIÈNCIA ENERGÈTICA ALS EDIFICIS

Us fem arribar un resum de les disposicions més rellevants de la Directiva 1275/2024, que entra en vigor el 28 de maig de 2024, amb l'objectiu de millorar l'eficiència energètica en els edificis dins de la Unió Europea. Aquestes normatives afecten directament els reglaments com el RITE, el Codi Tècnic i el Reial Decret de Certificació Energètica.

A continuació es presenten alguns dels aspectes més rellevants en relació amb la directiva mencionada:

Articles que afecten al RITE:

- **Renovacions importants:** S'estableix que els edificis que sotmetin a renovacions importants hauran de complir amb els estàndards mínims d'eficiència energètica. A més, es promourà la incorporació de sistemes d'alta eficiència en aquests edificis.
- **Normes mínimes per a edificis no residencials:** Es fixaran llindars màxims d'eficiència energètica que reduiran progressivament el consum energètic fins al 2050.

Articles que afecten al Codi Tècnic de l'Edificació:

- **Energia solar en edificis:** Es fomentarà la instal·lació d'energia solar en tots els edificis nous i en aquells que passin per una renovació important.
- **Edificis de zero emissions:** A partir del 2028, els nous edificis hauran de ser de zero emissions, implementant sistemes que ajustin el consum d'energia a les condicions ambientals.

Articles que afecten al Reial Decret de Certificació Energètica:

- **Certificació energètica:** Els edificis nous i els que es renoven de manera important hauran de disposar d'un certificat d'eficiència energètica que inclourà indicadors de consum d'energia primària no renovable.
- **Passaport de renovació:** S'introduirà aquest nou document juntament amb el certificat d'eficiència energètica per ajudar a planificar la renovació energètica dels edificis.

Preguntes freqüents:

- **Es prohibeixen les calderes?** No, el que passa és que es fixaran plans nacionals que busquen la substitució de calderes individuals alimentades per combustibles fòssils en els edificis existents. **La gran diferència que s'ha d'establir és dissociar entre l'aparell i el combustible, ja que el que es reduirà és l'ús de combustibles fòssils.**
- **Es prohibeix l'ús de combustibles?** S'ha d'establir una diferenciació entre combustibles fòssils i no fòssils. Els primers es sotmetran a un procés gradual d'eliminació. **En primer lloc, des de l'1 de gener de 2025 no hi haurà incentius públics a la instal·lació de calderes individuals alimentades per combustibles fòssils.**

Definicions d'interès:

- **Edifici de consum d'energia quasi nul:** Edificis altament eficients on la demanda d'energia es cobreix majoritàriament per fonts renovables.
- **Renovació important:** Inclou intervencions en els edificis on els costos superin el 25% del valor de l'edifici o més del 25% de la superfície de l'envoltant de l'edifici sigui renovada.



DIRECTIVA EUROPEA



RESUM CONAIF

◊ GARANTIA DE SUBMINISTRAMENTS BÀSICS I PRÒRROGA DEL BONUS SOCIAL ELÈCTRIC

Us informem en relació amb que d'acord amb el recentment publicat "Reial decret-Llei 4/2024, de 26 de juny", es mantenen i es prorroguen diverses mesures importants relacionades amb la garantia de subministraments bàsics i el bo social elèctric.

Garantia de subministraments bàsics:

- Es manté la prohibició d'interrompre els subministraments d'aigua, electricitat i gas als consumidors vulnerables fins al 31 de desembre de 2024.

Pròrroga del bonus social elèctric:

- Es prorroga el **bonus social elèctric fins al juliol de 2025**.
- Els actuals descomptes del 65% per a consumidors vulnerables i del 80% per a consumidors vulnerables severes es mantenen fins al 30 de setembre de 2024.

A partir de l'1 d'octubre de 2024, els descomptes es reduiran progressivament:

1. **Del 1 d'octubre de 2024 al 31 de desembre de 2024:** 57% per a consumidors vulnerables i 72,5% per a consumidors vulnerables severes.
2. **Del 1 de gener de 2025 al 31 de març de 2025:** 50% per a consumidors vulnerables i 65% per a consumidors vulnerables severes.
3. **Del 1 d'abril de 2025 al 30 de juny de 2025:** 42,5% per a consumidors vulnerables i 57,5% per a consumidors vulnerables severes.
4. **A partir de l'1 de juliol de 2025,** el descompte serà del 35% per a consumidors vulnerables i del 50% per a consumidors vulnerables severes, amb caràcter indefinit.

Tarifa d'últim recurs (TUR) de gas

- Per últim, cal mencionar que es concedeix **caràcter indefinit a la tarifa d'últim recurs (TUR) de gas** per a les comunitats de propietaris i les empreses de serveis energètics. A continuació, s'adjunta la normativa de referència:



◊ SUBSTITUCIÓ DE XEMENEIES I CONDUCTES DE VENTILACIÓ AMB AMIANT - INSTAL·LACIONS AMB RISC D'EXPOSICIÓ AL AMIANT

Us informem sobre un assumpte de gran importància que afecta les instal·lacions de ventilació i les seves implicacions per a la seguretat i salut dels treballadors i residents. Aquesta comunicació és crucial per garantir el compliment de la normativa vigent i assegurar la seguretat en les instal·lacions que contenen amiant.

Risc de l'amiant:

L'amiant és un material extremadament perillós per a la salut, associat a diverses malalties greus, com ara l'asbestosi, el mesotelioma i altres tipus de càncer pulmonar. Aquestes malalties poden desenvolupar-se molts anys després de l'exposició a les fibres d'amiant.

Obligacions per la substitució de xemeneies i conductes de ventilació:

D'acord amb el Reial decret 396/2006 i la Llei 7/2022, de 8 d'abril, de residus i sòls contaminats per una economia circular, qualsevol reparació o intervenció en xemeneies o conductes de ventilació verticals amb amiant instal·lades en edificis ha de comportar la seva substitució completa. Aquesta mesura és especialment obligatòria quan aquestes instal·lacions han arribat al final de la seva vida útil, estimada en uns 20-25 anys, o quan es detectin filtracions d'aigua o altres senyals de deteriorament.

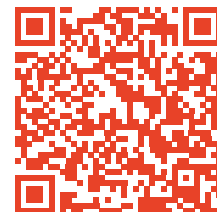
Requisits per les empreses instal·ladores:

Qualsevol empresa encarregada de realitzar aquests treballs ha d'estar inscrita en el RERA (Registre d'Empreses amb Risc d'Amiant). Aquest registre assegura que l'empresa compleix amb tots els requisits legals i disposa del personal qualificat i els equips necessaris per gestionar amb seguretat els materials que contenen amiant.

Apunteu-vos al Whatsapp.

Us recordem que **hem habilitat un Whatsapp Business per mantenir-vos informats al moment** (si ja ho heu fet NO cal tornar-ho a fer de nou):

1. **Afegiu a la vostra agenda de contactes** el següent número de mòbil: **+34 699 69 12 26**
2. **Entreu al següent enllaç per donar el consentiment per incorporar-vos** a la llista de difusió de Whatsapp Business (no GRUP de Whatsapp):



Whatsapp Business
699 69 12 26



CURS DE RECICLATGE PER A DOCENTS DE L'ESCOLA A UNEX

El 30 d'agost va tenir lloc a les instal·lacions de l'empresa UNEX una formació exclusiva per a un grup de docents de l'Escola. En aquesta jornada es va realitzar en primer lloc una visita als diferents espais de la seu central de UNEX situada al barri de la Llacuna de Barcelona. Posteriorment, es va realitzar una formació tècnica-demonstrativa al nou i singular espai Show-Room i finalment, es van realitzar unes pràctiques demostratives en l'espai dedicat a la formació d'instal·ladors (Unex Academy).

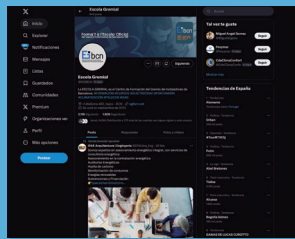
La valoració de tots els assistents d'aquesta jornada va ser molt positiva i de gran interès tècnic i pràctic, donat que UNEX ha incorporat molts recursos per tal de facilitar una formació intuïtiva i de gran atractiu estètic.



CONSULTA LA NOSTRE PÀGINA WEB
TAMBÉ POTS SEGUIR-NOS PER LES XARXES SOCIALS



www.egibcn.net



x.com/egibcn



facebook.com/egibcn

PROPEROS CURSOS DE FORMACIÓ SUBVENCIONATS PER A PROFESSIONALS EN ACTIU

Com en d'altres ocasions, recordem a les empreses agremiades l'oferta formativa subvencionada que ofereix l'Escola, per mitjà del **Consorci de la Formació Contínua de Catalunya**, amb diferents cursos d'especialització i habilitació professional del màxim interès professional, com son entre d'altres:

- **Instal·lació de punts de recàrrega per a vehicles elèctrics** (25 hores)
Inici: 8/10/2024
Horari: dimarts i dijous, de 18:30 a 21:30
- **Ús d'analitzadors de combustió** (20 hores)
Inici: 28/10/2024
Horari: dilluns i dimecres, de 18:30 a 22:00
- **Ús de l'analitzador de xarxes elèctriques** (20 h.)
Inici: pendent
- **Iniciació en manteniment elèctric industrial** (60 hores)
Inici: pendent

Des del Gremi i l'Escola us animem a sol·licitar informació per tal de completar la vostra formació, aprofitant

les convocatòries subvencionades que s'ofereixen des del Consorci de la Formació Contínua de Catalunya.

De la mateixa manera, us informem que el passat 03/09/2024 s'ha publicat al DOGC núm. 9240 la RESOLUCIÓ EMT/3173/2024, de 28 d'agost, per la qual s'obre la convocatòria per a l'any 2024 en relació amb les actuacions del programa de formació d'oferta en àrees prioritàries, adreçades prioritàriament a persones treballadores desocupades, que promou el Servei Públic d'Ocupació de Catalunya (SOC - FOAP). Aquesta formació es desenvoluparà durant l'any 2025:

- **Muntatge i manteniment d'instal·lacions elèctriques de baixa tensió** (920 hores)
- **Operacions auxiliars de muntatge d'instal·lacions electrotècniques i de telecomunicacions en edificis** (380 hores)
- **Operacions de fontaneria i calefacció-climatització domèstica** (480 hores)

+ **INFORMACIÓ**, trucant al **telèfon 93.4519266** ó bé accedint a **www.egibcn.net**

L'ESCOLA PARTICIPARÀ PROPERAMENT AL SALÓ DE L'OCUPACIÓ - 2024



De la mateixa manera que en edicions anteriors, l'Escola Gremial d'Instal·ladors de BCN participarà a l'octubre en el Saló de l'Ocupació. Un any més, aquest certamen es farà coincidir amb el Saló Bizbarcelona. Aquests dos esdeveniments tenen com a nexa d'unió l'objectiu de potenciar la formació per a l'ocupació, l'emprenedoria i el creixement empresarial, especialment entre els joves.

En aquesta propera edició, que tindrà lloc els dies **23 i 24 d'octubre al recinte Firal de Montjuic**, l'Escola participarà a l'Espai Descobreix de l'àrea de centres col·laboradors de Barcelona Activa.

Us animem a visitar aquest saló, especialment dirigit a persones en situació de recerca de feina i a mostrar una gran part de l'oferta formativa dirigida a l'ocupació.

US HI ESPEREM EL 23 I 24 D'OCTUBRE

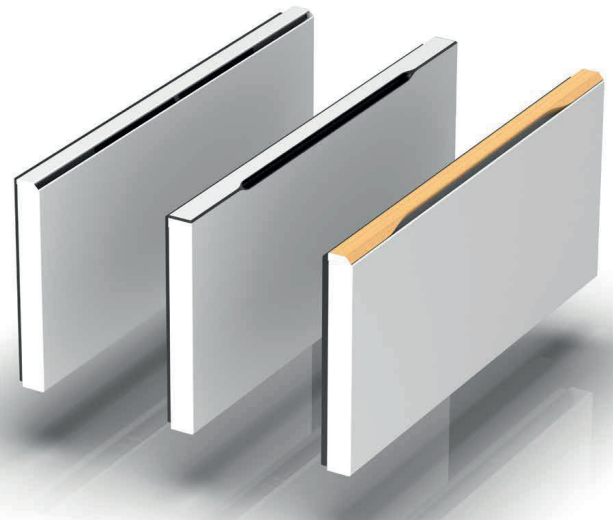
JAGA FOR NET ZERO



jaga CLIMATE DESIGNERS

CONOCE JAGA BRIZA NET ZERO

- Compatibilidad con energías renovables** Adaptado para trabajar con fuentes de energía renovable, contribuyendo a un hogar más sostenible.
- Tecnología Híbrida** Combina calefacción y refrigeración en un solo equipo, optimizando el espacio y la eficiencia.
- Control Inteligente** Integración con sistemas domóticos para un control preciso y eficiente de la climatización.
- Diseño Compacto y Elegante** Ahorro de espacio sin comprometer la estética del entorno.



Technology driven by **jaga** CLIMATE DESIGNERS

JAGA FOR

NET ZERO

HEATING IS NO LONGER COMFORT ENHANCEMENT



OFERTA FORMATIVA - ESCOLA GREMI

Àrea ELECTRICITAT	HORES	Àrea FONTANERIA: AIGUA i GAS	HORES
AUTÒMATS PROGRAMABLES	30	DISSENY D'INSTAL·LACIONS DE FLUIDS AMB CANONADES PLÀSTIQUES - Col·laboració d'ASETUB	36
AUTOMATISMES ELÈCTRICS	60	CURS OFICIAL DE PREVENCIÓ I CONTROL DE LA LEGIONELLA	25
INSTAL·LACIONS ELÈCTRIQUES EN EDIFICIS	60	INSTAL·LACIÓ D'EQUIPS DE TRACTAMENT D'AIGUA	12
INST. EN LOCALS DE PUBLICA CONCURRÈNCIA I GARATGES	15	Àrea CALEFACCIÓ I CLIMATITZACIÓ	
MANTENIMENT D'INSTAL·LACIONS ELÈCTRIQUES	20	AIRE CONDICIONAT DOMÈSTIC	30
MESURES ELÈCTRIQUES EN BAIXA TENSIÓ	8	CLIMATITZACIÓ ELEMENTAL	16
ELS HARMÒNICS ELÈCTRICS	6	DISSENY D'INSTAL·LACIONS DE CALEFACCIÓ I ACS	24
PUNTS DE RECÀRREGA VEHICLE ELÈCTRIC	12,5	DISSENY I MUNTATGE D'INSTAL. DE CALEF. PER TERRA RADIANT	24
REPÀS DEL REGLAMENT ELECTROTÈCNIC DE BAIXA TENSIÓ	20	INST. SISTEMES ALTERNATIUS CALEFACCIÓ I CLIMATITZACIÓ	40
BATERIES DE CONDENSADORS	12	MUNTATGE I INST. DE CONDUCTES DE FIBRA PER A CLIMATIT.	12
Àrea NOVES TECNOLOGIES I ENERGIES RENOVABLES		REPARACIÓ I MANTENIMENT EQUIPS AIRE CONDICIONAT	15
AUDITORIES ENERGÈTIQUES	20	CALDERES DE CONDENSACIÓ	15
CERTIFICACIÓ ENERGÈTICA	30	Àrea CARNETS INSTAL·LADOR I COMPETÈNCIES PROFESSIONALS	
DOMÒTICA - PROTOCOL KNX	20	MANIPULACIÓ DE GASOS FLUORATS > 3 KG (24 H.)	24
INST. D'ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA (1R. NIVELL)	25	COMPETÈNCIA DE GAS - CAT.B 220 HORES (SP)	220
INST. D'ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA (2N. NIVELL)	22	COMPETÈNCIA ELECTRICITAT - 120 HORES (SP)	120
INST. D'ENERGIA SOLAR TÈRMICA (1R. NIVELL)	20	CARNET INSTAL·LACIONS TÈRMiques EN EDIFICIS (ITE) (SP)	450
INST. D'ENERGIA SOLAR TÈRMICA (2N. NIVELL)	22	Àrea RISCOS LABORALS	
EFIC. ENERG. EN INSTAL. DOMEST. I LOCALS COMERCIALS	8	PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS - RECURS PREVENTIU	60
INSTAL·LACIONS FOTOVOLTAIQUES D'AUTOCONSUM	18	PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS - ESP ELECTRICITAT	6
Àrea TELECOMUNICACIONS		PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS - ESP FONT. I CLIMATIT.	6
ANTENES TERRESTRES I PARABÒLIQUES	30	PRL. INICIAL	8
INFRASTRUCTURES COMUNS TELECOMUNICACIONS ICT	50	PRL DIRECTIUS	10
CURS DE CONNECTORITZACIÓ DE FIBRA ÒPTICA	10	PRL DIRECTIUS A DISTÀNCIA	2
INSTAL·LACIONS DE XARXES DE FIBRA ÒPTICA	20	PRL. RISCOS ELÈCTRICS (20 H.)	20
INSTAL·LACIONS DE XARXES DE VEU I DADES	20	PRL. RISCOS FONTANERIA I CLIMATITZACIÓ (20 H.)	20
SIST. DE MÚSICA AMBIENTAL EN LOCALS COMERCIALS I HOTELS	8	ALTRES CURSOS	
INSTAL·LACIONS AMB CAMARES IP VIDEOVIGILANCIA	15	INTRODUCCIÓ AL PROGRAMA DE DIBUIX AUTOCAD	10
Àrea SOLDADURA		GESTIÓ DEL TEMPS	20
SOLDADURA A L'ARC PERFECCIONAMENT	40	GESTIÓ D'OBRA	20
SOLDADURA AUTOGENA	12	MANTENIMENT INTEGRAL D'INSTAL·LACIONS	64
SOLDADURA ELECTRODE REVESTIT II	20	CONTRACTACIÓ PROJECTES, OBRES I MANTENIMENT	8
SOLDADURA MAG GENERAL	20	CONCURSOS PÚBLICS	
SOLDADURA MIG. GENERAL	20	EXCEL AVANÇAT	10
SOLDADURA TIG GENERAL	20	CATALÀ PER A INSTAL·LADORS	30
Àrea FONTANERIA: AIGUA i GAS		DECORACIÓ D'ESPAIS INTERIORS EN VIVENDES I LOCALS	15
AGENT DE POSSADA EN MARXA I REPARACIÓ	60	ANGLÈS PER A INSTAL·LADORS	20
DISSENY INSTAL·LACIÓ I MANTENIMENT EN PISCINES	20	LUMINOTECNIA EN ESPAIS INTERIORS	15
INSTAL·LACIONS DE FONTANERIA GENERAL	20	TERMOGRAFIA INFRARROJA APLICADA A LES INSTAL·LACIONS	12
INSTAL·LACIONS EVACUACIÓ I SANEJAMENT	20	REPARACIÓ D'APARELLS DE LINEA BLANCA	25
MANTENIMENT D'HOSPITALS	30		
MESURES EN INSTAL·LACIONS DE GAS	7,5		
REPARACIÓ I MANTENIMENT D'APARELLS A GAS DOMÈSTIC	20		
REUTILITZACIÓ D'AIGÜES GRISSES I PLUVIALS	20		

L'import dels cursos privats es pot bonificar (recuperar) mitjançant el crèdit de la Fundació Tripartita para la Formación, previst per a la formació dels treballadors (en Règim General de la Seguretat Social) de les empreses. Aquesta gestió, prèvia signatura d'un conveni d'adhesió, us la podem facilitar des de la mateixa Escola. **TRUQUEU-NOS, PER INFORMAR-VOS.**



1

Daikin es experiencia en aeroterminia

- › 2006 Daikin introduce la primera bomba de calor multifunción aire-agua 6-8 kW
- › 2012 Lanzamiento nueva generación 4-16kW
- › 2018 Daikin Altherma 3 con R-32

2

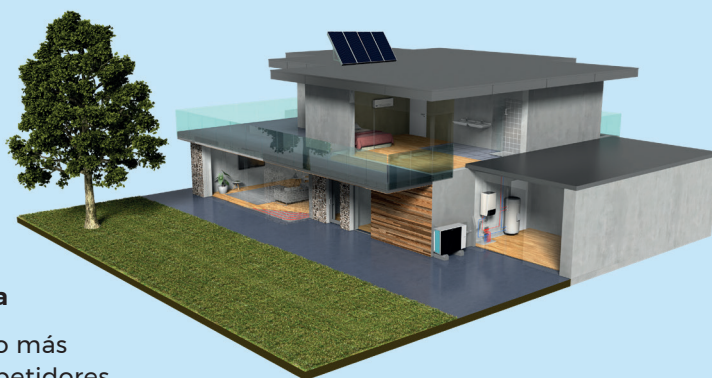
Daikin es fiabilidad

Tendrás la seguridad de que el equipo va a rendir como marcan sus especificaciones siempre.

3

Daikin es potencia cuando más se necesita

Daikin ofrece una curva de potencia mucho más plana y estable que cualquiera de sus competidores.



Más de
1.200.000
equipos
Daikin Altherma
instalados en Europa

Producción de
energía sostenible
Producimos
40.000 CWh de
energía renovable

Bajos niveles de
emisión de CO₂
Reducción de
5 millones
de toneladas de CO₂

Una gran
comunidad
Más de 2.500.000
personas usando
calefacción sostenible



Entrevista a **SALVADOR ESCODA**

Presidente del Grupo en Salvador Escoda, S.A.



Entrevistamos a Salvador Escoda y Marta Escoda, con motivo del **50 Aniversario** de la empresa Salvador Escoda, S.A.

En primer lugar, nuestra felicitación por celebrar el 50 aniversario de la empresa.

¿Cómo surgió la idea de fundar junto con su esposa Katy Sans una empresa familiar de venta y distribución de material para las instalaciones en el año 1974?

No diría que surgió de una forma razonada o planificada, no estaba previsto fundar una empresa, estaba previsto tirar hacia adelante como cualquier matrimonio que empieza su andadura. La idea de crear un proyecto familiar y empresarial surgió con el tiempo y tras varios desencadenantes que se pueden leer en el libro que hemos publicado tras el 50 aniversario.

¿Fueron sus inicios en la tienda de la calle Roselló de Barcelona donde se ubicaron igualmente durante muchos años las oficinas de la empresa? ¿En qué año y donde abrieron su primera sucursal?

La actividad empresarial empezó en 1974 en los bajos de la calle Xifré 117 de Barcelona. Mi esposa y yo alquilamos un antiguo taller de reparación de automóviles con foso incluido. En pocos meses el negocio empezó a consolidarse y a crecer y el local se quedó pequeño para la actividad que registraban cada día así que nos mudamos rápidamente al número 23 del pasaje Flaugier. Pero en 4 años el local volvió a ser insuficiente para la creciente actividad, de forma que en 1980 nos trasladamos al que es hoy en día el punto de venta más antiguo y nuestra razón social, ubicado en la calle Rosellón 426 - 430. Y que sigue activo.

¿Inicialmente solo vendían material para instalaciones de calefacción o ya disponían de un abanico de productos más amplio?

Inicialmente empezamos vendiendo filtros y cuadros eléctricos, seguimos con ventilación, luego pasamos a calefacción, más tarde aislamientos y así fuimos creciendo con la gama de productos, a medida que íbamos detectando nuevas necesidades en el mercado y formando alianzas con fabricantes para satisfacerlas.

Podemos afirmar que el éxito de la empresa se debe a varios factores, especialmente su dedicación constante día a día durante varias décadas, arropado por un equipo de profesionales comprometidos con el proyecto. ¿Otro factor podría ser los acuerdos para la distribución exclusiva de marcas líderes internacionalmente? ¿Qué otros factores añadiría?

El factor más importante ha sido el trabajo constante mío y de mi esposa. El haberme rodeado de un equipo de profesionales que me han apoyado en toda mi andadura profesional, el haber sido capaz de detectar oportunidades también ha sido importante.

El factor MÁS importante y que más valoro ha sido el apoyo incondicional por parte de mi mujer Katy en el proyecto.

¿En qué año inicia su propia marca MUNDOCLIMA, en aire acondicionado? ¿La atención al cliente y la post venta son parte del éxito de la misma?

La marca Mundoclimate fue creada como proyecto de final de carrera de Marta Escoda en 1999 y los primeros equipos de climatización bajo la marca se fabricaron en 2003.

Sí, nuestro equipo de Product Managers analiza y escoge el proveedor más adecuado para cada gama de producto, y lo dota de toda la documentación técnica, facilitando así el trabajo postventa de nuestro equipo técnico y el de los propios profesionales, nuestros clientes.

Nuestros clientes saben que detrás de Mundoclimate está una empresa de profesionales que los atenderán tanto en la preventa como en la postventa. Además de

ello, en Salvador Escoda S.A. tenemos stock de recambio para dar servicio mucho más allá de lo necesariamente estipulado legalmente, cosa que permite ampliar la vida útil del producto. Desde su inicio como marca, hemos vendido en el mercado más de 1.600.000 equipos de aire acondicionado.

¿Qué otras marcas propias siguen el sendero del éxito de MUNDOCLIMA?

Tenemos más de 20 marcas propias registradas para diversas áreas de producto, y la mayoría de ellas, por la amplia trayectoria en el mercado, son referentes para los instaladores.

Algunas de las más conocidas son Mercatools, Voltimerc, Mercagas, Mercaillament, Escosol, Mundocontrol, MundoFan, EscoClima, Sei, Idrogas, etc.

Recientemente han ampliado su portfolio con material eléctrico. ¿Se trata tan solo de ofrecer a sus clientes

aqueel material eléctrico que precisan para completar sus instalaciones o también van a entrar de lleno en este sector?

En un inicio se trataba de ampliar el servicio que dábamos a nuestros clientes de clima para completar las instalaciones de clima y fotovoltaica; pero más adelante con la adquisición de Mercagas, añadimos la marca Voltimerc con una amplia gama de aparellaje para la electricidad.

Al ser una empresa familiar ha asegurado la continuidad de la misma con la segunda generación confiando la dirección general de la empresa en su hija primogénita Marta Escoda, ¿Cuál es su mejor consejo como padre y presidente de la compañía?

Trabajar, mucha paciencia y no ponerse nunca nervioso. Para todo se acaba encontrando la solución. •



Entrevista a MARTA ESCODA

Directora General en Salvador Escoda, S.A.



¿En qué fecha asume la dirección general de la compañía?

El 24 de noviembre de 2022.

Durante unos años ha estado en diversas áreas preparándose y formándose para tomar el relevo. Aparte del departamento de exportación, ¿qué otras responsabilidades ha llevado a cabo?

Quienes trabajamos o hemos trabajado en empresas familiares que crecen con los años, seguramente estaremos de acuerdo que a la fuerza tenemos que acoger múltiples roles dentro de la organización para poder dar apoyo.

En mi caso, y tras más de 25 años en la compañía, puedo decir que sí, empecé en el área de compras, más concretamente en importación que era un área de crecimiento por el auge de las compras internacionales, principalmente en Asia.

Como prolongación de la misma, salté al recién creado departamento de exportación, que en ese momento se

presentaba como una gran oportunidad para abrir nuevos mercados. Durante todo este tiempo también he sido Product Manager de accesorios de split, he liderado proyectos de digitalización y desarrollo de negocio, he hecho las funciones de Dirección Comercial y en definitiva me pongo al servicio de cualquier área de la compañía que precise mi atención. De esta forma he ido creciendo y aprendiendo de distintas áreas hasta llegar a mi cargo actual, Directora General.

Los tiempos cambian y también las estrategias comerciales. Por ejemplo la transformación o apertura de tiendas denominadas EscodaStore. ¿Cuál ha sido la aceptación de este nuevo formato de venta por parte de los instaladores? ¿Tienen previsto ir adaptando todos sus puntos de venta a este formato?

La **EscodaStore** es un nuevo concepto de tienda de diseño orientada al autoservicio, con exposición de producto, interactividad, tecnología y servicio exprés, pues está diseñada para que los clientes profesionales puedan interactuar con el material expuesto a la venta y recibir



atención especializada para cada gama de producto. Históricamente, las tiendas tenían un mostrador único por el que se atendía a todos los clientes, independientemente del tipo de producto en el que estuvieran interesados, y eso podía ralentizar el proceso de compra en la tienda.

Ahora estamos apostando por este formato de tienda para mejorar la experiencia de compra en el punto de venta. Y lo vamos a seguir implementando en todas las tiendas donde el espacio lo permita.

Los instaladores de nueva generación han aceptado muy bien este modelo, pero en un negocio de nuestra naturaleza tiene mucha importancia el asesoramiento técnico comercial por mostrador.



Recientemente han inaugurado en Dos Hermanas (Sevilla) el cuarto centro logístico que suministra a los puntos de venta de la zona sur de la península. ¿Qué ventajas supone para sus clientes de la zona?

Al tratarse de un enclave estratégico para la compañía, el primer logístico de Andalucía se inauguró en Dos Hermanas (La Isla) en 2007 y fue el primer almacén que incorporaba un sistema inteligente con parametrización informática, preparación automatizada de pedidos y almacén vertical.

El actual centro logístico recién inaugurado en la misma localidad 17 años más tarde es una de las mayores apuestas de la compañía. Situado en Megapark Dos Hermanas, el mayor parque empresarial de Andalucía, ofrece unas instalaciones formadas por 1.200 m² de oficinas y aula de formación para instaladores, una **EscodaStore** de 800m², adicionalmente a los 16.000m² de almacén logístico.

La mayor capacidad del nuevo logístico nos permite posicionar el stock más cerca de los clientes, mejorando tanto el plazo de entrega como la logística interna de abastecimiento en todas las tiendas de Andalucía, Canarias y Extremadura. Además de ello, la nueva tienda, mucho más amplia que la anterior, nos permite tener una exposición de producto mayor, acercando más nuestra gama al cliente.

¿Tienen previstas nuevas expansiones de la firma? Geográficamente Galicia es la única comunidad peninsular en la que no tienen presencia actualmente. ¿Entra en sus previsiones abrir a corto plazo algún punto de venta en esa comunidad?

No está previsto de momento, pues en esa zona tenemos un gran número de clientes almacenistas que distribuyen nuestros productos a los instaladores profesionales.

Sí, este año tenemos previsto Lorca (Murcia), Granada Norte y hemos abierto Collado Villalba hace poco tiempo. Al mismo tiempo estamos trabajando en la ampliación de nuestro logístico de Paterna, mejorando así nuestra capacidad y respuesta en la zona.

Actualmente disponen de una web muy potente donde el instalador puede encontrar cualquier material para sus instalaciones gracias a los catálogos digitales sectorizados que pueden descargarse. ¿Qué volumen de consultas tienen mensualmente en este sentido?

Hemos sido pioneros en nuestra presencia online desde 1997 y hemos ido adaptándonos a medida que las tecnologías han ido avanzando. Nuestra última actualización se lanzó a mediados de abril de este año y ha supuesto un gran impacto en tan solo un par de meses.

Esta actualización ofrece una nueva y mejorada experiencia digital para los instaladores, pues la información de catálogo se actualiza diariamente.

De momento lo que más están usando los visitantes es el nuevo buscador inteligente que permite búsquedas por código de artículo, nombre, descripción, código EAN, código de fabricante, categorías, subcategorías y muchas otras opciones. Además, permite buscar por sinónimos.

Una vez seleccionado el producto se pueden ver todas las fotos disponibles, una descripción más completa, las características y la ficha técnica del producto.

El volumen de visitas que ha registrado la web desde el lanzamiento es de 420.468 (210.234/mes) que han generado 1,24 millones de interacciones; estas visitas llegan a nuestra página de forma **orgánica** o por búsqueda **directa** (a tener en cuenta que no estamos haciendo campañas SEM y que aún no hemos lanzado nuestro propio e-commerce).

Estos datos aún no se pueden comparar con el año pasado porque sólo lleva en marcha dos meses pero para tener una referencia, en 2023 recibimos **1.9 millones de visitas** que generaron 5.7 millones de interacciones, un 24% de las cuales llegan directamente a nuestra home.

CONECTA es un servicio online que han puesto en marcha recientemente. ¿Qué grado de aceptación está teniendo? ¿Quiénes pueden acceder y cómo a este nuevo servicio?

Cualquier instalador que se registre en la plataforma puede disfrutar del servicio ConEcta, pero si además es

cliente de Salvador Escoda o abre una cuenta de cliente en Salvador Escoda puede realizar pedidos manteniendo las condiciones de su cuenta cliente.

El servicio está teniendo buena aceptación, sobre todo en lo que respecta a la comunicación directa con las tiendas mediante whatsapp, porque facilita mucho la vida del instalador que en su día a día tiene consultas mientras está en una instalación o tiene necesidad de materiales y puede localizarlos en la ubicación más cercana.

Siguiendo la inercia de las Escoferias, ahora también ha realizado las “ferias de las marcas”. ¿Cuál es la diferencia entre unas y otras y sus objetivos? ¿Qué previsiones tienen al respecto para el presente año?

La **Feria de las Marcas** es una feria **itinerante** que se desplaza por toda la geografía española con el objetivo de acercarse a los instaladores, prescriptores, colaboradores y clientes y ofrecerles una selección de productos y **gammas de las marcas propias del grupo Escoda** en un formato aún más cercano que las exitosas **EscoFeria**.

Persigue ofrecer un espacio de calidad en zonas en las que no hay grandes eventos del sector y de esta forma posibilitar la interacción y el traspaso de conocimientos en una jornada breve dónde los instaladores pueden acercarse y atender ponencias técnicas, ver nuevos productos y tecnologías y compartir una experiencia enriquecedora.

Durante estas jornadas se citan en el mismo lugar clientes, especialistas, expertos, técnicos y responsables de producto para potenciar el conocimiento y promover debates y discusiones técnicas de gran interés tanto para los profesionales como para la compañía, que actúa como fabricante, y aprovecha este espacio para recibir el feedback necesario para seguir ofreciendo soluciones adaptadas a las necesidades del mercado.

La **EscoFeria** tiene su origen en una iniciativa, la EscoPaella, que empezó años atrás, originada en las delegaciones de Levante de Salvador Escoda S.A con el objetivo de ofrecer un evento que supusiera un punto de encuentro para sus clientes, colaboradores y proveedores. A diferencia de la feria de las marcas, esta está abierta a la participación de nuestros proveedores de referencia. Este evento que nació de forma local ha evolucionado hasta convertirse en la feria de referencia dentro del sector que reúne en cada edición más de 50 expositores nacionales e internacionales y consigue una asistencia de más de 2.000 profesionales del sector.

La exportación también es un capítulo que usted conoce muy bien, y que está en expansión. Aparte de participar los últimos años en ferias internacionales como la ISH y Chillventa. ¿Qué otras acciones futuras tienen previstas en los mercados europeos, norte de África e iberoamericanos?

Continuar impulsando nuestra presencia internacional y reforzar nuestro compromiso con los mercados europeos. Mundoclima®, con la mejor relación calidad-precio y contrastada fiabilidad durante más de 20 años es nuestra apuesta por la sostenibilidad y el medio ambiente. La marca, presentada ya en varias ferias de más de 7 países, empieza a ser conocida en Europa y ha sido utilizada en algunas obras importantes.

A medio plazo vamos a implementar nueva tecnología basada en Inteligencia Artificial (IA) para automatizar la gestión de datos y catálogos, de forma que podamos ofrecer la información actualizada en todo momento en cualquier idioma. Esto nos permitirá generar más oportunidades de negocio en los mercados de lengua no hispana.

¿Concretamente Portugal, país vecino, estudian la posibilidad de implantar algún punto de venta a corto o medio plazo?

En este momento estamos centrados en la digitalización y optimización de procesos de la compañía para más adelante poder iniciar proyectos con mercados internacionales de forma ágil y eficiente. La base para el crecimiento es la digitalización.

La celebración del 50 aniversario ya se ha realizado en Sevilla, Valencia, Madrid y en Barcelona como broche final con más de 400 invitados en esta última. ¿Qué ha supuesto este encuentro personal entre todo el equipo de ventas de cada zona y la dirección ejecutiva de la empresa?

Para mí ha sido un motivo de orgullo y solamente puedo expresar palabras de agradecimiento al equipo por la acogida y la participación en los eventos. Estas celebraciones, además del libro conmemorativo, me han permitido conocer mejor los orígenes y esfuerzos de mis padres para poner en marcha este proyecto, pero la ilusión trabajo y entrega que he visto durante las 4 celebraciones me ha dejado sin palabras.

Al final podemos resumirlo en una frase que he pronunciado durante las fiestas del 50 aniversario: un buen capitán es importante, pero la tripulación es lo que te lleva lejos. A medida que íbamos viviendo cada evento sentía que estas palabras cogían más fuerza. Al final, cuando un equipo siente suyo el proyecto, significa que hemos logrado transmitir la ilusión y la fuerza a muchísimas personas durante más de 50 años y eso, para mí, no tiene precio.

Además, detrás del gran esfuerzo de organización en el que he estado activamente implicada, el hecho de ver cómo todo sale perfecto me ha generado una gran satisfacción, pues es la primera vez que la familia Escoda ha organizado eventos de esta magnitud, y la respuesta de todos los invitados ha superado de lejos cualquier expectativa. •



IMPACTO DE LA EFICIENCIA ENERGÉTICA EN LA REFORMA DE LA EDIFICACIÓN

DIRECTIVA DE DESEMPEÑO ENERGÉTICO DE EDIFICIOS



La Directiva de Desempeño Energético de Edificios (EPBD, por sus siglas en inglés) es una pieza fundamental de la legislación de la Unión Europea diseñada para mejorar la eficiencia energética de los edificios y reducir su impacto ambiental. Adoptada por primera vez en 2002 y revisada en varias ocasiones, la EPBD forma parte del marco legislativo europeo que busca cumplir con los objetivos climáticos y energéticos establecidos en el Acuerdo de París y el Pacto Verde Europeo.

Autor:

Carlos Saldaña
Miembro de la Comisión Técnica de FECECA

El principal objetivo de la EPBD es promover la eficiencia energética en el sector de la construcción, que es responsable de una parte significativa del consumo energético total y de las emisiones de CO₂ en la UE.

A través de diversas disposiciones, la EPBD busca reducir el consumo energético de los edificios y fomentar el uso de fuentes de energía renovable.

Entre los aspectos más destacados de la EPBD en términos de ahorro energético se encuentran:

♦ **Requisitos mínimos de eficiencia energética:** La directiva establece estándares mínimos de eficiencia energética que deben cumplir todos los edificios nuevos y para aquellos sometidos a renovaciones importantes.

♦ **Certificación energética de edificios:** La directiva requiere la certificación energética para todos los edificios nuevos y para aquellos que se venden o alquilan.

♦ **Renovación del parque inmobiliario existente:** La EPBD promueve la renovación de los edificios existentes para mejorar su desempeño energético. Se enfoca especialmente en la renovación profunda de los edificios más antiguos y menos eficientes, que tienen un mayor potencial de ahorro energético.

♦ **Inspección de sistemas técnicos de edificios:** La directiva también establece requisitos para la inspección regular de sistemas de calefacción y aire acondicionado.

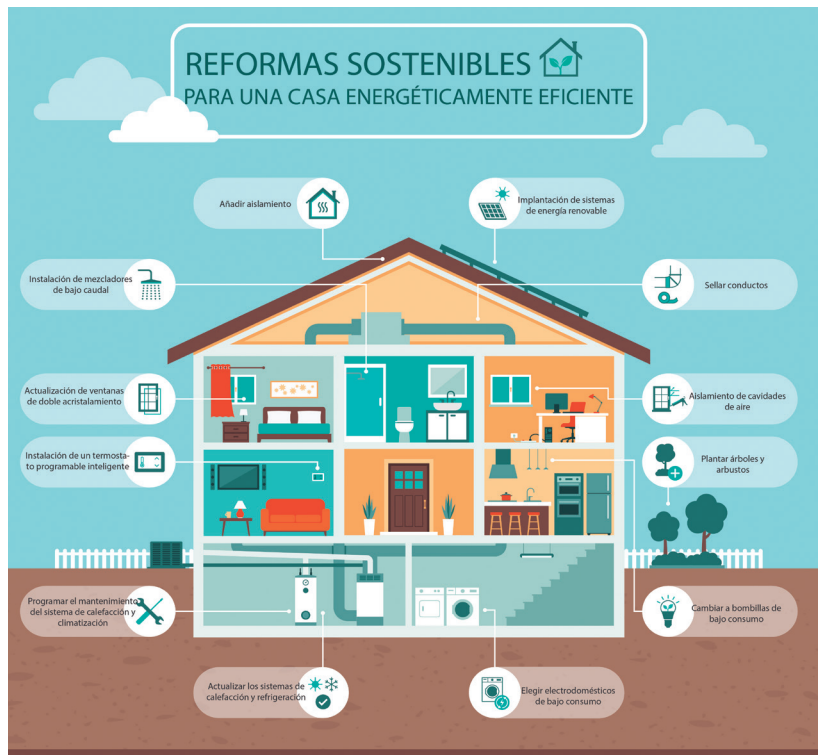
La EPBD es un componente clave en la estrategia de la Unión Europea para reducir el consumo energético y las emisiones de gases de efecto invernadero, mejorar la calidad de vida de los ciudadanos y avanzar hacia una economía más sostenible y baja en carbono.

ACCIONES CLAVE DE MEJORA ENERGÉTICA EN LA RENOVACIÓN DE EDIFICIOS

La renovación de edificios para mejorar su eficiencia energética es una prioridad en la política de la Unión Europea y se centra en varias acciones específicas que pueden reducir significativamente el consumo de energía y las emisiones de carbono. A continuación, se describen algunas de las acciones clave de mejora energética en la renovación de edificios:

Mejora del aislamiento térmico, sustitución o mejora de ventanas y puertas, uso de materiales y tecnologías sostenibles, mejora de la iluminación, integración de energías renovables, paneles solares fotovoltaicos, paneles solares térmicos, sistemas de energía eólica, mejora de la ventilación, monitoreo y control del consumo energético, automatización del edificio, instalación de sistemas de calefacción y refrigeración eficientes, calderas de alta eficiencia, bombas de calor, implementación de sistemas de gestión de energía.

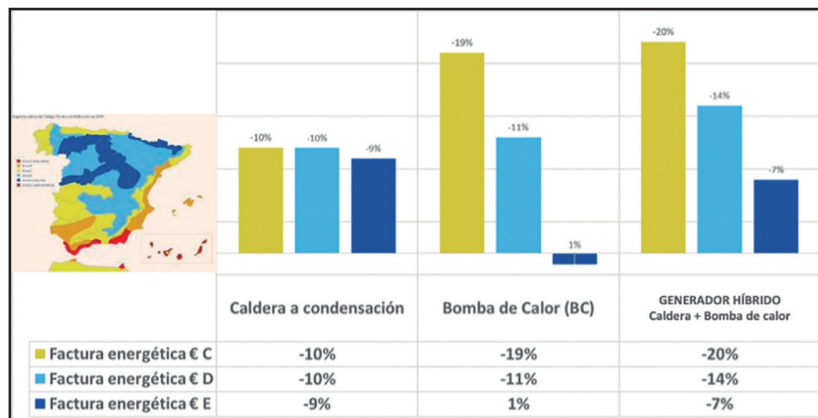
Estas acciones no solo contribuyen a reducir el consumo energético y las emisiones de carbono, sino que también mejoran el confort y la calidad de vida de los ocupantes de los edificios, y pueden llevar a ahorros significativos en las facturas de energía.



REDUCCIÓN DEL CONSUMO ENERGÉTICO

La reducción de consumo energético en una reforma de un edificio puede variar según las medidas específicas implementadas, así como las características del edificio. Además del ahorro energético implícito en la reforma, existen deducciones fiscales en España y ayudas para fomentar la mejora de la eficiencia energética en viviendas; con el programa de rehabilitación residencial del **Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia** (PRTR) en España, se puede financiar hasta el 80% de los proyectos de actualización de una casa o edificio. La base de éstas es la mejora de al menos un 30% del indicador de consumo de energía primaria no renovable o que obtengan una calificación energética "A" o "B" (según el certificado de eficiencia energética posterior a las obras). Si se aplican correctamente, se estima que estas medidas pueden conducir a una reducción media del consumo de energía primaria de más del 40%.

Los sistemas de calefacción y refrigeración, así como la producción del agua caliente sanitaria (acs), representan entorno al 60% del consumo



> Informe para ASSOTERMICA de la Univ. Piza. Comparativo distintas zonas y tecnologías.



energético residencial. Si bien la mejora en el aislamiento térmico y sustitución o mejora de ventanas y puertas es una parte importante en la reducción de este consumo energético, el abordar en las reformas la mejora de los sistemas de calefacción y refrigeración ha de ser igualmente una prioridad para la consecución de los objetivos.

El focus de las reformas o rehabilitaciones se centrará especialmente en las zonas climáticas C, D y E de España. Dentro de las diferentes tecnologías de calefacción para la renovación de los sistemas podemos genéricamente establecer las siguientes:

► **Bombas de calor:** Tienen una eficiencia energética estacional entorno al ηs 128%. Esto puede representar en energía un ahorro en acs y calefacción entorno al 70%. A estas buenas cifras se le puede sumar el hecho de que los emisores, la gran mayoría de las viviendas a intervenir serán de tipo radiador, tras la mejora en el aislamiento pueden pasar a trabajar a baja temperatura, gracias a la reducción de la demanda térmica en la vivienda.

► **Calderas a condensación:** Con una eficiencia energética ηs 93% sigue siendo una buena alternativa, siempre y cuando la caldera a sustituir sea de baja eficiencia, esto permitirá establecer un diferencial de consumo. Con esta base, los ahorros que se pueden alcanzar están entre el 10% y el 20%.

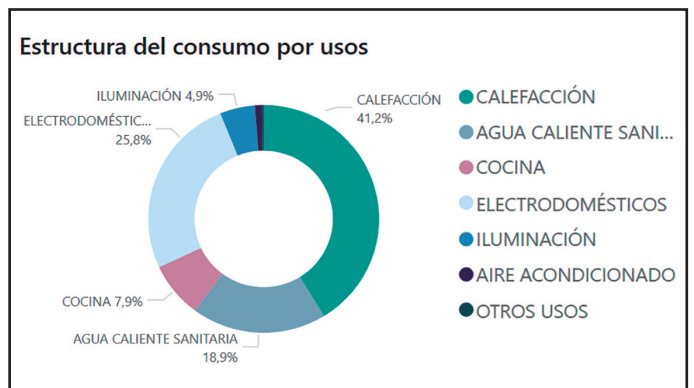
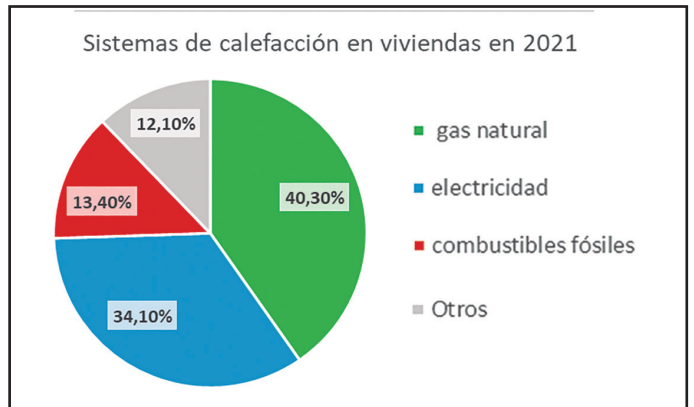
La búsqueda de la reducción de consumos de energía de origen fósil establece un reto a las compañías distribuidoras para aportar suministros con energías de origen renovable en los próximos años y así poder dar continuidad a estos sistemas.

LA MEJOR TECNOLOGÍA DE CALEFACCIÓN PARA LA RENOVACIÓN

► **Generador híbrido:** La última publicación de la EPBD establece como una alternativa la instalación de sistemas híbridos de calefacción que tengan un porcentaje de energía renovable considerable, como los resultantes de combinar una caldera con una bomba de calor. Esta alternativa híbrida aporta lo mejor de las dos opciones anteriores:

> Mejora la integración con las instalaciones existentes, sin necesidad de abordar cambios en los emisores.

> Permite la producción de acs sin necesidad de espacios adicionales en el interior de las viviendas.



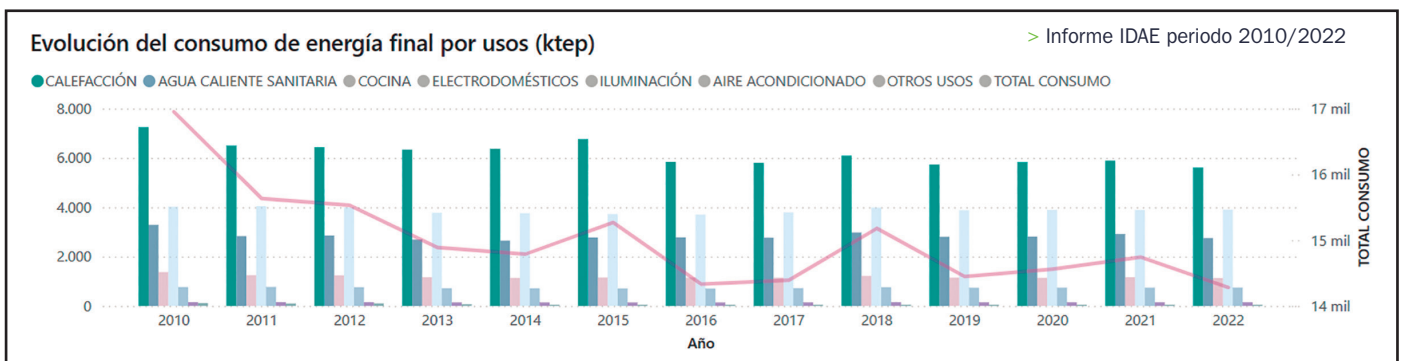
> Se adapta a las condiciones climáticas de las distintas zonas.

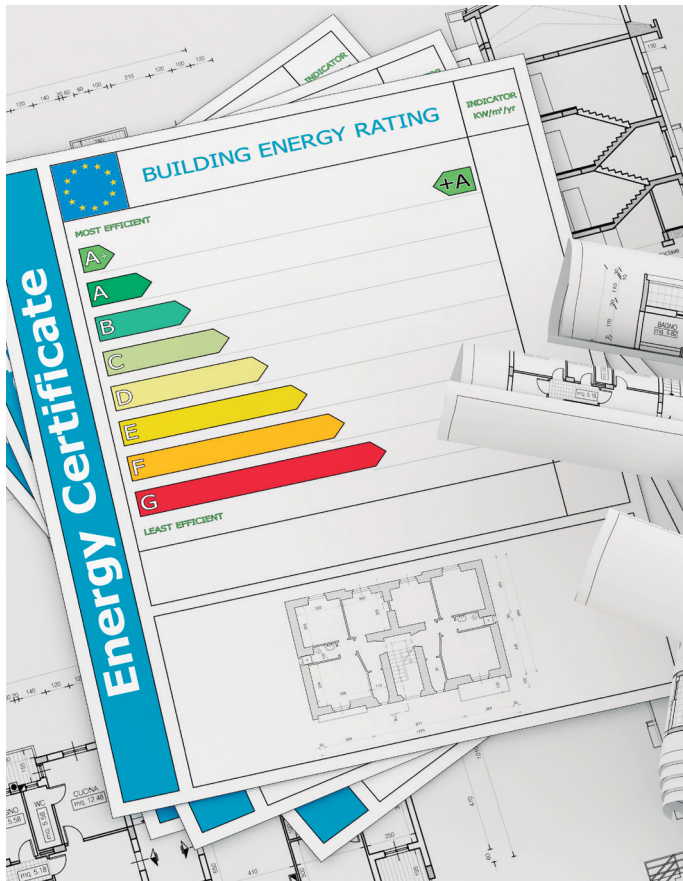
> Proporciona un uso eficiente de las fuentes de energía, gas y eléctrica.

> Proporciona más seguridad en los servicios.

> Como alternativa, aporta la posibilidad de disponer de la capacidad de refrigeración con el generador híbrido instalado.

Respecto a los rendimientos; siendo genéricamente muy similares a los que puede proporcionar una bomba de calor independiente, y por supuesto, mejores a los aportados por una caldera a condensación, la seguridad de servicio, la gestión de cada fuente de energía en función de los costes, y unos mejores rendimientos en condiciones climáticas adversas dan como resultado una alternativa muy equilibrada tanto en prestaciones, costes de explotación y de instalación.





CONCLUSIONES

Con estas posibilidades y acciones que ya se pueden implementar, se espera reducir el uso promedio de energía en edificios residenciales en un 16% para 2030 y entre un 20% y 22% para 2035, en comparación con los niveles de 2020. La directiva EPBD apunta a que al menos el 55% de los ahorros energéticos en el sector residencial provengan de la renovación de los edificios con peor rendimiento energético.

El número de viviendas visadas para gran rehabilitación aumentó un 9,4%, pasando de 34.525, en 2022, a 37.783 (+3.258), lo que arroja el mejor dato de la serie histórica.

Para los edificios no residenciales, se implementarán estándares mínimos que deben mejorar el rendimiento energético del 16% de los edificios no residenciales con peor desempeño para 2030, y del 26% para 2033. Agrupaciones de arquitectos, gremios de aparejadores, y otros sectores, ya han visto el potencial de la rehabilitación en el desarrollo de la industria de la edificación. Por lo que están promoviendo e implementando formas para facilitarla. Es el momento para que los fabricantes de sistemas de climatización y calefacción, responsables y comprometidos con el medioambiente, demos un paso al frente e incluyamos nuestras soluciones, con gran potencial descarbonizador, en los programas de ayuda de mejora a la eficiencia energética en las viviendas. •



www.suministradora.com

SABADELL - c. Girona, 175 - Tel. 93 720 63 63
BARCELONA - c. Marina, 334 - Tel. 93 433 05 02

ENERGIES RENOVABLES | MOBILITAT ELÈCTRICA
CLIMATITZACIÓ | AEROTÈRMIA
SMART HOME | DOMÒTICA INDUSTRIAL

T'esperem a l'estand C36 - Sol·licita'ns la teva invitació gratuïta



EFINTEC
Exposició i Fòrum
de les Empreses Instal·ladores
i Noves Tecnologies

**POTENCIANT EL
NOSTRE FUTUR**



16 / 17 · OCTUBRE · 2024



Fira Barcelona

RECINTE MONTJUÏC · PAVELLÓ 8



DEPÓSITOS HÍBRIDOS

¿Qué es una **INSTALACIÓN HÍBRIDA**?

Son las instalaciones de calefacción y climatización que pueden utilizar indistintamente como fuente de calor una bomba de calor o una caldera de gas, generalmente de condensación. Estas instalaciones pueden complementarse también con energía solar y fotovoltaica.

Cortesía de:
FEGECA

Actualmente se comercializan sistemas híbridos completos como **“equipos de aerotermia híbridos”** o **“bombas de calor híbridas”** que combinan una BC, con una caldera de condensación.

Estos equipos tienen integrado un sistema de regulación que, en función de la temperatura exterior y el rendimiento de cada fuente de calor en el momento, elige el funcionamiento con BC o con caldera o dar preferencia a energías renovables como la solar térmica, fotovoltaica o la BC.

El objetivo final de la hibridación es la de combinar distintos generadores de calor en una instalación, buscando la mayor eficiencia y reduciendo el consumo de energía, sobre todo cuando dicha energía proviene de fuentes no renovables.

La bomba de calor tiene su limitación en cuanto a temperaturas de impulsión. Actualmente existen bombas de calor de **“alta temperatura”** que pueden alcanzar hasta 70° C, pero en la mayoría de las bombas de calor que se fabrican el rango de temperatura de trabajo está entre los 60°C o 65°C y siendo las temperaturas de funcionamiento normales y deseables en BC entre 35°C y 45°C.



Pero alcanzar dicha temperatura se logra a expensas de reducir su COP, que en condiciones óptimas puede alcanzar valores superiores 5 o valores del orden de 2,5. Estas condiciones de funcionamiento, además de impedir un elevado rendimiento reglamentariamente, catalogan a la BC como fuente de calor no renovable de acuerdo con el CTE y dificulta el acceso a subvenciones.

En instalaciones con radiadores como emisores de calor son deseables temperaturas elevadas, ya que su emisión a temperaturas del orden de 45°C son muy bajas y en temporada de invierno no sería viable el funcionamiento con BC con unos rendimientos adecuados.

Por otro lado, las calderas de condensación permiten alcanzar temperaturas de hasta 85°C sin problemas. Por ello ampliando los elementos de los radiadores existentes puede ser viable combinar la BC (con temperaturas suaves) y la caldera (en temporada de invierno con temperaturas bajas) de gas en una instalación de radiadores, a lo largo de todo el año. En instalaciones con emisores de baja temperatura, como suelo radiante, esta adaptación es inmediata.

Por otro lado, otras fuentes de energía gratuitas, como la solar (térmica o fotovoltaica) son siempre deseables, pero sólo nos aportarán energía cuando estén disponibles haciendo necesario otro u otros generadores de calor, lo que encaja perfectamente en la filosofía de la hibridación.

¿POR QUÉ LA HIBRIDACIÓN?

Hemos visto que para tener una instalación híbrida necesitamos al menos de dos generadores de calor. Eso implica además de su adquisición, la conexión de estos a la instalación de calefacción y climatización para hacer llegar el calor a los emisores finales (radiadores, fan-coils, suelo radiante, etc.), lo que complica la instalación y la encarece. Además, necesitaremos un sistema de regulación que en caso de querer una gestión automática de los productores de calor necesariamente será sofisticada y cara.

¿Por qué entonces optar por un sistema híbrido, en lugar de tener solo generador de calor?

Las principales razones de realizar instalaciones híbridas son dos:

El crecimiento exponencial de los costos de los combustibles fósiles de los últimos años, tanto los gases combustibles (gas natural, propano, butano) como del gasóleo, ha incrementado notablemente las facturas de calefacción. Pero también de la factura eléctrica, que ha aumentado notablemente, por lo que conseguir instalaciones más eficientes y con menos consumo se está convirtiendo en una verdadera necesidad.

También tenemos que considerar que recientes acontecimientos como la guerra de Ucrania o los conflictos en Oriente Medio, desestabilizan notablemente el equilibrio



mundial, provocando subidas de precios de los combustibles y una incertidumbre importante, en un mercado en el que el aumento de los precios de la energía tiene una tendencia clara de subida.

La segunda razón es el calentamiento global y las normativas anticontaminación. Actualmente es evidente el fenómeno del calentamiento global y la necesidad de reducir drásticamente las emisiones de efecto invernadero. Esta necesidad ha sido trasladada en forma de normativas medioambientales. Recordaremos la agenda 2030, o las cero emisiones en 2050 de la UE.

Por ello la actual tendencia de las normativas actuales a obligar a reducir las emisiones (desde el RITE 2013, prohíbe prácticamente la instalación de calderas de gas que no sean de condensación y baja emisión de CO₂ y NOx, Directivas ERp etc.) con el objetivo final de cero emisiones. Y las perspectivas para alcanzar la reducción de emisiones y llegar al objetivo de cero emisiones, pasan por normativas más restrictivas para calderas de gas y gasóleo y cualquier otra fuente de energía no renovable.

Por otro lado, debemos tener en cuenta que las calderas de gas de condensación no son nuevas, llevan con nosotros unos 30 años y muchas de ellas aún en un estado y con unos rendimientos muy aceptables, lo que favorece la instalación de BC y así hibridar la instalación en lugar de realizar una simple sustitución del productor de calor, y así mejorar la eficiencia de la instalación. Este puede ser el primer paso hacia instalaciones más eficientes y de menor consumo.

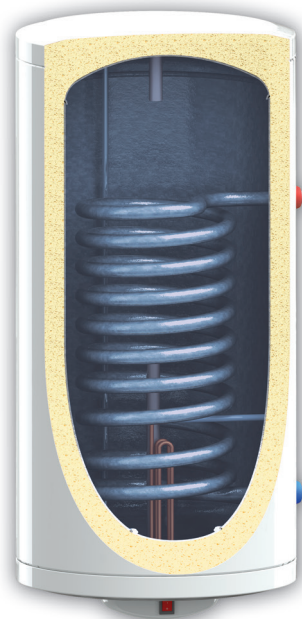




¿CÓMO SE APLICA A LOS DEPÓSITOS?

La idea de combinar distintos tipos de energías en un depósito no es nueva, en este caso los fabricantes de depósitos han sido pioneros en el tema de combinar diferentes fuentes de calentamiento, sólo debemos pensar en los depósitos interacumuladores con un serpentín y con resistencia de calentamiento, actualmente un standard en depósitos vitrificados murales de pequeña capacidad para uso doméstico y ya con nosotros desde hace mucho tiempo.

También debemos recordar los depósitos de dos serpentines que hicieron su aparición con la energía solar.



Estos depósitos se pueden fabricar y utilizar tanto para la producción de ACS como para depósitos de inercia.

Para efectuar una correcta integración en los depósitos de agua caliente debemos tener en cuenta lo siguiente:

Estratificación: Es muy importante la estratificación, por lo que es fundamental un diseño que la favorezca, en este sentido los depósitos de elevada relación altura diámetro ayudarán a dicha estratificación. La adopción de deflectores adecuadamente diseñados también ayudará.

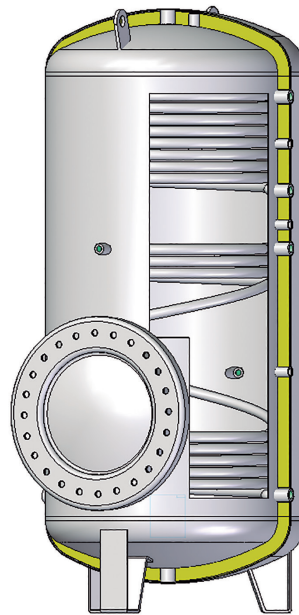
A fin de permitir integrar en el mismo depósito diferentes fuentes de calor, con distintas temperaturas, debemos situar estratégicamente las conexiones de las distintas fuentes de calor a fin de potenciar la estratificación en lugar de impedirla, esto también permitirá el consumo de la energía almacenada según su uso y temperatura en los consumidores, como suelo radiante, ACS, etc.

También hay que recordar que este tipo de depósitos permiten la utilización simultánea de varios productores de calor.

DEPÓSITOS DE VARIOS SERPENTINES

Este tipo de depósitos son un ejemplo muy claro de buena combinación de energías. Su estructura es la de un depósito “esbelto” que favorece la estratificación. Lo primero los serpentines deben estar diseñados y fabricados para el intercambio del productor de calor al que se destina a fin de poder alcanzar su máximo rendimiento.

En la parte inferior del depósito se aloja el serpentín de energía solar, u otra energía renovable, lo que permite el aprovechamiento de la energía solar para el calentamiento de la totalidad del depósito, mientras que el serpentín de caldera



está situado en la parte superior (tradicionalmente en el tercio superior) por lo que sólo puede calentar una parte de la totalidad del depósito y hace que la interferencia de la caldera con respecto a la energía solar sea mínima.

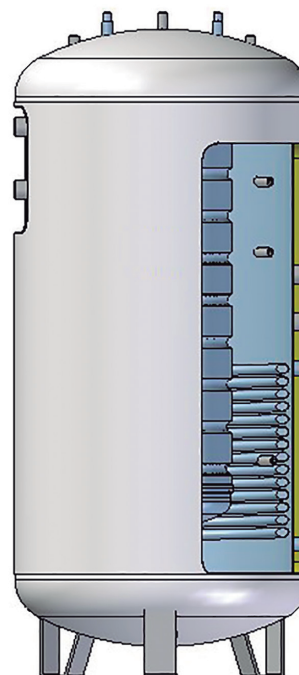
Si además limitamos la aportación de la caldera con un programador nos aseguramos de aprovechar al máximo la energía solar y minimizar la interferencia de la energía convencional.

Este tipo de depósito, que curiosamente ha demostrado una gran eficiencia y está

muy extendido por toda Europa, curiosamente fue prohibido por el CTE del año 2006. Afortunadamente en la actualidad, con la reforma del RITE del año 2021, dicha prohibición se ha abolido.

Aunque el más extendido de este tipo de depósitos es el dos serpentines existen fabricantes que integran más de dos serpentines.

DEPÓSITOS COMBINADOS O MULTIENERGÍA



Los depósitos combinados o multienergía, son depósitos de inercia en cuyo interior se aloja un depósito de ACS de menor capacidad, calentado al baño maría por la inercia a la que se conectan los diferentes productores de energía y almacena el calor que por un lado es absorbido por las paredes del depósito de ACS para calentar el agua de consumo y por otro sirve de almacén para instalaciones de calefacción.

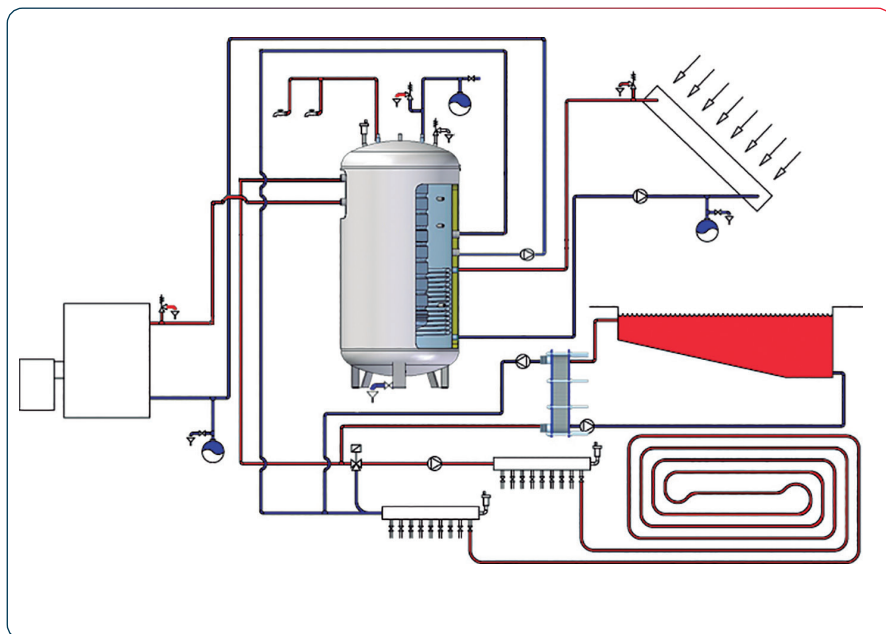
Este tipo de depósitos pueden llevar incorporado un serpentín, especialmente útil en caso de energía solar en el que el volumen de agua glicolada corresponde únicamente al serpentín.

Los productores de energía distintos a la energía solar pueden conectarse directamente a la inercia, así como sus conexiones para los emisores de calor.

DEPÓSITOS DE INERCIA E INERCIA ESTRATIFICADOS

Una variante del depósito multienergía, es el depósito de inercia, con o sin serpentín que trabaja únicamente con circuitos primarios de calefacción y al que podremos conectar distintos productores de calor.

Este tipo de depósitos pueden incorporar deflectores para mejorar la estratificación intentando conseguir un mayor rendimiento, e incluso colectores de entrada y salida de los productores de calor y de los puntos de consumo con múltiples entradas y salidas para distribuir el caudal a diferentes niveles a fin de favorecer la estratificación, en este caso estamos ante los llamados depósitos de inercia estratificados. ●



GES People Energy Solutions

43 AÑOS CONECTADOS CON EL INSTALADOR PROFESIONAL

+80 PUNTOS DE VENTA EN ESPAÑA



Puntos de venta especializados en material eléctrico, automatización, climatización y fontanería

SOLUCIONES TÉCNICAS GES

- ILUMINACIÓN
- INDUSTRIAL
- RESIDENCIAL
- CLIMATIZACIÓN
- FONTANERÍA
- CABLE-CONDUCTOR
- CANALIZACIÓN Y CONDUCTOS
- ESPECIALIZADOS
- SANEAMIENTO, COCINA Y GRIFERÍA
- MOVILIDAD ELÉCTRICA
- ENERGÍAS RENOVABLES
- TELÉCOMUNICACIONES

ESPECIALIZACIONES

- ENERGÍAS RENOVABLES
- IoT
- VEHÍCULO ELÉCTRICO
- INDUSTRIA

- ELECTROSTOCKS
- KILOVATIO
- FLUIDSTOCKS
- CUADROGES

GES eCOMMERCE (24h/365d)

www.ecommerce.grupoelctrostocks.com

ELECTRO STOCKS ANOIA | ELECTRO STOCKS BARCELONA | ELECTRO STOCKS BESÒS | ELECTRO STOCKS CONDAL | ELECTRO STOCKS MANRESA | ELECTRO STOCKS MARTORELL | ELECTRO STOCKS MÀTARÓ | ELECTRO STOCKS PENEDÈS | ELECTRO STOCKS TERRASSA | ELECTRO STOCKS VALLÈS | ELECTRO STOCKS VIC

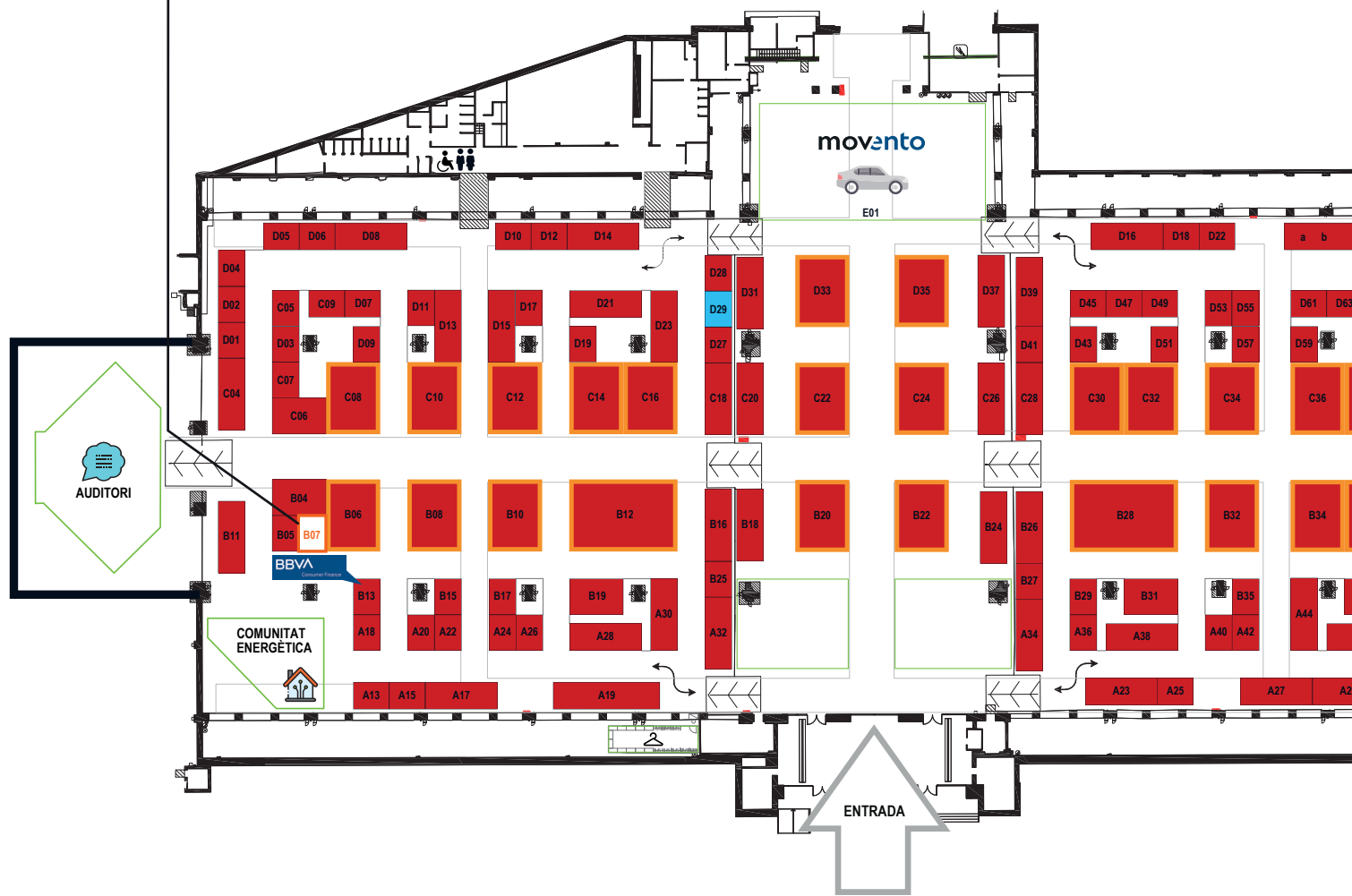
- ELECTROSTOCKS
- KILOVATIO
- FLUIDSTOCKS
- CUADROGES

Súmate al azul GES www.grupoelctrostocks.com



SAC de NOTICIES GREMI de BARCELONA
 ASSOCIACIÓ EMPRESARIAL D' INSTAL·LADORS D' ELECTRICITAT, FONTANERIA, CLIMATITZACIÓ I AINS DE BARCELONA

PRO
Instalaciones
 Revista técnica para los profesionales de las instalaciones



Stands reservados

- A13. CHARGEVITE
- A15. CELLPACK ELECTRICAL PRODUCTS
- A17. TAB SPAIN
- A18. TELEMATEL
- A19. OFICINA TECNICA
- A20. CONAIF ENERGIA
- A22. ELEIA ENERGIA
- A23. LEGRAND
- A24. ECOVATIOS
- A25. LEDME
- A26. HT INSTRUMENTS
- A27. VECTOR ENERGY
- A28. ZENNO
- A29. JAB CATALUNYA
- A30. AIC IBERICA
- A31. STEL ORDER
- A32. KENO ENERGY
- A33.
- A34. CEMBRE
- A35.
- A36. LOVATO ELECTRIC
- A37.
- A38. AUTEL IBERICA
- A39.
- A40. NOUSOL
- A41.
- A42. AMBILAMP
- A43.

- A44. SAUERMANN
- A46. SOLERA
- A48. CYDESA
- A52. ALIAXIS
- A54. ASTROENERGY
- A56. RONGSTAR
- A58. OVAL ENERGY NRG
- A60. FENIE ENERGIA

- B04. APLITECH ENERGY
- B05. ANGUILA
- B06. KRANNICH SOLAR
- B07. PROINSTALACIONES**
- B08. QUADRISOL
- B10. SIMON
- B11. SALICRU
- B12. MITSUBISHI ELECTRIC
- B13. BBVA
- B15. LG
- B16. ALUSIN SOLAR
- B17. AIRTECNICS
- B18. SALVADOR ESCODA
- B19. LM8 SOLAR
- B20. MAGSERVEIS
- B22. FONTGAS
- B24. SALVADOR ESCODA
- B25. MRU IBERICA
- B26. CONFORCAT

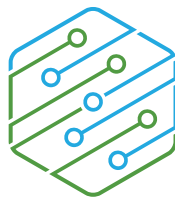
- B27. CIRPROTEC
- B28. SALTOKI E-SOLAR
- B29. FAMATEL
- B31. TESTO
- B32. KOSNER
- B34. BOFILL
- B35. GAVE ELECTRO
- B36. ENNOVA
- B38. COMERCIAL VALMON
- B39. HAGER
- B40. MYLIGHT150
- B42. FIELDPIECE
- B43. TOSCANO
- B44. SMALL LIFT
- B45. CIRCUITOR
- B46. FIREVOLT + PHOTOCALL
- B47. TROX
- B48. IBC SOLAR
- B51. AIRMAGIC WORLD

- C04. BJC
- C05. ETURNITY
- C06. SAMSUNG
- C07. COAL
- C08. FERROLI
- C09. EXIOM
- C10. ABC
- C12. PECOMARK

- C14. JOHNSON
- C16. BET SOLAR
- C18. GROUPE ATLANTIC
- C20. SALVADOR ESCODA
- C22. GRUPO NORIA
- C24. EFAPEL
- C26. SALVADOR ESCODA
- C28. SOC
- C30. SEIS SOLAR
- C32. DAIKIN
- C34. AIRZONE
- C36. SUMINISTRADORA DEL VALLÈS
- C38. JUNG
- C40. BRITA
- C41. SOLUCALC
- C42. EUFROFRED
- C44. SOFAMEL
- C46. BOSCH TOOLS
- C48. SUNFER ENERGY
- C50. SONNE PV
- C52. SUN WORLD ENERGY

- D01. TIWPI GROUP
- D02. EBP
- D03. KPS EUAMAN
- D04. ECORACING
- D05. MOTOSPIRIT
- D06. ADIWATT

Planimetría



EFINTEC
Exposición y Fórum
de las Empresas Instaladoras
y Nuevas Tecnologías



- STAND REVISTA
SAC DE NOTICIES
- STAND ORO PLUS
Espacio 8x6
- STAND ORO
Espacio 8x6
- STAND PLATA
Espacio 8x3
- STAND BRONCE
Espacio 4x3
- OCUPADO

Iniciativa de:



Organiza:



D07. CSOLAR
D08. PLUG & PLAY ENERGY
D09. LUMISOLAR
D10. PRAXEDO
D11. GRID CODE
D12. K2 SYSTEMS GMBH
D13. SODECA
D14. COOLWELL
D15. MASTER BATTERY
D16. AQUECINOX
D17. REMLE
D18. TERRAPIN
D19. PEAKTECH
D20a. CLIMANOTICIAS
D20b. ACTECIR
D20c. ENGINEERS BCN
D20d. SOLARTYS
D20e. INFOEDITA
D21. PONTIO
D22. MIDEA
D23. PANASONIC
D27. LEDVANCE
D28. SISTER SOFT
D29.
D31. RIELLO SOLARTECH
D33. GRUPO NORIA
D35. MOVENTO
D37. MOVENTO

D39. METAL FRAME RENOVABLES
D41. DROPSON
D43. WATTWIN
D45. ECOTIC
D47. CdeCOMUNICACIÓN
D49. MUT MECCANICA
D51. HISENSE
D53. DELTADORE
D55. DINAK
D57. CÁNMA
D59. ECOFOREST
D61. QKSOL
D63. INTEREMPRESAS
D65. ELECSUM
D67. TIEMME
D69. SUMINISTROS INDUSTRIALES MP4
D71. FIG
D73. SILVER SANZ
D75. IDROSPANIA
D77. GREE PRODUCTS
D79. QVENTI
D81. DAZE
D83. UNEX
D85. INFILTRO
D87. FAILTE SOLAR
D89. GRIPPLE
D91. ORBIS
D93. CHINT

D95. RAEDIAN
D97.
D99. GRUPAGUA
E01. MOVENTO



Fira Barcelona

16 / 17 • OCTUBRE • 2024
Recinto • Montjuïc • Pabellón 8

AIC IBÉRICA, filial de AIC EUROPE, fabricante con sede en Weert (Países Bajos) y con unidades productivas en Gdansk (Polonia) y Vicenza (Italia), sigue con su proceso evolutivo en nuestro mercado.



Si durante la primera fase de su incorporación al mercado el fabricante lanzó su amplia y eficiente familia de calderas de gas de alto rendimiento NESTA y NESTA CHROME, así como las novedosas TEXAS y COIL MASTER, a lo largo del 2024 la marca ha ido incorporando numerosas otras propuestas al mercado



*NESTA CHROME
Caldera modular de
condensación de 40 a
150 Kw*



*TEXAS 99-230
Productores Instantáneos
de ACS en condensación.
Hasta 6.950 l/h*

En la actualidad, son ya decenas los hoteles que han incorporado la impresionante producción de ACS que generan los TEXAS, sustituyendo, por ejemplo, mucha acumulación ineficiente de ACS de las instalaciones y minimizando el gasto ocasionado por el mantenimiento anti legionella.

En 2024 la compañía ha aprovechado la incorporación de la unidad productiva de Frost Italy, histórico fabricante italiano especializado en fabricación de climatización y frío industrial, lanzando las familias AURAX ECO (R454B, 30-700 Kw), AURAX NAT (R290, 30-390 Kw), y ahora la novedosa familia MINI AURAX N i (R290, 10-40 KW).



GAMA AURAX MINI N i 10-15-20-25-30-35-40 Kw



*Las gamas AURAX
ECO y NAT ofrecen
medias y grandes
potencias en R454B y
R290, respectivamente*

Con esta completa apuesta de producto innovador, AIC pretende ocupar un espacio protagonista en la hibridación de sistemas como mejor camino hacia la descarbonización progresiva del parque de instalaciones de mediana y gran potencia.

El fabricante asegura “que va a seguir lanzando producto interesante para completar esa propuesta durante los próximos meses”.

www.myaic.es

R290

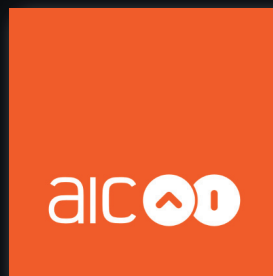
Un refrigerante de confianza

Rango de funcionamiento: **desde -20 a 40°C.**

Alta temperatura de impulsión: **hasta 75°C.**

R290
El refrigerante eficiente
De **30 a 50 % mayor eficiencia**
que otros refrigerantes HFC.

R290
El refrigerante sostenible
GWP = 3



Tu marca de confianza en proyectos de media y gran potencia

Líder en hibridación

Gama Aurax Mini Ni



- Modelos desde 10 a 40 kW
- Modulación inverter
- Temperatura de impulsión hasta 75°C
- Opción 2T y 4T en modelos 10 y 15
- Posibilidad de instalación en cascada
- Integrable en sistema Hybridos AIC

Gama Aurax Natural i



- Modelos desde 29 a 370 kW
- Modulación inverter
- Producto customizable en cada proyecto
- Integrable en proyectos de gran potencia
- Posibilidad de instalación en cascada
- Integrable en sistema Hybridos AIC



Entrevista a GASPAR MARTIN

Presidente de ACTECIR



Entrevistamos al nuevo presidente de la Asociación Catalana de Técnicos en Energía, Climatización y Refrigeración - ACTECIR, que el pasado 6 de Junio, en su Junta Ordinaria ratificó el nombramiento como presidente a Gaspar Martín para el bienio 2024-2026.

Gaspar es el Director Técnico de GROUPE ATLANTIC para España y Portugal, con una extensa trayectoria en el sector de la calefacción, la climatización y el ACS, autor de diversas publicaciones técnicas y activo colaborador en asociaciones sectoriales como AFEC, ASIT y FEGECA.

Tras dos años como presidente electo, ahora asume la responsabilidad de la presidencia de ACTECIR. ¿Qué supone para usted este reto profesional después de estar colaborando estrechamente con el ya Former President Pedro García? ¿Qué vivencias positivas subrayaría de este periodo de estrecha colaboración?

Esta oportunidad que se me ofrece, más allá de la responsabilidad evidente que supone, me hace especial ilusión por ser una decisión que ha sido tomada gracias a la confianza de los socios y miembros de la junta directiva de ACTECIR.

El reto es aún mayor si cabe, ya que el presidente saliente Pedro García, deja muy alto el listón, dada la gran dedicación, entrega y magistral trabajo que ha aportado a la asociación durante sus dos años de mandato. En cualquier caso, desde la humildad intentaré aportar mi energía, conocimiento y experiencia para ayudar a alcanzar los próximos objetivos de ACTECIR.

En relación con los dos años en que he sido presidente electo trabajando con Pedro, este periodo lo calificaría como muy positivo, tanto en lo profesional (he aprendido muchas cosas de él) como sobre todo en lo personal (puedo afirmar que hemos forjado una bonita amistad). Si he de destacar un momento intenso y positivo, pondría el foco en los meses que coordinamos con otros miembros de la junta la preparación para la celebración del 40 aniversario de ACTECIR. Fue un ejercicio intenso y enriquecedor, que creo ayudó también a que nos conociéramos mejor en el plano humano.

¿Cuál es su objetivo principal que se ha marcado para estos dos próximos años?

Entendemos que la asociación está en un buen momento en cuanto a visibilidad y calidad percibida por los socios y por el sector en general. Pero hay un punto importante en el que hemos de trabajar y que puede considerarse como objetivo prioritario en este ciclo. Hay que aumentar la masa social de ACTECIR y también, dentro de lo posible, rejuvenecerla. Es clave para la sostenibilidad de la asociación en los próximos años captar y retener socios jóvenes y en este aspecto hemos de trabajar intensamente.

¿Qué motivaciones piensa desarrollar para aumentar la masa social?

Para que alguien tenga la voluntad de unirse a una asociación, esta tiene que ofrecerle servicios y prestaciones que resulten interesantes a esa persona para dar el paso (obviamente, antes de eso, tiene que conocer

de la existencia de la asociación). Es fundamental que exploremos y trabajemos mejor los canales de comunicación digitales que se utilizan hoy en día y que busquemos alianzas más solidas con entidades formativas como la UPC o las escuelas profesionales, de cara a intentar captar a esos socios desde un momento inicial de su carrera profesional.

En cuanto a los servicios ofrecidos, la formación es una variable de captación imprescindible en asociaciones como la nuestra (más en estos momentos de continuos cambios normativos y tecnológicos), de cara a aportar conocimiento e información útil a los socios. Esta información técnica también puede quedar reflejada en documentos y guías técnicas, aspecto en el que, hemos de reconocer, tenemos mucho margen de mejora.

¿Qué otros puntos destacaría de su programa para aumentar la presencia en el sector de ACTECIR?

Siguiendo con lo anterior, es importante ganar en visibilidad para que cada vez más profesionales y entidades del sector conozcan a ACTECIR, pero también es igual de importante seguir trabajando en nuestra reputación técnica para que quieran acercarse a la asociación. Los servicios y prestaciones que ofrezcamos a nuestros socios y simpatizantes han de ser útiles, actuales y rigurosos. Para conseguir esto, se requiere de profesionales dentro de la junta directiva y de las comisiones técnicas, que compartan de forma altruista todo su conocimiento y desarrollen el máximo de proyectos e ideas para conseguir aumentar los servicios ofrecidos al socio. Hay que huir de los planteamientos asociativos excesivamente presidencialistas, ya que lo que consiguen es limitar las posibilidades de crecimiento y desarrollo.

También tiene previsto potenciar los cursos y seminarios. Para ello va a contar igualmente con la colaboración del nuevo presidente electo Sergi Asensio. ¿Puede adelantarnos algo al respecto?

Creo que todos tenemos claro hoy en día de la importancia de estar correctamente informados y formados (más cuando vivimos momentos de grandes modificaciones reglamentarias que implican cambios significativos en los equipos y tecnologías a utilizar en nuestras instalaciones). La formación, por tanto, es un vector clave. En la actualidad tenemos 8 cursos dentro de nuestro catálogo formativo (entre ellos, el exitoso curso de climatización y ventilación coordinado por el vigente presidente electo Sergi Asensio, del que este año celebraremos la cuarta edición).

Nuestro planteamiento futuro en el ámbito formativo (y en este punto tanto Sergi como yo coincidimos), puede resumirse en las siguientes ideas. Hay que mejorar los cursos que ya tenemos y funcionan, pero hay que crear de nuevos, que sean útiles para el sector (ya estamos en proceso de trabajo, por ejemplo, de un curso de energía solar fotovoltaica y otro de refrigeración).

También hay que explorar la posibilidad de que alguno de estos cursos, puedan hacerse de forma compartida o conjunta con la UPC. En este punto, la ayuda de Sergi será muy valiosa ya que compagina sus funciones profesionales con las de profesor asociado en la ETSEIB.

Por otro lado, también hay que intentar hacer más seminarios técnicos bajo el paraguas de ACTECIR. Está demostrado que los que se han hecho en el pasado, han tenido gran éxito de convocatoria y han resultado útiles y bien valorados por los asistentes, con lo que hemos de intensificar esta fórmula. Para el éxito de estos seminarios, es fundamental seleccionar buenos temas y ponentes, todo ello bajo la organización neutra e imparcial técnicamente de ACTECIR. Si además son presenciales, promueven el networking, vector importante también para el crecimiento de una asociación.



> Gaspar Martín presidente junto a Pedro García former president

Afianzar las relaciones con otros estamentos como la universidad, organismos públicos, o asociaciones relacionadas con el sector, está contemplado en su programa de acciones a realizar. ¿Cómo tiene previsto aumentar estas relaciones?

Totalmente. La visibilidad y nivel de penetración de una asociación dentro de un sector, también es proporcional al nivel de alianzas que tenga con asociaciones o entidades afines y complementarias.

Ya durante el mandato de Pedro, se hizo un trabajo intenso para aumentar tanto el número (actualmente ACTECIR tiene firmados 28 convenios con otras asociaciones), como la calidad de los acuerdos de colaboración con estas entidades. Se reforzaron las alianzas con asociaciones catalanas (como por ejemplo ACI o FEGICAT) y se firmaron acuerdos con entidades fuera de Catalunya (como ABTECIR, AFEC o FEGECA por poner algunos ejemplos), de cara a proyectar la asociación fuera del ámbito autonómico.



Quizás en el siguiente ciclo, toca intensificar el nivel de relación y colaboración con entidades públicas. Nuestra relación con la Generalitat y con ICAEN es óptima, pero considero que podemos colaborar de forma más intensa a como lo estamos haciendo en la actualidad.

Más allá de lo anterior, también hemos de pensar en cómo sacar más partido a los múltiples convenios de colaboración que tenemos firmados, en forma de acciones de comunicación, seminarios, grupos de trabajo, etc., que resulten útiles para las dos partes firmantes del convenio. Y estar atentos también para la creación de nuevos convenios con otras asociaciones que puedan resultar de interés.

También está en su proyecto aumentar la participación activa de las empresas patrocinadoras. ¿Cómo quisiera llevarlo a cabo?

En la actualidad tenemos acuerdos con 41 empresas colaboradoras de ACTECIR. Consideramos que es una cifra respetable y que es un reflejo de que la asociación es interesante y confiable para las empresas de los sectores de la climatización, la refrigeración y las energías renovables. En cualquier caso, nuestra voluntad es intentar captar a más entidades de los sectores antes citados para que se unan a colaborar y participar con nosotros. Incluso reforzar y crear más áreas técnicas gracias a las personas que puedan proponer estas entidades colaboradoras.

Más allá del número de empresas que colaboren con ACTECIR, quisiéramos que estas fueran más activas en la asociación (para nuestro beneficio y el de ellas mismas utilizándonos como plataforma para mejorar su visibilidad sectorial).

Antes hemos comentado que los seminarios bajo el paraguas de ACTECIR son necesarios, pero también lo son las jornadas (tanto presenciales como online) promovidas directamente por las empresas.

Más allá del contenido técnico útil que pueden compartir con el sector, también son una manera de proyectarse y ganar visibilidad entre los asociados y asistentes (generando también un útil momento para mejorar la red de contactos en el caso de que hablemos de jornadas presenciales). Este es un punto que nos gustaría intensificar durante el presente mandato.

Los retos del sector fijados por la Comunidad Europea respecto a la descarbonización de cara al 2050 son muy ambiciosos. ¿Cree que todos los países de la UE podrán cumplir este objetivo? ¿Y España en concreto?

Realmente, el momento actual de cambio tecnológicos constantes y cierta incertidumbre en el sector viene marcado por la palabra que lo condiciona todo, la descarbonización. Creo que estamos todos de acuerdo en que es necesario descarbonizar nuestra sociedad, para asegurar las futuras condiciones medioambientales de nuestro planeta. Lo que puede ser más matizable

y discutible es si los plazos que se han escogido, con la fecha límite del 2050 para el cumplimiento de los diversos objetivos, son realistas y pueden llevarse a cabo (tanto en el global de la Unión Europea como en España).

Lo que es claro que hay que empezar a trabajar en todo lo que nos viene marcado desde Europa (en particular la Directiva de Eficiencia Energética de los Edificios, EPBD, texto que impacta de lleno en nuestro sector). Este texto habrá que declinarlo en la próxima revisión del CTE, para ver de forma clara como tendrán que ser nuestros edificios y nuestras instalaciones.

Este marco está claramente influenciado por la evolución de las tecnologías y energías renovables. En ese sentido, España tiene un pro por ser uno de los países de Europa que mejor posicionado está en la generación de energía de origen renovable.

Como contra, está por ver como descarbonizar los edificios existentes en España, dadas las dificultades que nos podemos encontrar en la rehabilitación de los bloques verticales de vivienda (tipología de edificación más habitual en el país).

“...hay que empezar a trabajar en todo lo que nos viene marcado desde Europa (en particular la Directiva de Eficiencia Energética de los Edificios, EPBD, texto que impacta de lleno en nuestro sector).”

Son muchos los cambios normativos a afrontar y en algunos casos difíciles de aplicar. ¿Qué opina al respecto? ¿Cuál será el papel de ACTECIR en este nuevo contexto?

En estos momentos cambiantes y de transición, la utilidad de asociaciones como la nuestra se vuelve más importante si cabe, como aglutinador y divulgador de conocimiento.

El papel de ACTECIR en esta transición entendemos que será clave para ayudar a nuestros socios, a los profesionales del sector y otros simpatizantes a entender que tipo de sistemas y tecnologías habrá que utilizar para conseguir los objetivos marcados, proponiendo cursos formativos propios de calidad (tanto los ya existentes como nuevos que puedan ser de interés), ofreciendo soporte ágil y riguroso cuando sea requerido y, en definitiva, creando un espacio de relación de calidad para mejorar nuestra red profesional.

Los sistemas de climatización como las bombas de calor aerotérmicas, la energía fotovoltaica, los biocombustibles, el hidrógeno de origen verde y los sistemas híbridos serán algunas palabras clave que obligarán al sector a un proceso de transformación y reciclaje muy elevado. ACTECIR ha de estar en ese proceso.

ACTECIR en estos últimos años ha sido muy activa en la celebración de actos multitudinarios con gran éxito de asistencia recordemos el más reciente la celebración del 40 aniversario de la Asociación. ¿Van a seguir manteniendo estos actos en los próximos años? ¿Cree que aportan una mejor relación entre asociados y patrocinadores?

Más allá de todo lo antes comentado, no hay que olvidar que una asociación la forman personas, con lo que el aspecto relacional de la red que forman es un punto fundamental para aumentar el sentido de pertenencia.

Los seminarios, jornadas, etc., van en esta línea, pero tampoco hay que olvidar la importancia de los actos de carácter más lúdico. Tal como indican, acabamos de celebrar un acto de especial relevancia y simbolismo como ha sido el evento del 40 aniversario de la asociación (con más de 200 invitados que han podido disfrutar de una velada para el recuerdo).

Nuestra voluntad es la de mantener la cena de la eficiencia energética, pero quizás reformulándola en un formato anual en lugar de bianual como hasta el momento.

Creemos que es importante en términos de visibilidad para ACTECIR la realización de un evento social por año, aprovechando el mismo para entregar los premios ACTECIR (en sus tres categorías, emprendimiento, excelencia y honorífico), premios que año tras año van ganando prestigio y renombre.

Este tipo de actos ayudan a potenciar y mejorar las relaciones entre socios, entidades y empresas en un ambiente distendido que favorece la creación y fortalecimiento de vínculos, fundamentales para el crecimiento personal y profesional de todos.

-¿Algo más que añadir?

Simplemente dar las gracias. Primero a los socios y a la junta directiva por considerar que soy la persona adecuada en los próximos dos años para asumir el papel de presidente de ACTECIR. Aunque no puedo asegurar estar siempre a la altura de esta gran responsabilidad, sí que puedo prometer mi esfuerzo y trabajo altruista para hacer crecer y mejorar nuestra asociación.

Segundo a GROUPE ATLANTIC ESPAÑA, empresa en la que trabajo profesionalmente y que me apoya y acompaña en esta designación y función dentro de ACTECIR. •

KOBAN

CRADY
Desde 1957

¡Temper te protege!

Soporte Técnico
tec@grupotemper.es

Visita nuestro catálogo

www.grupotemper.com

temper



FRÍO SOLAR FOTOVOLTAICO

El autoconsumo solar fotovoltaico se ha consolidado como una de las medidas clave de sostenibilidad de la industria; sin embargo, un 20% de la capacidad de producción fotovoltaica se pierde por la imposibilidad de acumular la energía o de verterla en la red. Por su parte las instalaciones de refrigeración son grandes consumidoras de energía eléctrica y su hibridación con energía solar fotovoltaica presenta interesantes posibilidades de acumulación de energía en forma de frío.

Autor: **Javier Cano**
Consultor experto en
refrigeración y frío solar

Uno de los retos de la transición energética a fuentes de energía renovables es la acumulación de la energía eléctrica obtenida del sol y del viento. El modelo energético español está tendiendo a depender en su mayor parte de estas fuentes de energía. En efecto, en la primera mitad de 2024 las energías renovables eólica y solar supusieron más del 40% de la generación eléctrica nacional, y se espera que su contribución en el mix energético español siga creciendo en los próximos años.

El proyecto del nuevo plan integrado de energía y clima (PNIEC) prevé el crecimiento de parque fotovoltaico español hasta los 76GW de potencia en 2030. Pone además gran énfasis en el despliegue de las instalaciones de autoconsumo solar fotovoltaico hasta los 19GW, lo que llevaría a triplicar la capacidad actualmente instalada.

Desgraciadamente, hasta un 20% de la generación solar fotovoltaica se pierde debido a la ausencia de sistemas de acumulación de los excedentes de producción y a las barreras administrativas para su vertido a red. Es por esta razón que es deseable combinar las instalaciones de autoconsumo fotovoltaico con la acumulación a pequeña escala de la energía producida durante el día.

La refrigeración, por su parte, supone cerca del 20% del consumo eléctrico mundial (IIR 2019), formando parte del proceso productivo de numerosas industrias, y llegando a alcanzar hasta el 80% del consumo de electricidad en almacenes frigoríficos y centros de distribución refrigerados.

La combinación de la instalación de energía solar fotovoltaica con una instalación frigorífica con acumulación de energía térmica en forma de frío es a lo que nos referimos aquí como **“frío solar fotovoltaico”**.

Habitualmente se ha utilizado el término **“frío solar”** para referirse a los ciclos frigoríficos de absorción accionados mediante energía solar térmica. Estos últimos sistemas no han alcanzado el grado de madurez tecnológica que permita su aplicación práctica; mientras que por el contrario tanto la tecnología fotovoltaica, como la tecnología frigorífica con accionamiento eléctrico, y los bancos de hielo para acumulación de frío, tienen hoy en día una alta madurez en su desarrollo tecnológico e industrial, con una eficiencia inigualable a un coste muy razonable.

▶ PÉRDIDAS DE PRODUCCIÓN FOTOVOLTAICA

Las instalaciones fotovoltaicas típicas, con sus módulos fotovoltaicos orientados al sur, se caracterizan por una curva de producción muy predecible que adopta la característica curva de campana invertida.

Las instalaciones frigoríficas por su parte, tienen gran parte de su consumo concentrado en horas diurnas, durante todos los días del año.

Ambas curvas, de producción fotovoltaica y de consumo energético, no coinciden de forma natural, por lo que una buena parte de la energía fotovoltaica se pierde en aquellas instalaciones de producción sin posibilidad de verter los excedentes a red, que es últimamente el caso más habitual.

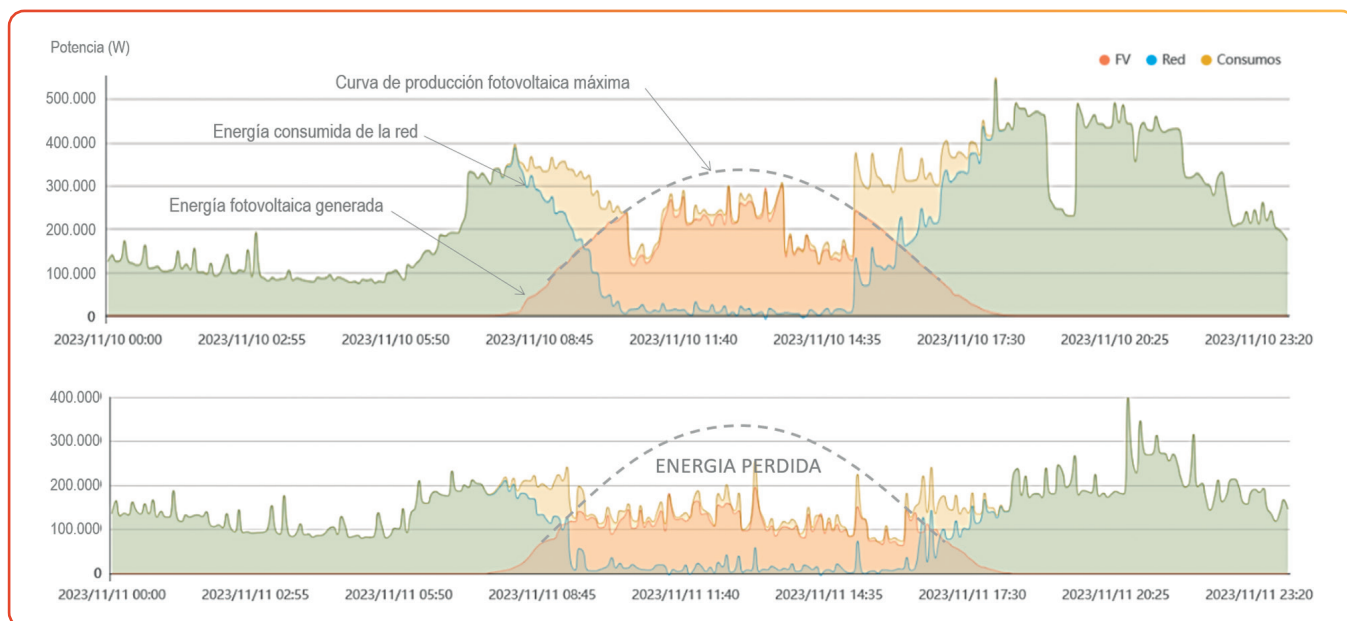
La siguiente curva muestra dos días soleados de noviembre, donde se deduce la pérdida de producción de energía como la diferencia entre la generación real para atender la demanda instantánea y la campana de producción máxima disponible.

En efecto, el sistema antivertido de la instalación fotovoltaica limita la producción de energía para prevenir la generación de excedentes. Esta pérdida de producción puede representar más de un 20% del potencial anual de producción de energía fotovoltaica.

▶ LA ACUMULACIÓN DE FRÍO EN CÁMARAS FRIGORÍFICAS

Los almacenes frigoríficos, especialmente los de congelados, son en sí mismos grandes pilas energéticas. España tiene unos 7 millones de m³ de capacidad de almacenamiento en explotaciones frigoríficas, según ALDEFE.

Solamente en estas cámaras de congelados, reduciendo la temperatura sólo 2 o 3 grados, podríamos acumular alrededor de 2 GWh de energía térmica. Esto es un 3 por mil de la generación eléctrica diaria en España. Parece poco, pero no tanto si lo comparamos con la capacidad total de almacenamiento eléctrico en España (unos 20 GWh sumando la hidráulica reversible, la acumulación solar térmica y las baterías).



▶ Producción fotovoltaica y autoconsumo típico en jornada laboral (arriba) y a lo largo de un sábado (debajo) en un centro hortofrutícola en El Ejido (Almería). Fuente: Greening-e.



Utilizando esta capacidad de almacenamiento de frío de las cámaras de congelados, puede diseñarse y programarse la instalación frigorífica de tal manera que se desplace gran parte de la curva de demanda de energía eléctrica a las horas de sol. Es decir, la planta frigorífica funcionaría a pleno rendimiento durante las horas de sol para acumular frío en las cámaras frigoríficas. Acumular frío en una cámara de congelados es tan simple como hacer descender su temperatura unos grados más por debajo de la temperatura de consigna. El frío se acumula en el producto y este frío acumulado durante el día permitiría compensar las pérdidas térmicas durante la noche sin necesidad de que los compresores de la planta frigorífica entren en funcionamiento. De esta manera puede hibridarse mejor la instalación frigorífica con energía solar fotovoltaica de autoconsumo, y alcanzar factores de autoconsumo próximos al 100%.

Para este objetivo, hay que tener en cuenta, no sólo un sistema de control que permita la sincronización de ambas instalaciones, sino también un dimensionamiento adecuado de la instalación frigorífica y la instalación fotovoltaica. En gran parte de los casos puede adaptarse la instalación frigorífica existente, sin necesidad de ampliar la potencia, y únicamente hay que prever el sistema de control y el dimensionamiento de la planta fotovoltaica adaptado a la nueva curva de demanda. En otros casos, al reducir el horario de funcionamiento de la planta a las horas de sol, la potencia frigorífica instalada puede ser insuficiente, y sería necesario ampliarla.



> Instalación fotovoltaica en cubierta. Fuente: Greening Energía.

El diseño del sistema frigorífico viene pues condicionado por la integración de un banco de hielo para el almacenamiento de frío. Un banco de hielo de circuito cerrado permite acumular frío de un circuito de glicol a una temperatura típica de $-3/-8^{\circ}\text{C}$ y desaccumular el frío por la noche produciendo glicol a una temperatura de hasta 2°C .

Esto nos conduce a la conveniencia de contar con un circuito de glicol a $7/2^{\circ}\text{C}$ para el enfriamiento de los servicios de alta temperatura (salas de manipulación y muelles de carga) y otro circuito de glicol a $-3/-8^{\circ}\text{C}$ para el enfriamiento de las cámaras frigoríficas.

El estado del arte en el enfriamiento del glicol son las plantas con refrigerantes naturales R290 (propano) o R717 (amoníaco) de muy baja carga. El alto rendimiento frigorífico de estos refrigerantes compensa la utilización de un sistema indirecto de refrigeración, que implica un doble salto térmico para el enfriamiento de las cámaras frigoríficas.

El sistema se completa además con una central de CO_2 subcrítico condensada en el circuito de glicol de AT. La central tendría un circuito de aspiración a una temperatura de evaporación de -28°C para las cámaras BT, y un evaporador para enfriar glicol a -8°C para dar servicio a las cámaras MT durante la noche.



> Bancos de hielo de fusión interna de 2.5 MWh de capacidad. Fuente: Fafco

ACUMULACIÓN DE FRÍO EN BANCOS DE HIELO

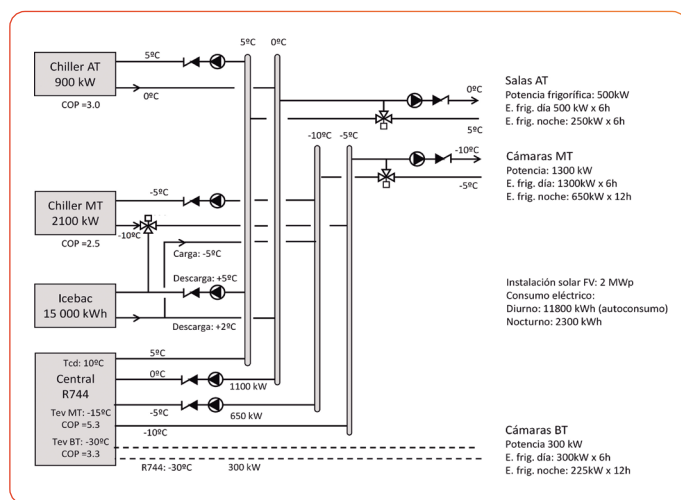
La acumulación de frío en cámaras frigoríficas es muy práctica en el caso de cámaras de congelados, pero no tanto en cámaras de productos frescos, donde apenas hay margen de reducción de la temperatura dentro del rango que admite la conservación óptima del producto. En estos casos es preferible la acumulación de frío en bancos de hielo durante el día, y su desaccumulación durante la noche.



> Planta enfriadora de glicol Ammolite de 750kW de potencia frigorífica con tecnología de baja carga de amoníaco. Fuente INTARCON.

Para ilustrar este sistema, se ha tomado como ejemplo un centro logístico de productos refrigerados y congelados, simplificado con las necesidades frigoríficas siguientes.

	Salas AT	Cámaras MT	Cámaras BT
Potencia frigorífica	500 kW	1300 kW	300 kW
Necesidades frigoríficas día	6h x 500 kW	6h x 1300kW	8h x 300 kW
Necesidades frigoríficas noche	6h x 250 kW	12h x 650 kW	12h x 200 kW



➤ Esquema de producción frigorífica y acumulación de frío en un hipotético centro logístico de distribución alimentaria. Fuente: Elaboración propia.

La instalación tendría un consumo eléctrico diario nominal de 14.5 MWh, de los cuales 12 MWh se consumirían durante las horas de sol. Es decir, el autoconsumo solar fotovoltaico, gracias al almacenamiento de frío, permite cubrir más del 80% de las necesidades de energía eléctrica de la instalación respecto de una instalación sin acumulación de frío, donde el autoconsumo solar FV sólo cubriría el 50% de las necesidades.

En el estudio se han considerado las pérdidas asociadas al bombeo de glicol y las pérdidas de frío del banco de hielo. Además, debido a los saltos de temperatura para acumular frío en el banco de hielo y al trasladar la producción frigorífica a las horas de sol, con una mayor temperatura ambiente, se produce una ligera merma del rendimiento frigorífico. Esto resulta en un consumo eléctrico un 25% superior en el sistema con acumulación, pero que se ve ampliamente compensado por el autoconsumo.

En definitiva, el sistema con acumulación supondría reducir el consumo de electricidad de la red en cerca de un 80% respecto del sistema sin acumulación. Combinando además la acumulación de frío en cámaras de congelados junto con la acumulación de frío en bancos de hielo, podría reducirse aún más el consumo de electricidad de la red.

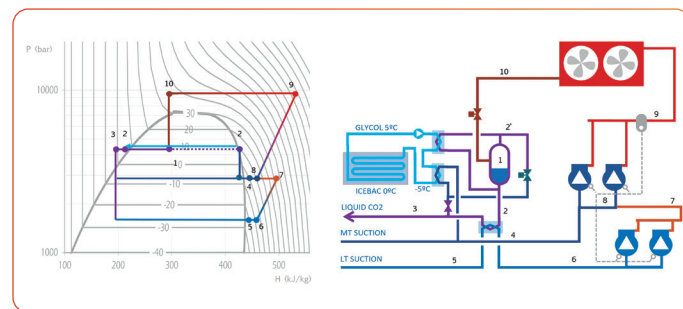
La inversión inicial en la instalación frigorífica con acumulación de frío en bancos de hielo junto con la instalación solar de autoconsumo es entre 2 y 3 veces la inversión que tendríamos en la instalación sin acumulación. No obstante, gracias al ahorro en la factura de electricidad, es de esperar un plazo de retorno de la sobreinversión de unos 5 años.

ACUMULACIÓN DE FRÍO EN UN SISTEMA DE CO₂ TRANSCRÍTICO

Los sistemas indirectos de refrigeración son una solución muy práctica en instalaciones industriales, pero no siempre en grandes instalaciones de refrigeración comercial en supermercados, donde una buena parte del sector ha apostado por los sistemas de CO₂ transcrito.

El ciclo frigorífico de CO₂ transcrito permite la acumulación de frío en un banco de hielo mediante la evaporación de CO₂ a media temperatura, aprovechando los excesos de potencia en las horas centrales del día, que coinciden con una menor demanda frigorífica. La temperatura intermedia del recipiente de CO₂ puede ajustarse a valores próximos a 10°C para permitir la condensación del flash gas con el frío recuperado del banco de hielo.

En este sistema no se busca tanto la eficiencia energética, sino la adaptación de la demanda de energía eléctrica a la producción de energía solar fotovoltaica. En la medida en que la energía eléctrica tiene un origen renovable, pierde relevancia la eficiencia energética en favor de poder aprovechar todo el potencial de producción eléctrica renovable.



➤ Ciclo de CO₂ transcrito con acumulación de frío y recuperación en la condensación de flash gas

El coste del sistema de acumulación se ve parcialmente compensado por la simplicidad de la central frigorífica, que podría incluso prescindir de los variadores de frecuencia en los compresores. Una ventaja adicional de este sistema es que el banco de hielo sirve como sistema de emergencia para mantener la presión del CO₂ ante un corte de suministro eléctrico o una avería.

En definitiva, la hibridación de las instalaciones frigoríficas con energía solar fotovoltaica y acumulación de frío, es una tecnología con grandes posibilidades aún por explorar. Al estar basada en soluciones comerciales ampliamente probadas es fácil de implementar a la vez que promete resultados a corto plazo. •



APLICACIÓN DE LA DETECCIÓN DE FUGAS DE REFRIGERANTE DE CO₂ EN APLICACIONES DE VENTA MINORISTA DE ALIMENTOS



Los desarrollos y cambios en las regulaciones, la eliminación gradual de los refrigerantes HFC y el desarrollo continuo de la tecnología de refrigeración hacen que el dióxido de carbono (CO₂) se utilice cada vez más como refrigerante en una amplia variedad de aplicaciones.

Autor:
Tom Burniston
Marketing Director
SAMON Group
Product Management Lead
Safe Monitoring Group

Esto incluye aplicaciones como: supermercados, tiendas de proximidad, camarás frigoríficas, congeladores, almacenamiento en frío industrial, fabricación de alimentos, procesamiento de alimentos.

El CO₂ tiene un potencial de calentamiento global (GWP) significativamente menor que los refrigerantes HFC, lo que lo hace menos dañino para el medio ambiente que muchos de los gases utilizados anteriormente en estas aplicaciones de refrigeración. La mayoría de estos gases, como el R134a y el R404A, están empezando a dejar de utilizarse debido a su impacto medioambiental. Esto está impulsado por regulaciones establecidas para reducir drásticamente el uso de HFC y su impacto asociado en el clima de la Tierra.



En Europa, el Reglamento sobre gases fluorados (UE) 2024/573 tiene el ambicioso objetivo de reducir la cantidad de HFC comercializados en un 98 % para 2050 (en comparación con 2015). En Estados Unidos, el sector de la refrigeración se aborda directamente en la Ley Estadounidense de Innovación y Fabricación. En palabras de la propia EPA de EE.UU.: “Los hidrofluorocarbonos (HFC) son potentes gases de efecto invernadero (GEI). La Ley Estadounidense de Innovación y Fabricación (AIM) autoriza a la EPA a abordar los HFC: reduciendo gradualmente su producción y consumo, maximizando la recuperación y minimizando las emisiones de los equipos, y facilitando la transición a tecnologías de próxima generación a través de restricciones sectoriales a los HFC”. El objetivo general del programa es reducir gradualmente la producción y el consumo de HFC en un 85% con respecto a los niveles de referencia para 2036.

Esto crea un gran impulso para que el CO₂ se convierta en una opción de uso cada vez más atractiva si se compara con los requisitos y limitaciones resultantes de la implementación de las regulaciones. Además, los fabricantes de sistemas de refrigeración continúan desarrollando una gama cada vez mayor de opciones de sistemas de refrigeración de CO₂ cada vez más eficientes y rentables, lo que permite su adopción más amplia en aplicaciones comerciales.

▲ ¿POR QUÉ SE NECESITAN DETECTORES DE CO₂?

Aunque es comparativamente beneficioso para el medio ambiente en comparación con los HFC, en altas concentraciones, el CO₂ puede ser peligroso para los humanos porque es a la vez un gas tóxico y asfijante. Los sistemas de refrigeración que utilizan CO₂ también funcionan a altas presiones, a veces hasta 2000 psig, lo que significa que si se produce una fuga, el gas puede escapar a un ritmo elevado, creando rápidamente una atmósfera peligrosa.

Los efectos del CO₂ se muestran en siguiente tabla;

CONCENTRACIÓN DE CO ₂ EN EL AIRE (PPM)	EFFECTOS
370	Nivel atmosférico
5,000	Límite de exposición a largo plazo: 8 horas TWA
15,000	Límite de exposición a corto plazo: 15 minutos, algunas molestias físicas
30,000	Dificultades respiratorias, dolor de cabeza, mareos, náuseas.
40,000	IDLH limit (Immediate Danger to Life & Health) Límite IDLH (peligro inmediato para la vida y la salud)
100,000	Pérdida del conocimiento, muerte.
300,000	Muerte rápida

Las normas de seguridad de refrigerantes, como EN 378-1:2016+A1:2020 y ASHRAE 34-2022, establecen niveles de exposición críticos para evaluar la seguridad de los sistemas de refrigerante y determinar los casos en los que la detección de fugas de refrigerante se vuelve necesaria.

Estos estándares generalmente abarcan escenarios que requieren detección en salas de máquinas y espacios refrigerados como cámaras frigoríficas. Además, los tamaños de carga de refrigerante más grandes, del tipo que normalmente se encuentran en un gran supermercado, aumentan la probabilidad de que sea obligatoria la detección de fugas en áreas extensas, como los congeladores de almacenamiento. Dada la naturaleza de los sistemas de refrigeración, pueden ocurrir fugas con el tiempo debido a diversos factores como mantenimiento inadecuado, desgaste mecánico, daños accidentales o instalación inadecuada. Los sistemas altamente presurizados (como los que usan CO₂) son particularmente susceptibles a estos problemas, lo que aumenta significativamente el riesgo de fugas.

Los peligros potenciales del CO₂ en una aplicación de venta minorista de alimentos son muy reales. Por ejemplo, en un sistema de refrigeración que utiliza CO₂ como refrigerante, en una cámara frigorífica típica con un volumen de 25 m³ y una tasa de intercambio de aire por hora, podemos calcular que una tasa de fuga de 500 g/h creará una atmósfera que contiene 40.793 ppm de CO₂ en sólo 250 segundos. Esto supera el nivel de 40.000 ppm en el que el CO₂ representa un peligro inmediato para la vida y la salud según las directrices de OSHA.

Además de los problemas de seguridad, las fugas de refrigerante CO₂ plantean importantes riesgos económicos, que pueden provocar una refrigeración inadecuada que no cumple las normas esenciales de seguridad alimentaria o, en casos extremos, un fallo total del sistema. Estos sucesos pueden provocar el deterioro de los alimentos, lo que genera un desperdicio significativo y profundas consecuencias económicas. Para productos de alto valor como carne de res añejada en seco o helados de lujo, una sola fuga de refrigerante no resuelta podría generar costos que ascienden a decenas de miles de dólares.

▲ SELECCIONAR UN DETECTOR DE FUGAS DE CO₂ ADECUADO

La detección de dióxido de carbono sirve para una multitud de propósitos en diversos dominios, que van desde garantizar la calidad del aire interior (IAQ) hasta proteger los entornos laborales y monitorear los sistemas de refrigeración. Sin embargo, la idoneidad de los dispositivos de monitoreo de CO₂ varía significativamente según la aplicación prevista, particularmente cuando se trata de detección de fugas en entornos de refrigeración. Al navegar por el proceso de selección de un detector de fugas de CO₂, dos factores fundamentales exigen una consideración especialmente cuidadosa: el tiempo de respuesta y la temperatura de funcionamiento.



Dada la posibilidad de que las fugas de CO₂ aumenten rápidamente y creen condiciones peligrosas, la capacidad de respuesta de un detector de gas refrigerante se vuelve primordial. Los instrumentos diseñados para monitorear continuamente los cambios graduales en los niveles de CO₂ atmosférico, comúnmente utilizados en contextos de IAQ, pueden carecer de la respuesta rápida necesaria para una detección eficaz de fugas.

En escenarios de detección de fugas, donde una acción rápida es crucial para evitar la aparición de situaciones peligrosas, un tiempo de respuesta rápido no sólo es indispensable, sino que también lo exigen las normas de seguridad de los refrigerantes. En consecuencia, corresponde a los operadores evaluar minuciosamente no sólo el tiempo de respuesta estipulado del sensor integrado dentro de un detector de fugas sino también, y quizás más significativamente, el tiempo de respuesta general del instrumento como una unidad cohesiva.



Es digno de mención que las complejidades del diseño de los dispositivos de detección pueden influir significativamente en la velocidad a la que el gas llega al sensor de CO₂. Por ejemplo, las configuraciones que permiten la exposición directa del sensor a la atmósfera monitoreada suelen producir tiempos de respuesta más rápidos. Por el contrario, en ciertos diseños de instrumentos donde el gas debe atravesar un tubo capilar antes de llegar al sensor, el tiempo de respuesta puede extenderse considerablemente, lo que potencialmente socava la eficacia de la capacidad de respuesta inherente del sensor.

Por lo tanto, garantizar una alineación total entre el tiempo de respuesta del detector de gas y los requisitos específicos de la aplicación es de suma importancia para aprovechar plenamente los beneficios previstos del dispositivo.

Esto requiere una evaluación matizada del diseño y las capacidades del instrumento para determinar su idoneidad para el uso previsto. Además, más allá de las consideraciones sobre el tiempo de respuesta, el rango de temperatura de funcionamiento del detector de CO₂ merece un examen cuidadoso. Dados los diversos entornos operativos que se encuentran en los entornos de refrigeración, incluidas

las temperaturas extremas, es imperativo seleccionar un detector capaz de funcionar de manera confiable dentro del rango de temperatura designado.

En esencia, si bien las tecnologías de detección de CO₂ ofrecen conocimientos y capacidades invaluableles en un espectro de aplicaciones, al seleccionar sistemas para la detección de fugas en sistemas de refrigeración, es indispensable un enfoque exigente para la selección del dispositivo, teniendo en cuenta factores como el tiempo de respuesta y la temperatura de funcionamiento, garantizando un rendimiento óptimo y garantizando la seguridad del personal que trabaja con y alrededor del sistema de refrigeración.

▲ IMPLEMENTACIÓN DE LA DETECCIÓN DE CO₂: MEJORES PRÁCTICAS Y CONSIDERACIONES

Cuando se trata de detectar CO₂ de forma eficaz, comprender el comportamiento de este gas es fundamental. El CO₂ es ligeramente más denso que el aire, lo que significa que tiende a descender hacia el suelo con el tiempo. En consecuencia, para una detección óptima, se recomienda instalar detectores de gas en niveles más bajos, aproximadamente a 20 cm del suelo. Sin embargo, circunstancias específicas pueden justificar desviaciones de este enfoque estándar. Por ejemplo, en entornos como cámaras frigoríficas, donde la dinámica del flujo de aire difiere, la estrategia más eficaz suele considerarse colocar el detector de gas en una pared lateral dentro del flujo de aire de retorno al evaporador. Este posicionamiento garantiza que cualquier CO₂ presente se detecte rápidamente, salvaguardando la integridad de los productos almacenados.

La ubicación estratégica de detectores de gas cerca de posibles fuentes de fugas es otro aspecto crítico de la detección eficaz de CO₂. Estas fuentes incluyen válvulas, bridas, juntas y reductores de presión, donde es más probable que se produzcan fugas. Además, colocar los detectores muy cerca de áreas con una alta concentración de refrigerante, como compresores, tanques/cilindros de almacenamiento, tuberías y conductos, mejora la sensibilidad de la detección. También es vital incorporar consideraciones sobre los patrones de flujo de aire y la ventilación. Tanto los sistemas de ventilación natural como los mecánicos pueden afectar la dispersión del gas filtrado al medio ambiente.

Dado que el CO₂ se dispersa relativamente lento, especialmente en espacios confinados, la ventilación desempeña un papel crucial en el movimiento de las nubes de gas y ayuda a la detección. La colocación de detectores de gas dentro de las rutas del flujo de aire garantiza una cobertura integral y maximiza la probabilidad de una detección temprana. Vale la pena señalar que determinar la cantidad óptima de sensores y sus ubicaciones precisas para una aplicación determinada no se rige por reglas o estándares universales. Más bien, requiere una cuidadosa consideración del entorno específico. •

Club Junkers Bosch plus

Seguimos creciendo y lo hacemos contigo

Desde el club Junkers Bosch plus seguimos trabajando para ofrecerte nuevos beneficios adicionales, mejorando el acceso de registro, ampliando la gama de productos, agilizando las validaciones y muchas más novedades. Porque seguimos creciendo, y lo hacemos contigo.

Te esperamos en el club de los profesionales de la instalación
junkersboschplus.es / 910 900 670 / APP de Junkers Bosch plus

El club de los profesionales de la instalación



Escanea este código con tu móvil para descargarte la APP.





Simon presenta SWITCH

SU INNOVADORA SEDE CORPORATIVA GLOBAL EN EL 22@

El proyecto de rehabilitación transforma la antigua fábrica del Poblenou en un edificio plenamente eficiente, en la avanzadilla tecnológica y atento al bienestar de los empleados y colaboradores.

Cortesía de:
SIMON

SWITCH, así se denomina la nueva sede corporativa global en Barcelona. Vuelve al barrio del Poblenou para instalarse en lo que fue su propia fábrica de producción en la ciudad durante medio siglo, entre los años 1958 y 2011.

Con la completa rehabilitación del antiguo edificio fabril -un proyecto integral de arquitectura, interiorismo e iluminación- diseñado como Smart-building, Simon participa en la profunda transformación que vive el Poblenou, de barrio industrial en el siglo XX a actual distrito 22@ de innovación y tecnología.

“La nueva sede se ha concebido como Smart-building para garantizar la máxima eficiencia energética y proveer plena autonomía en los servicios a los empleados”, señala Inma Ruiz, Global Brand & iO Ecosystem Chief Officer de Simon. Incorpora últimas tecnologías de digitalización en las infraestructuras, mediante gestión centralizada, y digitalización de espacios y servicios con gestión individual autónoma para los 350 empleados que prevé alojar.

“El propio proyecto arquitectónico de rehabilitación actúa como catalizador en la transformación y cambio cultural que vive Simon - especifica Emili Túnica, Global People & Culture Chief Officer de la compañía-. Y cada una de las actuaciones incide en sus cuatro pilares fundamentales: Colaboración, Bienestar, Sostenibilidad e Innovación”.

SWITCH suma otras facetas relacionadas con la proyección futura de la empresa. Destaca el espacio de la nave, que opera como mini fábrica para mantener el espíritu fabril del lugar. Y acogerá eventos tecnológicos y culturales relacionados con la cultura y la expresión artística de la luz, entre otros.

REHABILITAR ENFATIZANDO UNA ESTRUCTURA DEL SIGLO XX

El proyecto de rehabilitación del edificio -realizado por el despacho b720 Arquitectos, liderado por Fermín Vázquez pone en valor la construcción fabril edificada en 1958.

Enfatiza la estructura de hormigón original, que funciona como un diafragma, maximizando la entrada de luz natural. Mediante un detallado estudio del hueco, integra un nuevo elemento técnico: un casete como mecanismo complejo y tecnológico con cerramiento de vidrio que ofrece un comportamiento excelente, optimiza la entrada de radiación solar y se replica en toda la fachada.

El edificio ostenta la calificación energética A, con equipamiento de placas fotovoltaicas, y se ha conectado a Districlima, red de producción de calor y frío centralizada en el distrito 22@, que le asegura mínimo consumo energético. A su vez, cuenta con la certificación CRADLE TO CRADLE, que acredita que la mayoría de los productos y elementos de acabado utilizados son de bajas emisiones.

INTERIORISMO PARA EL BIENESTAR Y LA INTERACCIÓN

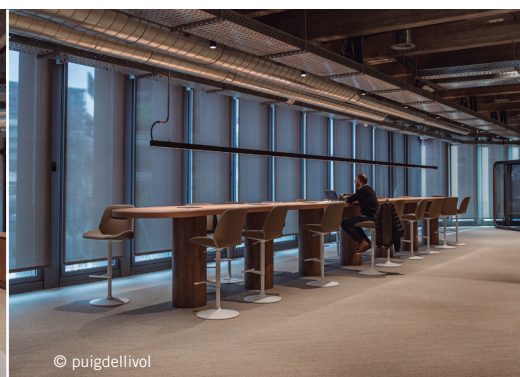
El edificio en chaflán se ha actualizado con la apertura de la planta baja, antes opaca, hacia la ciudad. **Aloja el showroom de Simon, dando continuidad al “Espacio Simon 100”, creado con motivo del centenario de la empresa.**

Diseñado por el estudio de Antoni Arola en colaboración con Jordi Tamayo, consta de zona expositiva alineada a las dos fachadas, a modo gran escaparate, y un auditorio como espacio flexible y multifuncional.

Es una planta diáfana donde Arola ensaya sistemas de iluminación proyectados sobre screens graduables. Un recurso para diferenciar zonas y crear distintas escenas de luz mediante nuevas tecnologías de digitalización, que ilustran la capacidad de la luz para transformar los espacios.



© puigdel·livol



© puigdel·livol



© puigdel·livol

La planificación de plantas abiertas propulsa la interacción y el trabajo colaborativo, en una apuesta por flexibilizar el uso de todos los espacios de trabajo, con reserva digital diaria a través de una app. Mediante el diseño de mobiliario, distribución y circulaciones se ofrecen distintos grados de formalidad-informalidad para encuentros y reuniones. En las plantas superiores, la cantina con grada-escalinata multifuncional, la gran terraza ajardinada y la sala wellness, son dependencias enfocadas en promover espacios saludables, de bienestar y relax durante la jornada de trabajo.

En su edificación, SWITCH persigue la ejemplaridad medioambiental. Cuenta con el sello LEED Platino, máxima certificación internacional en eficiencia y sostenibilidad. Y con la certificación WELL, que evalúa un centenar de parámetros, enfocada al bienestar del empleado.

A Antoni Arola también se debe el diseño del patio con pérgola perimetral. Una propuesta de corte arquitectónico que introduce la vegetación en el edificio con el objetivo de humanizar los espacios urbanos. Inspirado en el recorrido de sombra que proveen los claustros, es así mismo zona de exposición de las luminarias de exterior de Simon.

Como responsable del proyecto de interiorismo de la nueva sede, Katty Schiebeck junto con Rubén Ortiz cofundador del estudio, destaca la voluntad de crear unas oficinas con reminiscencias domésticas, más agradables y cálidas, evolucionando así el funcionalismo que les es propio. Mediante el empleo de materiales como la madera de nogal, tonos crudos, textiles naturales y el trazado de líneas curvas, ha definido una atmósfera interior orgánica, sobria y elegante, que atempera el hormigón y la racionalidad estructural.



En planta baja, Katty Schiebeck ha diseñado una magna escalera helicoidal.

Revestida con plancha de acero inoxidable, enriquece los reflejos de luz. Un elemento de porte escultural y representativo que da acceso directo a la planta primera, una de las áreas del edificio más singulares por albergar un espacio para recibir visitas externas y dos exclusivos laboratorios de certificación de producto de Simon.

En la gran sala con goniofotómetro, de 6 m de altura, se certifican las cualidades lumínicas de cada luminaria. La sala MSC con la cámara anecoica, mide la radiación electromagnética de cualquier dispositivo electrónico y certifica su inocuidad para las personas.

UNA ILUMINACIÓN FUNCIONAL, EFICIENTE Y SIMBÓLICA

El proyecto de iluminación del nuevo edificio cobra especial significación por ser la materia prima con la que trabaja Simon. Michela Mezzavilla, lighting designer y cofundadora del estudio MMAS lighting, se ha encargado de vehicular y aglutinar todas las aportaciones y conceptos propuestos por los diferentes participantes en el proyecto de arquitectura e interiorismo.

La eficiencia energética ha sido una de las grandes exigencias del proyecto, así como explicar el propio producto de Simon.

Mezzavilla señala que en todo el espacio se ha trabajado a diferentes niveles, conjugado la iluminación funcional, ambiental y simbólica. Junto a la luz arquitectónica con máxima integración en el edificio, la iluminación del showroom desea sorprender y emocionar. Mientras que la intervención lumínica lineal que se ciñen a los pilares del edificio y atraviesan plantas, traza una segunda estructura inmaterial de luz, metáfora de la energía de una empresa que se transforma con éxito. •

SWITCH RECIBE SU PRIMER PREMIO EN LA XXI EDICIÓN DE LOS PREMIOS CATALUNYA CONSTRUCCIÓ

SWITCH, la nueva sede corporativa de Simon en Barcelona, ha sido galardonada con el Premio ex aequo a la Rehabilitación 2024 en la XXI edición de los Premios Catalunya Construcció. Simon, compañía líder en material eléctrico y referente en diseño de iluminación, sistemas de control y conectividad, ha destacado por la notable transformación de su antigua fábrica en un moderno y sostenible edificio de oficinas, preservando y realzando la estructura original. Este reconocimiento fue otorgado por el Colegio de la Arquitectura Técnica de Barcelona (Cateb), con el apoyo de Arquinfad y el Consejo de la Arquitectura Técnica de Catalunya.



Este galardón refuerza el compromiso de la compañía con la arquitectura de calidad, reflejado no solo en su sede actual, Switch, sino también en sus fábricas y en espacios emblemáticos de la marca, como la Casa de la Luz en Madrid, ubicada en un edificio diseñado por Fernando Higueras.



Simon 

¿Y si te tocara
un CUPRA?



10% de tu compra en regalos
+ Sorteo CUPRA Born 100% eléctrico



Por la compra mínima de 990€ netos en artículos conectivos S|100 y S|270 y/o en cargadores eléctricos SM|34, recibe el **10% del importe en regalos del Club by Simon**. Además, entrarás en el **sorteo de un CUPRA Born 100% eléctrico**, con cargador e instalación incluida.**

Participa aquí:



*Oferta acumulable durante todo el periodo de promoción: del 16/09/24 al 28/02/25. La suma de todas las facturas subidas tendrá que ser igual o superior a 990€ netos para obtener el 10% de regalo directo. Promoción válida del 16/09/24 al 28/02/25 en España para instaladores y reformistas profesionales adheridos al Club by Simon. Subida de facturas hasta el 15/03/25. Oferta limitada a un importe de 99€ de regalo por usuario.

**Sorteo ante notario en Barcelona, a elección de SIMON SAU. Consulta las bases legales del sorteo en simonelectric.com.

Presentamos la nueva incorporación de Hager al mundo de la carga de vehículos eléctricos: ¡witty one!

Elegante, compacto y diseñado para instalarse de forma segura incluso en los espacios más reducidos, este atractivo punto de carga está configurado para enriquecer la experiencia de carga de vehículos eléctricos de tu cliente.

Equipado con cable o toma de corriente y un gancho integrado, witty one ofrece comodidad y versatilidad. Con lector RFID e indicador luminoso, los usuarios pueden disfrutar de una mayor seguridad y facilidad de uso sin posibilidad de error.

El intuitivo sistema de puesta en marcha basado en la app Hager Charge permite a los instaladores instalar y configurar sin problemas el punto de carga desde el teléfono inteligente. Supervisar la actividad de carga, administrar la autorización de los usuarios, controlar todos los aspectos de la experiencia de carga de vehículos eléctricos nunca ha sido tan fácil.

La energía que te mueve... con witty one.

App Hager Charge La energía al alcance de tu mano

Bienvenido al futuro de la carga de vehículos eléctricos con Hager Charge, la aplicación definitiva para experiencias de carga cómodas e inteligentes, ¡al alcance de tu mano!

Hager Charge es tu aplicación de referencia para todas tus necesidades de carga. Compatible con las estaciones de carga Hager witty one, nuestra aplicación te ofrece una solución 2 en 1 adaptada tanto para usuarios finales como para instaladores, lo que la convierte en la compañera perfecta para cada paso del proceso de carga.

Con conectividad Bluetooth de bajo consumo, Hager Charge te mantiene conectado sin esfuerzo, permite configurar tu estación de carga con facilidad. Visualiza el estado de tus sesiones de carga de un vistazo: ya sea cargando, esperando la tarjeta RFID o el vehículo, o encontrando errores, estarás informado en cada paso y en todo momento.

Toma el control con la posibilidad de definir tu modo de carga según tus preferencias. Ya sea que estés en casa, en el trabajo o en movimiento, Hager Charge se adapta a tu estilo de vida, lo que garantiza un rendimiento de carga óptimo.

Experimenta la puesta en marcha y la configuración intuitivas de tu punto de carga, administra el acceso sin problemas y aprovecha el control remoto a través de Bluetooth, todo

dentro de una única interfaz fácil de usar. Con funciones diseñadas para hacerte la vida más fácil, Hager Charge te permite tomar las riendas de tu experiencia de carga como nunca antes.

El poder está en tus manos: ¡empieza a cargar de forma más inteligente, rápida y sencilla con Hager Charge!



Descubre todas sus ventajas en [hager.com/es](https://www.hager.com/es)



punto de recarga

witty one

la energía que te mueve



El nuevo witty one ofrece un diseño más compacto y junto a la app Hager Charge, permite cargar tu vehículo de forma más inteligente, rápida y sencilla.

Disponible en breve.
Descubre sus ventajas:



:hager





Vehículo eléctrico: Importantes novedades en la directiva europea (UE) 2024/1275

#PrysmianExpertise

El pasado 8 de mayo ha sido publicada la nueva Directiva (UE) 2024/1275 del Parlamento Europeo y del Consejo relativa a la eficiencia energética de los edificios con el objeto de fomentar su mejora y la reducir las emisiones de gases de efecto invernadero, con el fin de lograr un parque inmobiliario de cero emisiones a más tardar en 2050.

Autor:
Lisardo Recio Maillo
Product manager
Prysmian Group

La movilidad eléctrica es un pilar muy importante de los objetivos de sostenibilidad. Las diferentes normativas han ido elevando el nivel de exigencia, pero era muy insuficiente. Aparcamientos con 1 punto de recarga cada 40 plazas (o cada 20 para edificios de la administración) era un objetivo poco ambicioso para las pretensiones de la agenda 2030.

La nueva directiva incrementa notablemente los requisitos mínimos respecto a la situación actual, más en consonancia con los planes de sostenibilidad previstos.

En el artículo 14 encontramos los requisitos en relación con la infraestructura para la movilidad sostenible.

Descargar la Directiva
Europea completa





La nueva Directiva Europea supone un fuerte impulso de la infraestructura para recarga del vehículo eléctrico

1. Edificios NO residenciales

1.1 Edificios nuevos o con renovaciones importantes

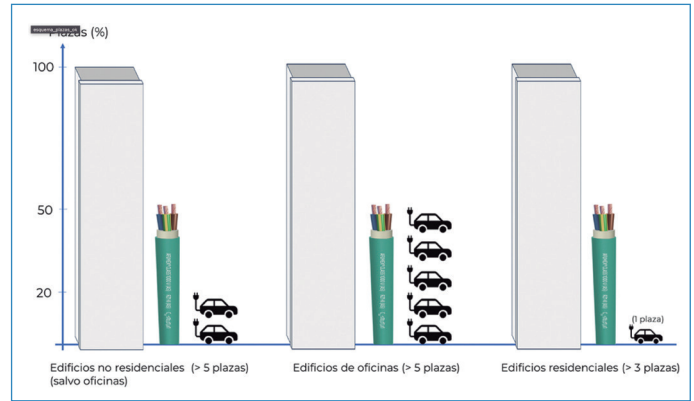
Cuando dispongan de más de 5 plazas de aparcamiento para coches los Estados miembros velarán por que se instalen:

- Sistemas de conducción de cables para el 100 % de las plazas.
 - Cables para al menos el 50 % de las plazas.
 - Al menos un punto de recarga para cada 5 plazas (si el edificio es de oficinas un punto de recarga cada 2 plazas).
- Hasta ahora el RD 450/2022 afectaba al CTE exigiendo solamente 1 punto de recarga cada 20 plazas en edificios de la Administración y 1 de cada 40 plazas en el resto de edificios y sistemas de conducción de cables para el 20 % de las plazas.

1.2 Edificios existentes

Si tienen más de 20 plazas de aparcamiento para coches antes del 1 de enero de 2027 se velará por que se instalen:

- Sistemas de conducción de cables para al menos el 50 % de las plazas .
- Al menos 1 punto de recarga por cada 10 plazas.



> Porcentaje mínimo de elementos de instalación para edificios nuevos

2. Edificios residenciales nuevos o con renovaciones importantes

Cuando dispongan de más de 3 plazas de aparcamiento para coches los Estados miembros velarán por que se instalen:

- Sistemas de conducción de cables para el 100 % de las plazas.
- Cables para al menos el 50 % de las plazas.
- Al menos un punto de recarga (sólo nuevos edificios)

La situación actual (RD 450/2022 → CTE) solo prescribe disponer de sistema de conducción de cables para el 100 % de las plazas.

Porcentaje mínimo de elementos de instalación para edificios nuevos.





3. ¿Qué es renovación importante?

En el punto 22 del artículo 2 de la directiva se encuentra definido este concepto como renovación de un edificio en la que:

- a) los costes totales de la renovación referentes a la envolvente del edificio o a sus instalaciones técnicas son superiores al 25 % del valor del edificio, excluido el valor del terreno en el que está construido, o
- b) se renueva más del 25 % de la superficie de la envolvente del edificio.

Los Estados miembros podrán elegir entre la aplicación de la letra a) o b);

A los efectos de la consideración de renovación de importancia aplicable a lo mencionado en este artículo, el aparcamiento de coches debe estar ubicado dentro del edificio o ser adyacente y las medidas de reforma deben incluir el aparcamiento o la infraestructura eléctrica del edificio o del aparcamiento respectivamente.

4. ¿Cuándo entra en vigor?

La directiva debe ser traspuesta a las legislaciones nacionales para que esté en vigor antes del 29 de mayo de 2026.

5. Cálculo de secciones de conductor

Muy acertadamente la directiva recoge un detalle muy relevante para dimensionar adecuadamente los cables recordando que el precableado de las canalizaciones debe estar dimensionado para permitir el uso simultáneo de los puntos de recarga a todas las plazas de aparcamiento (previstas en la canalización).

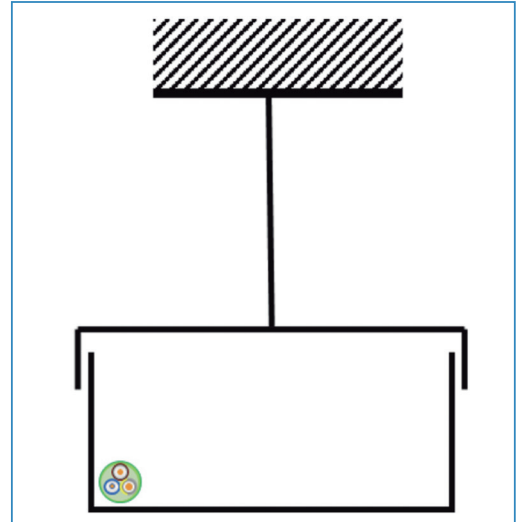
Lo hacemos extensible a cualquier tipo de cálculo de sección en una canalización susceptible de ampliar el número de circuitos que contiene.

Si tenemos un sistema de conducción de cables preinstalado y esa conducción está pensada para una cantidad de circuitos, siempre se deben dimensionar las secciones de conductor para el caso de la canalización con todos los circuitos previstos (los que se instalan y los máximos futuros). De no tenerlo en cuenta el cable estará infradimensionado y se hace especialmente crítico cuando sabemos que todos los circuitos son susceptibles de transportar la corriente máxima a la vez.

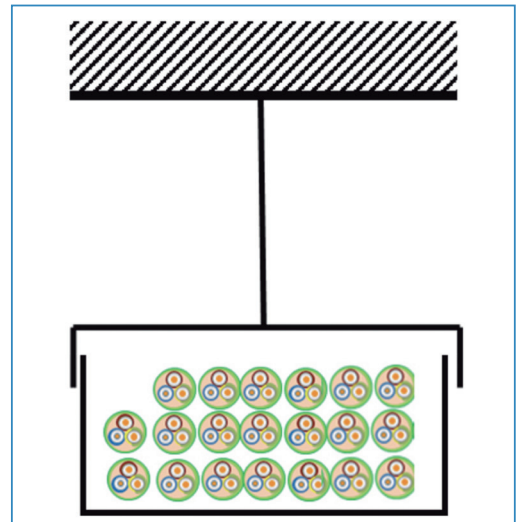
Sí, por ejemplo, tenemos un sistema de conducción de cables mediante canal protectora prevista para 20 circuitos.

El coeficiente de corrección por agrupamiento es 0,4 (nos obliga a descargar el cable un 60 %). Y como tal debe calcularse desde el primer circuito hasta el último.

Lo ilustramos con un ejemplo:



> Un solo circuito con sección de 6 mm² soportaría hasta 46 A



> 20 circuitos de 6 mm² soportarían solo 18,5 A (cada uno)

AFUMEX® CLASS 1000 V (AS) RZ1-K (AS) C_{ca}-s1b,d1,a1

El cable Afumex Class 1000 V (AS) es de alta seguridad y fácil pelabilidad (sin talco ni material pulverulento). Idóneo para canalizaciones colectivas de infraestructura de recarga para vehículo eléctrico •

Tu confort pasa
por saber que también
cuidas del planeta



Aerolia Duo

La aerotermia para
climatización y ACS con
depósito integrado que se
puede instalar en la pared

- COPs de hasta 5,07
- Sistema Smart Adapt que asegura una consigna estable, precisa y rápida ante cualquier situación
- Formato mural que libera un valioso espacio debajo de la bomba de calor
- Plantilla de preconexión hidráulica y soporte especial que facilita la instalación y puesta en marcha

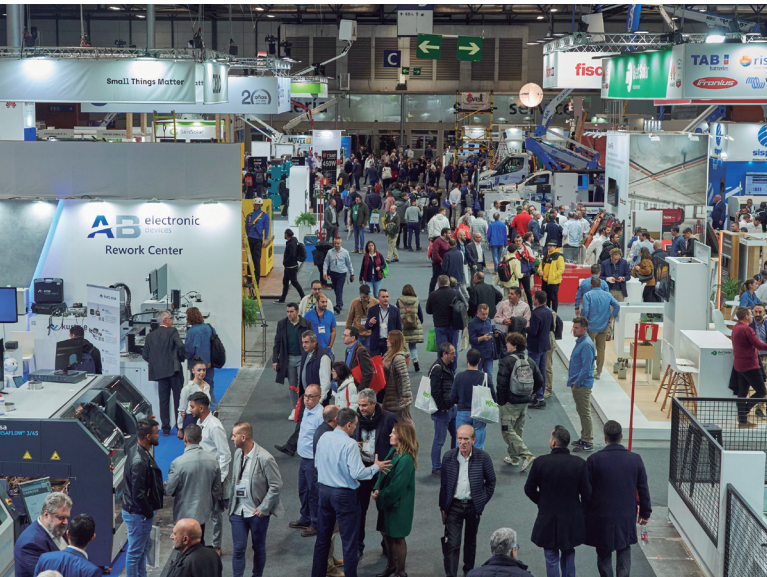


Cuidemos más de nuestro planeta.
Porque es también nuestra casa.

Thermor 
Creemos en el confort térmico



Ya cuenta con más de 470 empresas que van a participar en su próxima edición



El Salón Internacional de Soluciones para la Industria Eléctrica y Electrónica se celebrará del 5 al 8 de noviembre en IFEMA MADRID

La presencia de países que llegan desde diferentes partes del mundo aporta un punto de mayor atractivo en esta cita en la que se demuestra **la importancia de la internacionalización para el crecimiento y la innovación en el sector.**

UNA VEZ MÁS MATELEC PRESENTARÁ UNA NUEVA EDICIÓN DEL CONCURSO DE JÓVENES INSTALADORES

Esta actividad, que se organiza en colaboración con FENIE, cumple su edición nº17, convirtiéndose en una excelente oportunidad para reconocer y fomentar el talento emergente en el sector de las instalaciones.

Esta actividad, es una de las más esperadas del Salón, reuniendo a más de 40 jóvenes participantes a nivel nacional, que competirán por el título de **Mejor Instalador Nobel.**

El Concurso de Jóvenes Instaladores se presenta como una gran oportunidad para reconocer y fomentar el talento emergente en el sector de las instalaciones. Además, en esta edición FENIE ha incorporado como novedad, una cabina de muestra en la que se podrá ver el resultado final de la prueba práctica, exponiendo así una visión realista de las habilidades de los participantes.

La próxima edición de MATELEC, volverá a reunir al sector de la industria eléctrica y electrónica, compartiendo conocimientos y tendencias en electrificación, digitalización de tecnologías en viviendas, industrias y comercios, e iluminación, entre otros ámbitos, además de apostar por el refuerzo del posicionamiento internacional de la feria. •

MATELEC, la Feria Internacional de Soluciones para la Industria Eléctrica y Electrónica cuenta con un 85% de su espacio ya adjudicado y más de 470 empresas que ya han confirmado su participación.

Será una gran oportunidad para reunir al sector de la industria eléctrica y electrónica, compartiendo conocimientos y tendencias en electrificación, digitalización de tecnologías en viviendas, industrias y comercios, e iluminación, entre otros ámbitos, además de apostar por el refuerzo del posicionamiento internacional de la feria. Y lo hará en coincidencia con la Semana Internacional de la Construcción, que integra las ferias Construtec, Veteco, Smart Doors y Piscimad, configurando un ecosistema de ferias único para el profesional de este sector.

Además, la feria presenta una completa oferta internacional con empresas que llegan desde países como **España, Portugal, Holanda, Turquía, China, Francia, Alemania, Taiwán, Bélgica, Italia, República Checa o Bulgaria**, representando el carácter universal de Matelec.



+ INFO



JUNG



APP JUNG HOME Y ENCHUFE
SCHUKO® JUNG HOME ENERGY

AHORRAR ENERGÍA.

Mayor potencial de ahorro con un único cambio:
simplemente sustituyendo el enchufe existente por un enchufe
SCHUKO® JUNG HOME podrá controlar todas las funciones de
forma inteligente a través de la app.

JUNG HOME. JUST SMART.



Todo listo para la 5ª EDICIÓN



Más de 170 expositores, entre fabricantes y distribuidores, y una amplia y novedosa oferta de contenidos para los profesionales de la instalación y la energía. El Auditori, la Escola dels Instal·ladors o la Comunitat Energètica serán algunas de las novedades de esta quinta edición de la feria

A menos de un mes para abrir las puertas de EFINTEC, ya hay más de 170 marcas que han confirmado su presencia como expositores para los próximos 16 y 17 de octubre, en el pabellón 8 de Fira de Barcelona – recinto Montjuïc.

Para esta edición, además de las novedades expuestas por fabricantes y distribuidores, se han programado una amplia oferta de contenidos de interés para los visitantes.

Uno de estos nuevos contenidos es el espacio denominado Comunitat Energètica. Un espacio en el que se pondrán en relieve hasta cuatro tecnologías del sector: aerotermia, gestión del agua, energía renovable y domótica. Además de espacio expositivo, también se impartirá una mesa redonda sobre cada una de estas tecnologías.

El Auditori, como cada edición, será uno de los epicentros de la feria, ya que además de acoger el acto inaugural el día 16 a las 11:00h, celebrará un amplio y variado programa de mesas redondas de primer nivel durante los 2 días de feria. Se pueden consultar a través de la web y de la App oficial de EFINTEC.

Además de estos espacios, contaremos con la Zona de Innovación, donde las empresas expositoras podrán exponer de manera gráfica productos o servicios novedosos.

Contaremos también con el Village, el espacio de networking y reuniones que, en cada cierre de la jornada, a partir de las 17.30h, se convertirá en el Afterwork.

EFINTEC 2024 recibe el apoyo de partners de referencia como BBVA Consumer Finance; Movento, concesionario multimarca de referencia a nivel nacional; Aigües de Barcelona, y la Generalitat de Catalunya mediante el Servei d'Ocupació de Catalunya (SOC), el Consorci per a la Formació Contínua de Catalunya (CONFORCAT), y el Institut Català d'Energia (ICAEN).

Y recuerda que la revista SAC DE NOTICIES Gremi de Barcelona, te invita a asistir de forma totalmente **GRATUITA. Solo debes usar el código: **gremi001****

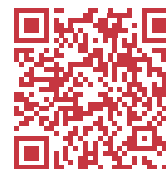
WEB



AGENDA



REGISTRO





SUNECO



R290



Descubre la nueva gama de
AEROTERMIA

Diferénciate del resto ...

www.sunecoac.com



Un Éxito Rotundo en Barcelona



La jornada inaugural contó con la presencia de destacadas personalidades. Julio Morá, presidente de ACI, dio la bienvenida a los asistentes junto al Sr. Guillermo Alonso, representante de la Secretaría General de eficiencia energética del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, y el Sr. Joan Jaume i Oms de la Conselleria de Territori de la Generalitat de Catalunya. Sus discursos subrayaron la importancia de la ingeniería de instalaciones en el desarrollo sostenible y la innovación tecnológica. El Sr. Alonso, también señaló que “debemos tomar conciencia de que **somos protagonistas de la transición energética** y que es necesario difundir nuestro mensaje y conocimiento puesto que no basta con saberlo nosotros (en referencia al sector de la ingeniería de instalaciones) sino que debemos hacer entender a nuestro entorno la importancia de la eficiencia energética (que no es sólo austeridad, sino iniciativas de ahorro)”.

RÉCORD DE ASISTENCIA

Esta edición, la tercera en Cataluña, pero la segunda a nivel nacional, alcanzó cifras sin precedentes con 671 entradas reservadas. Un notable 80% de los registrados asistieron al evento, reflejando una tasa de conversión excepcionalmente alta y poco común en este tipo de congresos. Debido a la elevada demanda, una semana antes del Congreso se tuvo que cerrar el formulario de inscripciones al superar el aforo disponible.

La ciudad de Barcelona fue testigo del éxito arrollador del 2º Congreso Nacional de Ingeniería de Instalaciones, organizado por la Associació de Consultors d'Instal·lacions (ACI) en colaboración con la Asociación Española de Ingenierías e Ingenieros Consultores de Instalaciones (AEDICI). El evento, celebrado el pasado 2 de julio, ha marcado un hito en la historia de la ingeniería de instalaciones en España, batiendo récords de asistencia y participación

PARTICIPACIÓN Y TEMÁTICAS

El Congreso contó con la participación de más de 100 ponentes de primer nivel, quienes compartieron sus conocimientos y experiencias en 22 mesas redondas a lo largo de toda la jornada.

Entre los temas abordados, destacaron:

- La Inteligencia Artificial aplicada a las ingenierías.
- La nueva normativa FGAS.
- El nuevo decreto sobre legionelosis.
- La resiliencia hídrica.
- Los vehículos eléctricos y los requerimientos asociados en las instalaciones.

APOYO Y COLABORACIÓN

Alrededor de 40 marcas fabricantes brindaron su apoyo al Congreso, subrayando la importancia y el impacto del evento en el sector. Además, numerosas asociaciones de prestigio, tales como ACE, ACFM, ACIES, ACTECIR, APDI, AFEC, ASHRAE, ASINCA, CEEC, COAC, ITEC, REBUILD, CEB participaron activamente como moderadores y/o ponentes





en diversas ponencias, ofreciendo una visión panorámica y enriquecedora del sector.

PONENCIA FINAL

Como colofón del Congreso, se ofreció una ponencia final titulada “Derby Barça-Madrid”, en la que la periodista deportiva Danae Boronat construyó una elaborada analogía entre el mundo del fútbol y el de la ingeniería.

Este espacio fresco y distendido, lleno de buen humor, estuvo representado por Javier Ara, vocal de la Junta de AEDICI representando al Real Madrid, Josep Túnica como representante del equipo Barça y Adrià Mateo de Mitsubishi Electric, quien aportó una visión global del sector en todo el territorio español.

Entre risas y bromas, esta edición culminó de manera exitosa y amena.

UN ENCUENTRO DE REFERENCIA

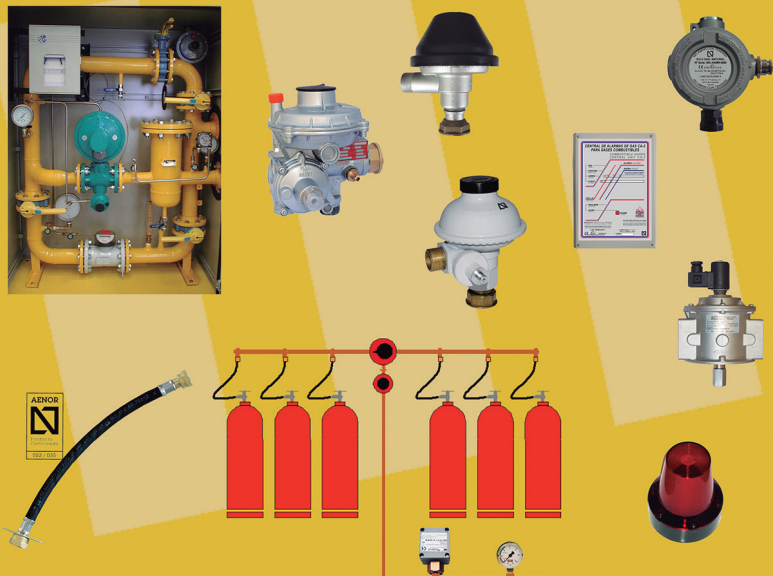
El 2º Congreso Nacional de Ingeniería de Instalaciones se consolida, así como un evento de referencia en el sector, promoviendo el intercambio de ideas y el avance en la ingeniería de instalaciones. La elevada participación y el interés generado reflejan el compromiso de los profesionales con la innovación y el desarrollo sostenible.

AGRADECIMIENTOS

ACI y AEDICI desean agradecer a todos los asistentes, ponentes, marcas colaboradoras y asociaciones que hicieron posible el éxito de esta edición. La organización ya está trabajando en la próxima edición, que se celebrará en Madrid, con el objetivo de seguir superando expectativas y contribuyendo al progreso del sector. •



industrial llobera sa
LloberaGas



www.indllobera.com
Llobera Multicapa



Llobera Inox



Llobera Clima Solar





JUNKERS BOSCH » Noticia Incorpora sus equipos al generador de precios de Cype Ingenieros

Junkers Bosch incluye su catálogo de soluciones en el Generador de precios CYPE, una herramienta indispensable para proyectos de construcción, tanto de obra nueva como de rehabilitación, en todo tipo de espacios urbanos. Una de las características más destacadas del Generador de precios CYPE es su sistema paramétrico, que permite tener en cuenta la ubicación geográfica del proyecto y los precios de mercado correspondientes. Esta funcionalidad resulta realmente ventajosa para realizar estudios de edificios, anteproyectos y proyectos básicos de ejecución, asegurando una planificación precisa y acorde a las condiciones del entorno.

Este servicio, enfocado a ingenieros, arquitectos, y profesionales de la construcción, tiene el objetivo de ofrecer una serie de ventajas significativas como la garantía en el cumplimiento de plazos, transparencia en los costes y la disponibilidad de precios actuales de mercado, lo que contribuye a una toma de decisiones informada y precisa en todas las fases del proyecto.

Destinado a facilitar el proceso de presupuestación y planificación, este software amplía su gama de productos disponibles, incluyendo los equipos de calefacción, climatización y agua caliente sanitaria de Junkers Bosch. En este contexto, la integración de herramientas digitales no solo agiliza los procesos, sino que también garantiza una mayor eficiencia en la gestión de proyectos. Y es que, además de contar con productos de alta calidad, los profesionales tienen acceso a descripciones detalladas, imágenes y documentación asociada de todo el catálogo de la marca, incluyendo calentadores, calderas, sistemas solares, bombas de calor multitemperatura y de agua caliente, así como equipos de aire acondicionado Mono y Multi Split.

Sin duda, la integración de los equipos de Junkers Bosch en el Generador de Precios de CYPE simplifica notablemente el trabajo de los profesionales de la edificación, mejorando significativamente su experiencia, al ofrecerles una solución completa para la planificación y presupuestación de proyectos.

» www.junkersbosch.es

ABC GRUP » Noticia Commemora el seu 43è aniversari

Al 1982 es va obrir la primera botiga d'ABC, a la localitat catalana de Vila-decans. Aquell petit negoci inicial s'ha anat expandint al llarg de les darreres quatre dècades fins a conformar l'actual ABC, amb les seves 36 botigues distribuïdes per totes les comarques de Catalunya i a la Corunya.

Arribar a aquest 43è aniversari no ha estat un camí fàcil, el creixement empresarial ha necessitat de molts esforços suplementaris per sortejar les diferents crisis econòmiques, la transformació dels mercats i els nous hàbits de consum.

ABC ha sabut adaptar-se amb perseverança a aquestes transformacions i configurar un model de negoci que li ha permès afrontar tots els imprevistos dels mercats i seguir creixent fins a l'actualitat.

És innegable que ABC no hauria pogut anar assolint objectius empresarials sense la abnegada dedicació i esforç del seu equip humà, que ha crescut al ritme de les seves botigues i esforça diàriament a elevar la eficiència i la qualitat de servei.

Sense oblidar els seus clients, que l'han premiat amb la seva fidelitat, i la dels seus proveïdors que donen suport amb el millor dels seus catàlegs i responen sempre a les necessitats.

ABC es recolza en la seva trajectòria per impulsar-se cap al futur, posicionant ABC com un projecte empresarial de referència en la digitalització i compromís

social; treballar per reduir al mínim la petjada ambiental, ser solidari i contribuir, amb la seva humil aportació, a llegar un món més habitable, sostenible i confortable per a les generacions futures. » www.abcgrup.com

SAUERMANN GROUP » Novedad Lanza dos nuevos conos de medición de caudal: precisión garantizada

Dos nuevos conos de medición del volumen de caudal de aire bajo su histórica marca Kimo, que cuenta con más de 45 años de experiencia en medición.

Los modelos Si-K25 y Si-K85 han sido diseñados para profesionales especializados en instalaciones comerciales e industriales ligeras y para anemómetros de hélice de 100 mm de diámetro. Integran una nueva tecnología de rectificador de flujo para mejorar la precisión de medición.

El rectificador de flujo integrado es una estructura en nido de abeja compuesta de una multitud de pequeños orificios. Este sistema reduce notablemente las turbulencias, oponiendo una resistencia mínima. Produce un flujo laminar que estabiliza la medición del caudal con un anemómetro de hélice, lo que mejora la fiabilidad y la precisión de los resultados obtenidos.

Están perfectamente adaptados a los termoanemómetros Kimo LV 110 y LV 130, VT 210, MP 210 y AMI 310. El cono cuadrado Si-K85 puede utilizarse en difusores de tamaño mediano hasta 350 x 350 mm, y el cono redondo Si-K25 está pensado para difusores de pequeño y mediano tamaño hasta 260 mm de diámetro. Cuentan con un diseño monobloque compacto y sin piezas que montar. Por tanto, son fáciles de manipular, en especial en espacios reducidos.

» www.sauermann.es



VAILLANT GROUP »Noticia

Junto a Neinor Homes impulsan la eficiencia energética en la nueva edificación

Neinor Homes y el grupo Vaillant Saunier Duval están colaborando a nivel nacional para impulsar y fomentar la eficiencia energética en el ámbito de la construcción y nueva edificación.

Dentro de este acuerdo se enmarcan las jornadas que han tenido lugar las últimas semanas en las que se han abordado los futuros retos tecnológicos a los que se enfrenta el sector, los sistemas de climatización y producción de ACS más eficientes, así como aspectos normativos.

Iñigo Aldecoa-Otalora director del departamento de Canal Obra del grupo Vaillant Saunier Duval ha apuntado que "ambas compañías comparten una visión común; promover prácticas sostenibles y respetuosas con el medio ambiente en el sector de la construcción. Por ello, estamos ya trabajando en la preparación de nuevos contenidos para otros colectivos que consideramos clave que participen en este tipo de jornadas que apuestan por la eficiencia y sostenibilidad."

Estos encuentros, celebrados en los Centros de Excelencia del grupo Vaillant Saunier Duval en Vizcaya, Madrid, Málaga y Terrassa, han sido preparados por ambas compañías y, en ellos, han participado más de medio centenar de profesionales de departamentos técnicos, compras y postventa.

Uno de los ejes centrales que se han tratado estos días ha sido la importancia de elegir, a la hora de planificar una nueva edificación, un sistema de climatización que se adecúe a la zona climática en la que se va a ubicar, así como a la tipología y uso de la promoción, considerando tanto la eficiencia energética del mismo como el impacto económico. Dentro de estas opciones, los sistemas mejor valorados y sobre el que más opi-

niones se han intercambiado entre los participantes en las jornadas han sido principalmente los sistemas de climatización con bombas de calor aerotérmicas.

• www.vaillant.es

SIMON »Novedad

Redefine la carga USB con sus innovadores lanzamientos de 2024

Con la creciente dependencia de dispositivos electrónicos, la necesidad de soluciones de carga prácticas y rápidas es evidente. Estar siempre conectado y tener los dispositivos cargados es fundamental. Simon, lanza sus nuevas soluciones que integran lo último en tecnología de carga USB. Diseñadas para que se adapten perfectamente a las necesidades actuales del hogar moderno, facilitando la carga rápida y eficiente de smartphones, tablets, smartwatches y pequeños electrodomésticos. Entre las principales novedades destaca el cargador USB A+C Power Delivery, que combina un puerto USB tipo C con tecnología Power Delivery de 30W y un puerto tipo A. Esta combinación permite cargar smartphones rápidamente y otros dispositivos como tablets y smartwatches de forma simultánea.

Su diseño modular se adapta a marcos de 1, 2, 3 y 4 elementos y está disponible en los acabados de las series Simon 270, 100, 82 Concept, Detail y Nature.

La base de enchufe con cargador USB C combina la funcionalidad de un enchufe tradicional con la capacidad de carga rápida de un puerto USB C. Ideal para cargar el smartphone sin desenchufar otros aparatos, esta solución se incorpora a las colecciones Simon 270 y 100.

Para maximizar el uso de espacio y funciones, el cargador USB C individual Power Delivery, disponible a partir de septiembre, ofrece una carga rápida de 20W mediante un puerto USB C. Su diseño, se integra con marcos de estética mínima, es ideal para áreas con limitadas tomas de corriente y se puede combinar con otras funciones en

un marco de un solo elemento, disponible en las series Simon 270 y 100.

La base de enchufe y cargador USB doble ofrece la combinación de puerto tipo A y tipo C o una combinación de dos puertos tipo C con Power Delivery de 20W; esta última opción estará disponible en septiembre. Es una solución que reemplaza fácilmente un enchufe tradicional y se adapta a marcos de 1, 2, 3 y 4 elementos en los acabados de las series Simon 82 Concept, Detail y Nature.

Todas estas soluciones también están disponibles en formato kit preconfigurado con las funciones de Simon 100. Asimismo, mantenemos en el catálogo la base de enchufe con cargador USB doble de dos puertos tipo A, disponible en la colección Simon 270, y el enchufe schuko con doble puerto tipo A, disponible en la colección Simon 82.

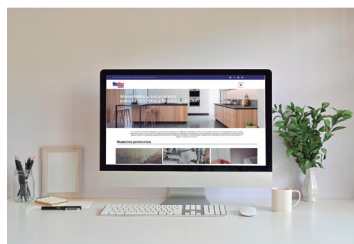
La línea de soluciones de carga de Simon no solo garantiza que los dispositivos estén siempre listos para usar, sino que también se integra armoniosamente en cualquier entorno. • www.simonelectric.com

GENEBRE »Noticia

Incorpora a Agustí Solé i Guàrdia como nuevo CEO de la compañía

Genebre Group, la compañía líder a nivel mundial en válvulas y accesorios para el control de fluidos y grifería de alta calidad, ha incorporado a Agustí Solé i Guàrdia como CEO de la compañía.

La amplia trayectoria profesional de Solé i Guàrdia en los ámbitos comercial y financiero, junto a su experiencia y visión de negocio, ayudarán a impulsar y a conseguir los objetivos estratégicos de Genebre y reforzarán su posición como líderes del sector. El nuevo CEO de Genebre Group es licenciado en Ciencias Empresariales por la Universitat de Lleida, licenciado en Económicas por la Universitat Pompeu Fabra de Barcelona y cuenta con un Programa de Desarrollo Directivo (PDD) del IESE Business School. • www.genebre.es


BigMat

JUNG

SALVADOR ESCODA S.A.

BIGMAT GARRO »Noticia

Presenta su nueva web, un site de diseño renovado, funcional e intuitivo para el usuario

BigMat Garro, empresa líder en la venta de materiales de construcción, fontanería, sanitarios, iluminación, electricidad, cocina y cerámica con más de 50 años de experiencia en el sector, fiel a su misión de ofrecer el mejor servicio a sus clientes, acaba de lanzar un nuevo site online de diseño renovado, flexible y funcional que mejora la experiencia de navegación de sus clientes.

En este nuevo portal, BigMat Garro apuesta por una web muy visual que ofrece una navegación totalmente intuitiva y ágil. Por este motivo, en la página principal se muestran las principales secciones, adaptadas a los intereses del sector profesional, destacando los productos por categorías, las marcas y los diferentes servicios que ofrecen. Asimismo, también en la home destaca el apartado de noticias que se convierte en un escaparate de las principales novedades del sector.

Además, se ha añadido una nueva sección dedicada a los proyectos en los que ha participado BigMat Garro, donde se muestra la experiencia y el compromiso de la empresa con la calidad y la innovación en cada uno de sus trabajos.

En conclusión, el nuevo portal de BigMat Garro se convierte en un espacio de comunicación interactivo y una práctica herramienta para conocer la amplia gama de productos y soluciones que la empresa ofrece. www.bigmat.es

JUNG »Noticia

Renueva su apuesta por la smart home con tres nuevos productos innovadores

Estas soluciones buscan mejorar la eficiencia, seguridad y comodidad en hogares y entornos profesionales, impulsan-

do el concepto de "smart home" con tecnologías fáciles de instalar y utilizar. Un nuevo dispositivo actuador de persianas (BT J1 B2 U). Diseñado para su integración en instalaciones eléctricas convencionales, permite controlar de manera eficiente la apertura y cierre de persianas, cortinas y estores para una gestión inteligente de la radiación solar. Destaca por su sencillez de instalación y configuración, lo que reduce los tiempos de implementación y facilita la puesta en funcionamiento.

Lanzamiento de su nuevo cargador USB PD 60. Su diseño sobrio y elegante se integra perfectamente en cualquier entorno, proporcionando una solución discreta y funcional para los usuarios.

En espacios como habitaciones de hotel, este tipo de cargadores son clave para mejorar la experiencia del cliente, permitiendo la carga rápida de múltiples dispositivos. JUNG ha diseñado estos cargadores para que se integren de manera armónica con el resto de la instalación eléctrica, ofreciendo una solución cómoda y estéticamente coherente, ya que están disponibles en negro y blanco alpino para las series AS, A, CD y LS.

Otra de las novedades presentadas por JUNG es el detector de movimiento 240 (BM 240 S1A) para montaje en la superficie de paredes interiores o exteriores. Incluye un adaptador para esquinas y para el tendido de cables en superficie. Este dispositivo proporciona conmutación automática de la iluminación en función del movimiento térmico y de la luminosidad ambiental. Cuenta asimismo con protección contra salpicaduras y polvo, con un grado de estanqueidad certificado IP 54.

Ideal para entornos donde se requiera un control eficiente de la presencia o ausencia de seres humanos, ofrece un ángulo de cobertura de 240° en horizontal y 180° en vertical.

Es fácil de instalar, ya que se conecta a una fuente de alimentación convencional

y es compatible con distintos tipos de lámparas, incluidas LED y halógenas. Además, está disponible en colores blanco y negro, adaptándose a cualquier diseño de interiores o exteriores.

Con el lanzamiento de estos tres productos, JUNG refuerza su apuesta por el hogar inteligente, brindando soluciones que combinan tecnología avanzada, eficiencia energética y facilidad de uso.

www.jung-group.com/es-ES/

SALVADOR ESCODA »Novedad

Presenta el NUEVO termostato inteligente Mundocontrol® SE 50 SMART

con 4 opciones de personalización del control de temperatura, y optimización energética.

Este nuevo termostato de ambiente digital inalámbrico está diseñado para sistemas de calefacción o refrigeración con temperaturas de funcionamiento de -10°C a +50°C.

Una de sus principales ventajas es que permite crear horarios diarios y semanales a través de una aplicación móvil y controlar de esta forma el termostato de ambiente. Esto posibilita adaptar el funcionamiento de la instalación a las necesidades de cada hogar, por ejemplo, se puede subir automáticamente la temperatura por la mañana si no hay nadie en casa y bajarla por la noche. Esto proporciona ahorro energético y aumenta el confort.

El nuevo Mundocontrol® SE 50 SMART funciona mediante la aplicación móvil G-Life SMART, que puede descargarse de forma gratuita en las tiendas App Store y Google Play. La app se desarrolló tecnológicamente para optimizar el funcionamiento del termostato y convertirlo en un dispositivo inteligente de última generación que convierta los hogares en Smart home, ya que permite administrar las funciones del termostato de ambiente inteligente con la compatibilidad del Asistente de voz de Google y Amazon Alexa.

www.salvadorescoda.es



Impulsa la teva carrera i amplia el teu negoci
Fes-te **Agent Energètic**

fenie Energía

La companyia dels instal·ladors



Electricitat



Gas



Eficiència



Mobilitat



Autoconsum

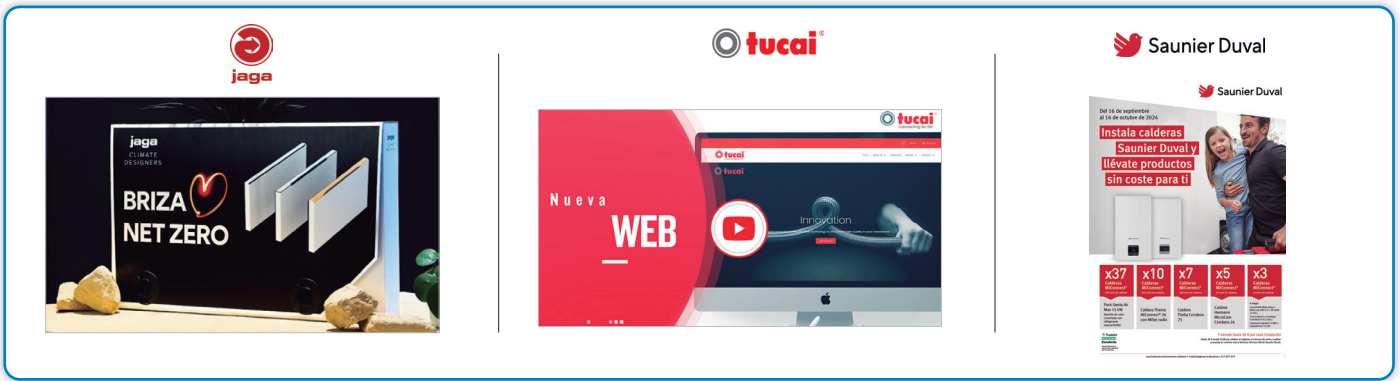


Encara tens algun dubte?

Escaña el codi QR i contacta amb nosaltres per rebre més informació



900 215 470 - Ext. 2 | formacion@fenieenergia.es



CONVES TERMIC JAGA » Novedad

Presenta su nueva y revolucionaria gama "Net Zero" en un gran evento Internacional

Con participantes de más de treinta países de todo el mundo, durante más de tres días, sintiendo y experimentando el mensaje y el poder innovador de Jaga Climate Designers, el evento se convirtió en una de esas experiencias imposibles de olvidar.

Las presentaciones subrayaron el compromiso de la compañía con la investigación y el desarrollo continuo de emisores eficientes y sistemas de calefacción y refrigeración con el menor impacto ambiental en su producción y el mayor ahorro energético.

¿QUÉ SIGNIFICA NET ZERO? Net Zero indica cómo se compensan las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) de las actividades humanas con alternativas neutras en carbono. El objetivo final es reducir completamente a cero las emisiones mundiales de CO₂ mediante el cambio de combustibles fósiles a fuentes de energía renovables.

Los gobiernos de todo el mundo han incluido estos objetivos en las medidas legislativas que establecen el paso de los sistemas de calefacción basados en combustibles fósiles a fuentes de energía renovables como aerotermia o geotermia. Esto es decisivo para combatir el cambio climático y lograr un futuro más sostenible.

Los nuevos radiadores Jaga NET ZERO están diseñados específicamente para esta transición energética con uso de energías renovables. Con Jaga Net Zero se optimiza y maximiza la eficiencia energética del combo calefacción y refrigeración con aerotermia.

Son un sistema dinámico y silencioso, diseñado específicamente para funcionar perfectamente con aerotermia y energía solar térmica.

Se caracteriza por el mínimo impacto ambiental de los materiales utilizados

(materiales reciclables), así como por su avanzada tecnología Net Zero.

Es la solución perfecta para sistemas de baja temperatura y puede funcionar de forma óptima con una temperatura de impulsión de 35°C.

Estos equipos son flexibles porque se pueden instalar empotrados en techos o paredes para una solución discreta y silenciosa.

Debido a que utilizan baja temperatura de agua, las rejillas siguen siendo seguras al tacto mientras calientan, y también ofrecen una gran potencia de enfriamiento. www.netzero.jaga.com/es/

TUCAI » Noticia

Lanza su nueva web corporativa

Con el objetivo de convertirse en la mejor herramienta y partner ideal de sus clientes. Con un enfoque totalmente al servicio del usuario, esta nueva página cuenta con muchas novedades que serán de gran ayuda tanto para fabricantes, distribuidores, instaladores y particulares.

Por un lado, lo primero que llama la atención es la imagen actual, renovada y con un menú muy intuitivo que hacen la experiencia muy agradable y sencilla al navegante. Otra de las grandes novedades, es que ahora se podrá consultar toda la información de sus flexibles pero también de sus válvulas en una misma web, que junto al nuevo buscador por filtros de aplicación u otras variables, será mucho más rápido encontrar el producto ideal.

Siguiendo el plan estratégico de la compañía, donde la cercanía al cliente es primordial, se ha instaurado en la web un formulario y un chat de contacto directo para poder solventar las posibles dudas del usuario en el mismo momento. Asimismo, la nueva tucai.com cuanto con una sección de descargas, desde donde el cliente podrá obtener fichas técnicas, folletos y catálogos, entre otros, de sus productos de interés.

Por otro lado, y una de las últimas novedades de esta web, es la sección de actualidad Tucai, donde mediante artículos en el blog y las últimas noticias, se podrá saber todo sobre las últimas innovaciones y desarrollos de la compañía, su presencia en ferias presentando las novedades de producto.

www.tucai.com

SAUNIER DUVAL » Noticia

Productos sin coste con las calderas

Saunier Duval da la bienvenida al otoño con una nueva oportunidad para que los profesionales ganen más al instalar las calderas más avanzadas del mercado. Y es que ahora se llevan productos sin coste con las calderas que adquieran entre el 16 de septiembre y el 16 de octubre.

Para conseguirlos es imprescindible introducir en Instal CLUB, el club de fidelización de la marca, el número de serie de la caldera y al hacerlo sumarán puntos según el modelo registrado: 1,5 puntos por cada caldera inteligente y conectada MiConnect® y 1 punto por cada caldera del resto de la gama de Saunier Duval.

Tras el cierre de la promoción y en función de los puntos acumulados, los instaladores podrán elegir tantos productos sin coste como deseen. Estos son solo algunos ejemplos de lo que pueden conseguir:

- Packs de la bomba de calor conectada con refrigerante natural R290 Genia Air Max 15 kW.
- Calderas Thema MiConnect® 26, Thelia Condens 25 o Hermann MicraCom Condens 24.
- Calentadores Opalia F12 GBP u Opalitherm F12 GN.
- Termos eléctricos LineaAqua 80L.
- Controles WIFI MiGo Select + MiGo Link.

Además, al registrar el número de serie y realizar la puesta en marcha con el Servicio Técnico Oficial Saunier Duval también recibirán hasta 36 € adicionales según el modelo de la caldera en su cuenta de Instal CLUB. www.saunierduval.es

BAXI



finder



IRSAP

creating your comfort



BAXI

» Novedad

Lanza el nuevo aire acondicionado SIKU: máxima eficiencia energética y tecnología avanzada para el hogar

Con eficiencia A+++, función SOFT-AIR y purificación mediante rayos ultravioletas, redefine el confort y la salubridad en climatización doméstica.

Este innovador equipo promete revolucionar el mercado con sus características de alta gama y tecnología avanzada, asegurando un ambiente fresco, saludable y confortable para todos los hogares. Dispone de la función SOFT-AIR, disponible exclusivamente en modo frío. Esta innovadora característica mejora significativamente el confort al reducir las molestas corrientes de aire. Al activar la función desde el mando a distancia, la rejilla de distribución se cierra parcialmente y el aire se dispersa uniformemente a través de microporos, creando un ambiente mucho más agradable.

Incorpora un avanzado sistema de purificación mediante rayos ultravioletas. Este sistema es capaz de eliminar hasta el 99% de gérmenes, bacterias y virus, garantizando un aire más limpio y seguro para todos los habitantes del hogar.

El aire acondicionado SIKU también incluye una práctica función de contacto ventana, que detiene automáticamente el funcionamiento del equipo si se abre una ventana si dispone de contacto correspondiente. Esta característica es especialmente útil en hoteles y apartamentos de alquiler, contribuyendo al ahorro energético y reduciendo el consumo.

El diseño del SIKU es otro de sus puntos fuertes. Con una rejilla microperforada y una combinación armoniosa de formas rectas y curvas, su acabado superficial original le confiere una estética moderna y actual, que se integra perfectamente en cualquier espacio.

Además, el SIKU ofrece múltiples funciones para mejorar el confort y facilitar su mantenimiento. Estos detalles hacen

que su instalación sea sencilla y rápida, adaptándose a las necesidades de los usuarios más exigentes.

🔗 www.baxi.es

FINDER

» Novedad

Presenta la nueva gama de ventiladores y filtros de salida para exterior

De fácil instalación y mínimo mantenimiento, garantizan una óptima ventilación y una protección superior de los cuadros y armarios eléctricos situados en el exterior, facilitando así su uso prolongado en diversas condiciones.

Los ventiladores con filtro tipo 7F.30 están fabricados con un material resistente a condiciones climáticas extremas, con gran resistencia a los rayos UV. Estos ventiladores están preparados también para soportar heladas, cambios de temperatura, viento, precipitaciones y aguanieve/nieve.

Además, destaca por su protección superior, caracterizada por su color "gris polvo" y su categoría de protección contra la suciedad y elementos atmosféricos (según NEMA) de Tipo 3R, que se suma al grado IP54 (categoría de protección según EN 60529) que caracteriza a todos los productos de la Serie 7F.

Al igual que el resto de productos de la gama, estos ventiladores de exterior se caracterizan por su bajo nivel de ruido y por ofrecer varios niveles de caudal de aire, adaptándose a las necesidades específicas de cada instalación.

Así mismo, permiten reemplazar el filtro interno de manera rápida y sin complicaciones, asegurando un funcionamiento continuo y eficiente. Cuentan con un borne push-in, facilitando una conexión rápida y segura. Este sistema de conexión permite una instalación rápida y sencilla sin necesidad de herramientas adicionales, lo que reduce notablemente el tiempo de montaje. La simplicidad del diseño también minimiza el riesgo de errores de conexión y facilita el mantenimiento, mejorando la eficiencia en

diversas aplicaciones.

Están disponibles en cinco tamaños:

> Tamaño 1: 92 x 92 mm

> Tamaño 2: 125 x 125 mm

> Tamaño 3: 177 x 177 mm

> Tamaño 4: 223 x 223 mm

> Tamaño 5: 291 x 291 mm

Además de la versión estándar, Finder ofrece la versión Tipo 7F.31 con filtro de "flujo inverso". Esta versión proporciona una dirección del flujo de aire desde el interior hacia el exterior, ideal para expulsar el aire caliente del interior del armario eléctrico. 🔗 www.finder.es

IRSAP

» Noticia

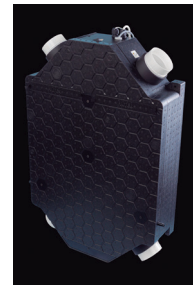
Perfección tecnológica y líneas eclécticas

Esta gama de radiadores y toalleros representa la fusión de innovación y estilo ecléctico, rompiendo con los esquemas y tradiciones convencionales. Diseñado por el renombrado diseñador italiano Antonio Citterio, STEP ofrece una proporción perfecta de formas y acabados, convirtiéndose en la elección ideal para hogares con personalidad fuerte y estilo distintivo. La colección incluye versiones en Vertical, Horizontal, Toallero y Eléctrica, todas caracterizadas por líneas simples y limpias.

Los radiadores STEP están diseñados para proporcionar un calor uniforme y consistente, siendo ideales para instalaciones de baja temperatura, como bombas de calor y calderas de condensación. Su forma y potencia garantizan un rendimiento óptimo y un confort inigualable en el hogar.

Con STEP IRSAP invita a los usuarios a experimentar una nueva dimensión en la decoración del hogar. Este radiador se integra perfectamente en cualquier entorno, combinando comodidad, elegancia y exclusividad, gracias a su diseño de alta calidad. Además, ofrece una amplia selección de colores y acabados 🔗 www.irsap.com



FINDER

» Novedad

Presenta los nuevos módulos de expansión para OPTA

Estos módulos representan un avance significativo en la tecnología de automatización, ofreciendo una mayor flexibilidad y posibilidades de aplicación.

Permiten añadir entradas y/o salidas a diferentes proyectos de automatización, ofreciendo la posibilidad de conectar un máximo de 5 módulos de expansión por dispositivo, multiplicando así las entradas (hasta 80 entradas para la versión digital y 30 entradas para la versión analógica*) y salidas (hasta 40 para la versión digital y 30 para la versión analógica*).

La conexión entre todos los módulos se realiza a través del puerto auxiliar AUX, pudiendo realizar diferentes combinaciones con un nivel de personalización del proyecto único e inigualable.

Al igual que un relé tradicional, un PLR puede controlar la conmutación de cargas eléctricas como motores, válvulas o luces, basado en señales de entrada. Una solución versátil que combina la simplicidad de un relé con la potencia de un PLC ("Power Line Communications" o "controlador lógico programable"), facilitando la automatización de los procesos industriales de manera eficiente.

Los PLR están diseñados para ser flexibles y adaptables a una variedad de aplicaciones industriales, desde pequeñas máquinas hasta sistemas más complejos de automatización.

Gracias a su diseño integrado, son compactos y eficientes en términos de espacio y consumo de energía. Además, ofrecen interfaces de programación que permiten a los usuarios configurar las acciones del dispositivo de manera precisa y adaptada a las necesidades de cada proceso.

3 VARIANTES PARA CADA APLICACIÓN

Para cumplir y superar las expectativas de todos los usuarios, Finder OPTA está disponible en tres versiones:

- OPTA LITE con conectividad Ethernet o ModBus TCP/IP y puerto de programación USB (tipo C).

- OPTA PLUS que incluye además la interfaz de comunicación RS485.

- OPTA ADVANCED, la opción más innovadora y completa, incorpora (además del RS485) un módulo integrado con comunicaciones Wi-Fi y Bluetooth Low Energy.

Las tres variantes tienen un rango de alimentación de 12 a 24 V CC, 8 entradas que pueden ser usadas como digitales o analógicas (0-10V) según la necesidad, así como 4 salidas a relé de 10A con contacto NA, USB tipo C para la programación y registro de datos y RJ45 para Ethernet o conexiones ModBus.

» www.finder.es

INSTRUMENTOS TESTO

» Novedad

Nueva pinza vatimétrica testo 770-3

Ideal para medir corriente en armarios de distribución. Con una mordaza retráctil y reconocimiento automático de parámetros de medición, facilita el trabajo en espacios estrechos y garantiza seguridad. Además de calcular todos los parámetros de potencia, ofrece una alta precisión en el rango bajo de corriente, convirtiéndose en una herramienta esencial para tus tareas de medición. Sus ventajas;

- La pinza más completa gracias a los accesorios incluidos en el set.

- Mayor exactitud en el rango bajo de tensión gracias a la resolución optimizada.

- Medición TRMS; CA/CC para tensión y amplia pantalla de dos líneas.

- Conectividad por Bluetooth a la App testo Smart y a otros instrumentos de medición Testo.

El set de la testo 770-3 es la presentación más completa del modelo superior de la gama de pinzas vatimétricas 770. Además de todas las ventajas y prestaciones del resto de la gama, en el set se incluyen muchos accesorios que

facilitan la medición en cualquier aplicación eléctrica. » www.testo.es

ORKLI

» Novedad

Lanza VMC SLIM, su nuevo equipo de ventilación con recuperación de calor

Una unidad con un cuerpo fabricado en polipropileno extruido (EPP), adecuada para viviendas en altura y unifamiliares pequeñas o medianas. Gracias precisamente a su tamaño y dimensiones (13kg y 180mm) se puede instalar en diferentes posiciones y en espacios realmente reducidos, pudiéndose orientar los conductos según la instalación, lo que facilita y flexibiliza enormemente su instalación. Además, la electrónica está muy accesible resultando muy sencilla la conexión de los accesorios opcionales, como los sensores de CO₂ y humedad relativa disponibles.

Interconectado con ZSaindari, el dispositivo de Orkli para el control y monitorización de la calidad del aire interior, que permite controlar la ventilación y el resto de elementos del Ecosistema.

Cuenta con un intercambiador de gran eficiencia (hasta 92%) y dispone de la posibilidad de conectar resistencias eléctricas de precalentamiento y postcalentamiento.

Otras de sus numerosas ventajas, es que cuenta asimismo con Ventiladores de alta eficiencia centrífugos para una mejor regulación del caudal, con palas hacia atrás, directos y con tecnología EC y que dispone de la función Free-cooling para lograr que mediante la refrigeración nocturna se aproveche la menor temperatura exterior para bajar la temperatura en la vivienda del modo más eficiente posible.

A nivel de regulación, el mando también ofrece la posibilidad de ampliación para el control remoto y la conexión a un hogar inteligente, y el módulo wifi permite la gestión del equipo a través de una App, dentro y fuera de la vivienda.

» www.orkli.com

BJC





BJC

»Noticia

Cajas de empotrar BJC: robustas, flexibles y de instalación precisa

Fabricadas con un material que proporciona una estructura sólida y resistente, sin renunciar a la flexibilidad.

Otra de las características más destacadas de esta caja es su labio de aro exterior, de tan solo 0,5 mm de grosor. Este labio es lo suficientemente rígido para mantener la caja en su lugar sin hundirse en el agujero, pero también es extremadamente fino, permitiendo que los mecanismos eléctricos queden lo más ajustado posible a la pared. Esto evita que interfieran lo menos posible con los mecanismos y mejora la estética del conjunto.

Para mejorar el ajuste y la fijación de los mecanismos eléctricos, BJC ha incorporado tornillos de bastidor con cabeza plana. Esta característica asegura que los tornillos no interfieran con los mecanismos, permitiendo una fijación más segura y un acabado más enrasado con la pared, optimizando tanto la funcionalidad como la apariencia.

Asimismo, las cajas de empotrar de BJC incluyen separadores extraíbles, permitiendo una división de los módulos de comunicaciones y potencia según las necesidades específicas de cada proyecto. Además, estos separadores refuerzan las paredes de la caja, evitando que cedan bajo presión adicional del material de fijación o de la pared misma.

Para facilitar una instalación precisa, las cajas están equipadas con agujeros que indican los centros de perforación para brocas de 68 mm de diámetro. Estos puntos de referencia aseguran una perforación exacta, reduciendo errores y evitando la necesidad de retoques posteriores.

Las entradas desfondables de la caja disponen de distintos diámetros de entrada, adaptándose mejor al tubo en la instalación y permitiendo que este se deslice fácilmente.

Fabricadas con materiales de alta calidad, las cajas de empotrar para tabique hueco

de BJC aseguran una larga vida útil y una resistencia superior.

Su diseño flexible permite un ajuste perfecto en diferentes tipos de tabiques huecos, adaptándose a las necesidades específicas de cada instalación.

• www.bjc.es

VAILLANT GROUP

»Noticia

Productos sin coste con las calderas Vaillant

Adquirir una caldera Vaillant del 16 de septiembre al 16 de octubre tiene grandes ventajas para los profesionales de la instalación. En función del número de calderas que se adquirieran durante estas fechas, podrán elegir entre varios productos sin coste para ellos.

Vaillant quiere comenzar por todo lo alto la temporada y, por ello, aquellos instaladores que adquirieran una caldera Vaillant bien sea de los modelos ecoTEC plus y ecoTEC exclusive inteligentes o del resto de gamas podrán llevarse de regalo, sin coste alguno, desde una bomba de calor aroTHERM plus de 15 kW con refrigerante natural, una caldera ecoTEC plus inteligente de 23 kW, una caldera ecoTEC pure 236, un sistema de control Wifi sensoROOM + myVAILLANT connect; termos eléctricos eloSTOR pro VEH 80/5-3, un calentador turboMAG pro 125/1 3R BP o calentador turboMAG plus 125/1-5 H, o una caldera Puma Condens.

Para recibir estos productos Vaillant sin cargo es imprescindible registrar en Vaillant Premium -a través de la App Vaillant Premium Mobile o de la web- los números de serie de las calderas adquiridas. Una vez hecho esto y finalizada la promoción, podrán elegir los productos elegidos y recibirlos en la dirección que deseen.

€ adicionales en Vaillant Premium

Además, al registrar los números de serie de una caldera en Vaillant Premium y realizar la puesta en marcha del equipo con el Servicio Técnico Oficial recibirán 37 € adicionales en su cuenta de socio.

• www.vaillant

ECOTIC

»NECROLÓGICA

Joan Riba, pionero de la sostenibilidad tecnológica, nos deja un legado de compromiso ambiental

Joan Riba, el que fue el primer director general de Fundación ECOTIC y uno de sus principales impulsores, nos dejó el pasado día 11 de septiembre a la edad de 76 años. Riba, que asumió el reto de dirigir la Fundación en 2005, ejerció un papel fundamental en el diseño de un sistema pionero en España para gestionar los residuos de aparatos eléctricos y electrónicos. Su visión y capacidad de liderazgo fueron esenciales para consolidar ECOTIC como un referente a nivel nacional y europeo en el ámbito del reciclaje electrónico y de la sostenibilidad.

Joan Riba será recordado tanto por su visión profesional, como también por su calidad humana, su capacidad para inspirar a otros, su cercanía y su pasión por el medio ambiente, valores que marcaron a quienes tuvieron el privilegio de trabajar a su lado. Ingeniero de formación, Riba destacó por su compromiso y dedicación para afrontar los retos y los cambios que se planteaba el sector en términos de sostenibilidad. Durante su gestión, ECOTIC consiguió establecer las bases de un sistema de reciclaje eficiente e impulsó una conciencia ambiental que involucraba tanto a las instituciones como a la sociedad.

Entre sus logros más importantes se encuentran los acuerdos de colaboración con entidades e instituciones, así como la promoción de políticas que impulsaron un desarrollo sostenible y responsable en el ámbito tecnológico. Su legado, a través de un trabajo incansable, ha tenido un gran impacto en la gestión medioambiental y, todavía hoy, sigue marcando el camino hacia un futuro más verde.

Desde ECOTIC, queremos transmitir nuestro más profundo pésame a su familia y amigos. Su contribución permanecerá siempre en nuestra memoria y su influencia seguirá presente en la misión de nuestra organización. • www.ecotic.es



CIRCUTOR

» Novedad

La nueva eHome 5 promete evolucionar la carga eléctrica en entornos domésticos

Se adapta a cualquier perfil de usuario ya que está disponible en versiones monofásica (7,4 kW) y trifásica (22 kW), cada una de ellas con versión de cable o con base enchufable tipo 2. Se integra perfectamente con sistemas de energía fotovoltaica, optimizando la gestión de la energía solar y de la red eléctrica según los horarios establecidos por el usuario. Regula la demanda energética para prevenir apagones y asegurar una carga tan segura como eficiente.

Ofrece tres modos de carga inteligentes que se adaptan a diversas necesidades. El modo "Just Green" utiliza exclusivamente energía solar, lo que promueve una carga más ecológica y sostenible. Por otro lado, el modo "Smart Mix" combina la energía solar con la energía de red, priorizando los excedentes solares y recurriendo a la energía de red solo cuando es necesario. Finalmente, el modo "Boost" está diseñado para una carga rápida del vehículo, utilizando toda la energía disponible. Además, permite configurar sesiones de carga y horarios específicos, ajustando la potencia y el modo de carga para cada período. Esta flexibilidad permite al usuario optimizar el consumo de energía y reducir la factura eléctrica.

Incluye una plantilla simplificando el proceso de perforación y asegurando una instalación precisa. Además, su configuración es extremadamente sencilla, mediante la aplicación que guía al instalador paso a paso durante todo el proceso de instalación.

Disponible en tres combinaciones de colores (negro, blanco y mixta), incorpora una línea de LED para indicar el estado de la carga. Además, la experiencia del usuario y conectividad se han optimizado gracias a una aplicación móvil, compatible con

iOS y Android, que permite autenticar, gestionar y monitorizar las sesiones de carga de forma remota en tiempo real, además de acceder fácilmente al historial de recargas. www.circutor.com

THERMOR

» Novedad

Nueva bomba de calor Aerolia Duo

Una bomba de calor split aire-agua en formato mural y depósito integrado. Esta nueva tecnología no solo optimiza el espacio en la vivienda, sino que también proporciona climatización completa. Combina calefacción, refrigeración y agua caliente sanitaria (ACS) en una unidad interior compacta y eficiente. Ha sido especialmente diseñada para satisfacer las necesidades de calefacción, refrescamiento y agua caliente sanitaria en instalaciones donde se prioriza el ahorro de espacio. Gracias a su formato mural, puede instalarse encima de una lavadora o encima de un fregadero. Una solución ideal para pequeñas viviendas o para obra nueva en zonas donde el precio del metro cuadrado es altamente sensible.

A pesar de su tamaño compacto, ofrece un rendimiento sobresaliente, con un coeficiente de rendimiento (COP) elevado. El equipo viene completo con vaso de expansión, bomba de circulación, plantilla de preconexión hidráulica y protección del depósito con ánodo electrónico ACI Hybrid.

A la innovación que supone que una aerotermia con ACS integrado ofrezca una unidad interior totalmente mural, Aerolia Duo suma la ventaja de poder ser instalada por un solo profesional; gracias a su plantilla de preconexión hidráulica que permite el conexionado previo a la instalación mural. Todos los componentes son accesibles desde la parte frontal, lo que simplifica su instalación en espacios reducidos. Y, para facilitar su manipulación, la unidad interior viene separada en dos partes distintas (módulo y cuba). Dispone también de un soporte que reparte el peso entre el suelo y el muro. Un soporte que, adicionalmente, permite colocar la unidad interior a la altura de la persona y subirla hasta la altu-

ra deseada sin apenas esfuerzo.

Cuenta también con una interfaz de usuario muy intuitiva, facilitando enormemente el control de la bomba de calor. Gracias a su sistema de conectividad, es posible acceder y controlar el equipo en remoto y desde cualquier lugar con un dispositivo móvil o tablet.

Es la solución ideal para quienes buscan una tecnología de climatización eficiente, sostenible y que optimiza el espacio.

www.thermor.es

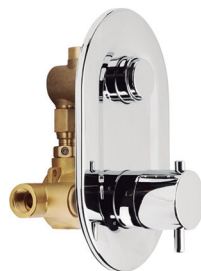
DAIKIN

» Noticia

Se adentra en TikTok para acercar la climatización sostenible a los usuarios

A día de hoy, el contenido en TikTok permite a los usuarios aprender desde una nueva receta hasta cómo funciona un electrodoméstico, convirtiéndose en una fuente de información fundamental para las generaciones jóvenes. Con esta estrategia, Daikin busca llegar a un público más joven pero también al 40% de los usuarios de TikTok de más de 30 años para ofrecerles contenido relevante y atractivo que les ayude a entender los beneficios de un cambio a sistemas de climatización más sostenibles. En la cuenta de Daikin en TikTok podemos encontrar desde explicaciones sobre qué es la aerotermia hasta consejos para mantener una temperatura ideal en el hogar de manera sostenible, pasando por vídeos sobre situaciones más cotidianas para atraer y divertir al público. Además, de cara a los perfiles más jóvenes Daikin aprovechará su presencia en TikTok para destacar las oportunidades profesionales en el sector de la climatización. La compañía busca así inspirar a la próxima generación de instaladores de aerotermia, mostrando las infinitas posibilidades que ofrece esta profesión en constante evolución.

La incursión de Daikin en TikTok marca un emocionante capítulo en su compromiso con la innovación y la sostenibilidad. www.daikin.es



BOSCH

» Noticia

Control del aire y la temperatura: la clave en la salud hospitalaria

A menudo, al hablar de los recursos hospitalarios destinados a mejorar el confort de los pacientes, se pone el foco en el diseño de las habitaciones, las camas y otros elementos físicos. Sin embargo, se pasa por alto un factor clave: la importancia del ambiente y el control de la temperatura del edificio. Pues, la calidad del aire y una temperatura bien gestionada son esenciales no solo para el confort, sino también para la seguridad y el bienestar tanto de los pacientes como del personal sanitario, desempeñando un papel crucial en la recuperación y en la prevención de infecciones.

Por un lado, el control del aire junto con un sistema de ventilación adecuado ayuda a reducir la propagación de infecciones al eliminar patógenos y partículas en el aire, además de controlar la humedad y los niveles de dióxido de carbono. Esto no solo mejora la calidad del aire, sino que también contribuye a la prevención de infecciones, mejora la comodidad de los pacientes y optimiza el rendimiento de los equipos médicos. Además, en áreas críticas como quirófanos o unidades de cuidados intensivos, la ventilación adecuada es aún más vital, ya que un ambiente controlado es esencial para evitar complicaciones en los pacientes más vulnerables.

En el caso de la temperatura, la franja óptima para el descanso y el reposo se encuentra entre los 20°C y 22°C, para proporcionar un equilibrio adecuado entre el confort térmico y el bienestar, evitando que el cuerpo gaste energía en regular su temperatura. Por ello, un control adecuado de la temperatura es esencial en los hospitales para crear un entorno cómodo y favorecer la recuperación de los pacientes. Además, en áreas críticas como quirófanos o unidades de cuidados intensivos, mantener una temperatura constante y adecuada es esencial para prevenir infecciones, reducir el riesgo de complicacio-

nes médicas y asegurar el funcionamiento correcto de equipos médicos sensibles. Siendo conscientes de las exigencias específicas de los centros hospitalarios, la división Comercial e Industrial de Bosch Home Comfort ofrece una variedad de soluciones diseñadas para asegurar el confort y el bienestar en estos entornos críticos. Entre sus destacados productos se encuentran los Sistemas VRF con tecnología de caudal variable de refrigerante, ideales para cubrir las elevadas demandas de climatización en hospitales y centros de salud. www.bosch-industrial.es

GENEBRE

» Novedad

Grifo mezclador termostático temporizado empotrado de Genebre

Diseñado para instalar empotrado en la pared. El grifo está dotado de un cartucho de cierre automático temporizado de 25 a 30 segundos (a 3 bar de presión dinámica). El producto está fabricado en latón CW617N con casquillo en POM, pulsador y cobertor en latón cromado CW617N.

También consta de un cartucho termostático de latón dotado con sistema de seguridad antiescaldamiento según EN 1111 y el cuerpo es de latón CC754S cromado según EN 248.

Este producto incluye válvulas antirretorno, filtros desmontables y placa deslizante de latón cromado.

www.genebre.es

SALVADOR ESCODA

» Novedad

Presenta la nueva Aerotermia Multitarea Monobloc Mundoclimate® Serie H14, capaz de alcanzar hasta 75°C de agua caliente

Esta nueva serie representa un avance significativo en la eficiencia energética y la sostenibilidad medioambiental, pues está equipada con refrigerante R290, una opción ecológica que destaca por su bajo impacto ambiental y su rendimiento superior.

La serie se posiciona como una de las soluciones más avanzadas en el mercado de la aerotermia, ofreciendo agua caliente sanitaria (ACS) y calefacción con una temperatura de salida de hasta 75°C, incluso en condiciones extremas con temperaturas exteriores de hasta -10°C. Gracias a su tecnología de bomba de calor de alta eficiencia, este sistema es ideal para el reemplazo de calderas tradicionales, contribuyendo a la reducción de emisiones de CO₂ y al ahorro energético.

Una de las principales características de esta serie es su capacidad para generar agua caliente a 55°C incluso cuando la temperatura exterior cae a -25°C. Esto garantiza un rendimiento óptimo en climas fríos, haciendo que la serie MUAMR-H14 sea una solución fiable y eficiente para aplicaciones residenciales y comerciales que requieren un control preciso de la temperatura.

Conectividad avanzada y fácil integración La serie MUAMR-H14 cuenta con conectividad Wifi de serie, lo que permite a los usuarios controlar y monitorizar el sistema de manera remota a través de sus dispositivos móviles. Además, incluye el protocolo Modbus, facilitando la integración con sistemas de gestión centralizados y ofreciendo la posibilidad de hibridar la instalación con paneles solares fotovoltaicos gracias a la función Smart Grid, optimizando así el aprovechamiento de las energías renovables.

Todos los modelos de esta serie están diseñados pensando en la seguridad y la facilidad de mantenimiento. El uso del refrigerante R290, conocido por su bajo impacto ambiental, se complementa con una caja eléctrica totalmente sellada y equipada con relés y fusibles anti-deflagración, garantizando una protección superior contra posibles accidentes. Asimismo, tanto el módulo inverter como la placa principal del equipo son fácilmente desmontables para facilitar su mantenimiento.

www.salvadorescodas.com



ABC GRUP

Página 7
www.abctgrup.com
Tel. 93 658 45 11



HAGER

Página 62-63
www.hager.es
Tel. 93 842 47 30



AIC

Página 44-45
www.myaic.es
Tel. 986 135 985



INDUSTRIAL LLOBERA

Página 73
www.indllobera.com
Tel. 93 338 90 09



BAXI

Página 11
www.baxi.es
Tel. 902 898 989



INSTRUMENTOS TESTO

PORTADA
www.testo.com
Tel. 93 753 95 20



CIRCUTOR

Página 13
www.circutor.es
Tel. 93 745 29 00



JUNG

Página 69
www.jung-group.com/es-ES/
Tel. 902 353 560



COMERCIAL FONTGAS

CONTRAPORTADA
www.fontgas.com
Tel. 93 327 88 22



ROBERT BOSCH - JUNKERS

Página 57
www.junkers-bosch.es
Tel. 93 001 62 51



CONVES TERMIC JAGA

Página 27
www.jaga.info
Tel. 966 83 03 03



SALVADOR ESCODA

INTERIOR PORTADA
www.salvadorescoda.com
Tel. 93 446 27 80



DAIKIN

Página 29
www.daikin.es
Tel. 901 101 102



SAUNIER DUVAL

INT. CONTRAPORTADA
www.saunierduval.es
Tel. 93 263 31 22



FENIE ENERGIA

Página 77
www.fenieenergia.es
Tel. 900 215 470



SIMON

Página 61
www.simonelectric.com
Tel. 933 44 08 00



FUNDACIÓN ECOTIC

Página 19
www.ecotic.es
Tel. 93 419 40 48



SUMINISTRADORA VALLES

Página 37
www.suministradora.com
Tel. 93 720 63 63



GENEBRE

Página 3
www.genebre.es
Tel. 93 298 80 00



SUNECO

Página 71
www.sunecoac.com
Tel. 91 19 87 683



GES - GRUPO ELECTRO STOCKS

Página 41
www.grupoelectrostocks.com
Tel. 93 603 66 88



TEMPER ENERGY

Página 49
www.grupotemper.com
Tel. 985 79 32 04



GROUPE ATLANTIC

Página 67
www.groupeatlantic.fr/es
Tel. 902 454 533



Elige la aerotermia más avanzada
de la marca mejor valorada por los usuarios



HASTA
15 años de
cobertura
TOTAL

Genia Air Max

Aerotermia pionera en uso de refrigerante natural, conectada de serie

Descubre más en saunierduval.es/geniaairmax



10 fg ANYS

fontgas

VILAMARÍ

BCN

El teu punt de venda
al centre de Barcelona des de 2014

FONTANERIA · SANITARIS · CALEFACCIÓ · RENOVABLES
AIRE CONDICIONAT · ELECTRICITAT · IL·LUMINACIÓ
BANYS · CERÀMICA · PARQUET

c/Vilamarí, 30-32 · 08015 Barcelona

☎ 93 327 88 22 - ✉ fg.vilamari@fontgas.com

PÀRKING GRATUÏT



www.fontgas.com · www.fontgasonline.com

